

ЯК ВПЛИВАЄ ТОРГОВЕЛЬНА КОН'ЮНКТУРА НА НАДХОДЖЕННЯ БЕЗПОСЕРЕДНІХ ПОДАТКІВ.

I. ОЦІНКА МАТЕРІЯЛУ.

В основу цієї праці покладено матеріали фінансової статистики Київського Окрфінвідділу, що стосуються до м. Київа за 1923—24, 1924—25 та 1925—26 роки.

Облік надходжень податків в Окрфінвідділі провадиться подвійний: попередній, в Податковому підвідділі, і остаточний у Контрольно-Бухгалтерському. Обидва види обліку мають спільне джерело — дані Окружної Приб.-Видаткової каси, вона до Податкового підвідділу передає щотижня відомості про надходження податків і прибутків за минулій тиждень на підставі підсумків окремого журналу, що до нього вписуються всі дані щоденними записами, — то до Контрольно-Бухгалтерського підвідділу — щодня ремарки окладних податків, що їх складається на підставі оригіналів прибуткових документів, платіжних заяв або талонів платіжних оповісток, а з неокладних податків (патент, гербова оплата, акцизи, мито) — оригінальні прибуткові документи.

Єдність джерела виключає можливість великих розходжень поміж даними попереднього й остаточного обліку; коли иноді вони й трапляються, то тільки в наслідок випадкових помилок підрахунку або коли попереплутуються документи (це буває з посередніми податками), як складаються попередні дані. Крім того, деяка неточність попереднього обліку може трапитися через більшу диференціацію цих даних, напр., облік податків за окладні періоди або виділення м. Київа з усієї суми податків округи, цих-бо даних нема в бухгалтерії. Будь-що-будь, різниця в матеріялах одного й другого обліку така мала, що здебільшого залишається в межах тільки частин відсотка, коли Наркомфін допускає законну норму розходження в 1%, не вимагаючи відповідних пояснінь.

Більша диференціація даних, сталий (порівнюючи) обсяг обліку протягом усього триріччя, чого не можна сказати про дані бухгалтерії через щорічні зміни в класифікації держприбутків, а, головне, облік податків м. Київа окремо від периферії округи та досить певна правдивість даних, — все це спричинилося до того, що в основу цієї праці було покладено матеріали попереднього обліку.

Далі, слід одзначити надзвичайно важливу технічну особливість у теперішній системі обліку надходжень податків, що дуже впливає на те,

як одбивають дійсність ті дані, що ними доводиться користуватися. Окружна каса відзначає, як надходження за день, усі суми, що їх проведено на її балансі за цей день. Це визначає, що податок, внесений, напр., до каси банку сьогодні, Окркаса покаже, як надходження, взафтра, себ-то тоді, як банк дасть Окркасі звідомлення за свої операції в справі приймання податків. Тут різницю, звичайно, становить один день, і це слід мати на увазі, користуючися даними про податки Київа. Багато гірше з податками на периферії округи. Кожен Райвиконком що-тижня повинен здавати до Окркаси всі державні податки й оплати, які надійшли до його каси, разом із відповідними документами, щоб попроводити їх на балансі Окркаси. Отже, ці суми, як надходження, проходять з запізненням мінімум на тиждень, а найбільше з різних причин здалеко більшою затримкою. В решті, дані про податки з периферії округи зовсім не відбивають фактичного становища і мають випадковий характер. Одей органічний дефект матеріалу про надходження податків з периферії округи спричинився до того, що для цієї праці довелося обмежитися самими даними Київа.

Оскільки питома вага Київа, як одного з найбільших міст України, чималенька, то й висновки на даних самого Київа обґрунтовані, очевидчики, будуть доволі репрезентувати ті явища, що їх нижче взято до вивчення.

Відомості про рух нарахування, скасування та недоплатності безпосередніх податків узято з даних окладного рахівництва Окрфінвідділу, що в Київі провадиться дуже точно й повно, отож на його матеріалах можна базуватися й робити висновки.

Рух приватної торгової сітки взято з даних про вибір підприємствами III, IV та V розрядів промислових патентів, що єдині можуть відбити всі зміни в царині приватної торговлі. Перші два розряди не характерні через мізерність своїх розмірів і через те, що дуже підпадають сезоновим хитанням (зростання у літньому півріччі й занепад узимку). Досліджаючи рух вибору патентів за півріччя, треба мати на увазі, що статистика патентної оплати дає огульну кількість вибраних патентів за півріччя, не відзначаючи закриття підприємств. Це призводить до того, що на зламах кон'юнктури в бік її погіршення, надто в середині півріччя, коли вибірка патентів нормально мало не цілком вже закінчилася, — дані про вибрані за це півріччя патенти переважатимуть кількість підприємств, що тоді справді були.

Щоб судити про обороти приватних підприємств, використано матеріали основного оподаткування з рівняльним податком торговельних підприємств III, IV та V розрядів; причому за основне оподаткування треба вважати притягання до з рівняльного податку головної маси підприємств, що функціонували на початку півріччя. Всі ті підприємства, котрі виникли згодом або що їх випадково проминено при основному оподаткуванні, притягаються до додаткового оподаткування. Отже, дані про обороти,

обраховані при основному оподаткуванні, не дають повних оборотів приватної торговлі, дарма що становлять їх переважну частину. Те, що на момент, коли складалася ця праця, не було відомостів про додаткове оподаткування за 2-ге півріччя 1925 — 26 року, примусило використати матеріали тільки основного оподаткування за всі роки. Це зроблено, щоб не порівнювати даних, що їх не можна рівняти.

Оскільки одне з завдань цієї праці є вивчення тільки відносної зміни торговельних оборотів, то дані основного оподаткування для цієї мети цілком придатні.

Що-до правдивості самих даних про торговельні обороти, то тут треба сказати, що через недосконалість метод їх визначення, а також через надзвичайні труднощі виявити потайну торговлю, слід визнати їх абсолютно розміри тільки за наближені до дійсних. Але порівняння оборотів, обрахованих при оподаткуванні, з іншими покажчиками кон'юнктури показує на те, що відносна зміна одних і других цілком відповідні, а це дає можливість використати обороти для оцінки відносного руху приватно-торговельної кон'юнктури. Таке зауваження підтверджується і в цій праці.

Все сказане про правдивість торговельних оборотів, що їх визначає фініспектура, можна віднести й до даних про прибутковість приватних осіб і підприємств, яку визначають, оподатковуючи їх податком від прибутків.

Для порівняння з хитаннями торговельної кон'юнктури взято надходження патентного, зрівняльного й відприбуткового податків, а також і гербової оплати. Що надходження промислового податку звязане з змінами в царині торговлі, це річ безперечна, оскільки платники його трохи чи не цілком належать до торговельно-промислової класи. Що надходження від прибуткового податку залежать від торговельної кон'юнктури — це вже не так ясно; але, коли взяти на увагу, що в основному податкові від прибутків торговельники й промисловці беруть участь на 50%, а в прогресивному навіть більш як 70%, то стає зрозумілій взаємний звязок і податку від прибутків з торговельною кон'юнктурою.

Що-до гербової оплати, що її звичайно зараховують до мит, то слід зазначити деяку невідповідність цього визначення. Переважну частину (90%) надходжень цієї оплати дає, так званий, пропорційний податок, податок на оборот цінностів, себ-то, головне, з купівлі й продажу товарів. Інакше кажучи, пропорційна гербова оплата є також податок на торговельний оборот, і лише те, що немає будь-якої статистики його, окрім сумарного обліку надходжень узагалі, разом із простою гербовою оплатою, — не дає можливості використати його більш-менш широко.

Проста гербова оплата, що її справді можна зараховувати до мит, така невелика, порівнюючи до пропорційної, що в цілому гербову оплату є підстава використати для порівняння з торговельною кон'юнктурою, що й зроблено в цій праці.

ІІ. ТОРГОВЕЛЬНА КОН'ЮНКТУРА ЗА ТРИРІЧЧЯ.

Минуле триріччя, 1923/24 — 1925/26 рр., характеризується низкою хитань торговельної кон'юнктури, особливо в царині приватної торговлі, під впливом як суто-економічних причин, так і через послідовні зміни торговельної політики. Ці хитання торговельної кон'юнктури залишили глибокий слід і на надходженні безпосередніх податків. Тому для оцінки явищ у цій царині державних фінансів треба спочатку вивчити зміни в царині торговельного обороту. Розвиток торговлі в цілому за останні три роки одбувався під впливом декількох причин, причому основні нахили були відбудовчі процеси, характерні для всього народного господарства Союзу. За причини, що викликали хитання в загальному поступінному рухові, були, як уже вище сказано, загальна народно-господарська кон'юнктура та напрямок економічної політики. Ці дві причини зовсім по-різному впливали на окремі сектори торговлі, державний, кооперативний і приватний, тому її треба в дальшому розглядати всі зміни в царині товарообороту кожного з них зокрема. Взаємовідносини цих трьох секторів торговлі визначаються взагалі однією основною директивою, що її неухильно проваджено в життя, це — повільне випирання приватного капіталу й заміна його державним і кооперативним. Випирання — остаточна мета, а поки що необхідність иноді примушувала її примушувати давати йому певне місце там, де це найдоцільніше. Економічна політика за минулі три роки цими міркуваннями й керувалася що-до приватного капіталу, і в цьому є значні досягнення. Напр., відсотковий розподіл учасників торговельно-посередницького обороту змінювався так¹⁾:

Табл. 1.

	1923/24 р.	1924/25 р.	1925/26 р.	Припущення на 1926/27 р.
Державні . . .	30	35.5	34.0	34.0
Кооперативні . . .	28.2	37.5	42.3	44.5
Приватні . . .	40.8	27.0	23.7	21.5
Разом . . .	100	100	100	100

Що-ж до впливу суто-економічних причин, певною мірою стихійних, то тут відіграли роль спочатку відомі труднощі збувати товари наприкінці року 1923, а потім, навпаки, товаровий голод, надто за другої половини 1925 року.

Приватний товарооборот розвивався під впливом таких умов.

Торговельна кон'юнктура першого півріччя року 1923/24 утворювалася під впливом швидкого падіння радзнаку, напередодні грошової

¹⁾ Дані взято з „Экон. Жизни“ № 226 з 1/X—26 р.

реформи, а це викликало спекулятивне зростання цін. Неналагодженість державного й кооперативного торговельного апарату давала цілковиту волю приватному капіталові, і він, бувши потрібний для держпромисловости, щоб збільшити збут товарових мас, зручно скористався із сприятливої кон'юнктури, сильно підвищивши свої обороти.

Друге півріччя року 1923/24 різко погіршило становище приватної торговлі під впливом низки заходів, ужитих як на те, щоб ліквідувати кризу року 1923, так і на те, щоб обмежити зростання приватного капіталу. Грошова реформа, що принесла стабілізацію, а далі і зниження цін, енергійні заходи до ліквідації ножиць, зміцнення кооперації, утворення спеціальної роздрібної торговельної сітки трестів та синдикатів,— утворили дужу конкуренцію приватній торговлі. Знов-же, різке скорочення товаропостачання й кредитування, а також дужий податковий притиск,— усе це призвело до того, що обороти приватних підприємств страшенно впали, а сами вони стихійно руйнувалися й закривалися.

Перше півріччя року 1924/25 спочатку мало всі риси попереднього 2-го півріччя року 1923/24. Приватна торговля зазнала нового скорочення, як на лінії оборотів, так і торговельної сітки. Але слабість, що виявилася, й незgrabність апарату держторговлі і звязане з цим масове закріплення оборотних коштів держпромисловости в торговельному обороті, як наслідок широкого товарового кредитування державної й кооперативної торговлі,— все це спричинилося до зміни політики випирання що-до приватного капіталу. З грудня року 1924 було запроваджено так звану „нову торговельну практику“, що її затвердила постанова РПО з дня 30—31/III року 25. Приватна торговля здобула право широкого товарового й грошового кредитування від трестів, синдикатів та банків. Ці заходи переведено цілком у другому півріччі 1924/25 р., і вони рішуче вплинули на кон'юнктуру приватної торговлі в цьому півріччі. Okрім зміни економічної політики на краще для приватників, обстанова товарового голоду, що повстала в наслідок дужого зростання купівельної спроможності міста й села, ще більше сприяла тому, що приватні обороти підвищилися. Але цей розвиток одбувався серед обставин живовидячки нездорових. Товаровий голод зовсім дезорганізував постачання приватній торговлі недостатніх товарів, що становлять головніший об'єкт її операцій, бо плановий довіз промтоварів не міг цілком задовільнити навіть держторговлю й кооперацію. Це, очевидячки, перешкоджало виникати новим підприємствам, та ще коли не ставало вільних капіталів після масової руйнації від економічного й, зокрема, податкового натиску попередніх двох півріччів. Врешті, хоч кон'юнктура була і дуже сприятлива, все-ж приватна торговельна сітка за 2-ге півріччя 1924/25 р. трохи скоротилася, а загальне зростання оборотів залежало від збільшення окремих підприємств і їх пересічних оборотів.

Початок першого півріччя р. 1925/26 зберіг традиції своєого попередника. Починаючи з 2-го кварталу до приватного капіталу ставляться знов по-інакшому. Значне зміцнення кооперативної торговлі з одного

боку, а з другого дуже зростання нагромадження приватного капіталу, що викликало потребу його обмежити, стали за підставу для нового натиску по лінії товаропостачання й кредитування, а також для підвищення оподаткування. Цей натиск не мав такого напористого характеру, як року 1924, а тому й наслідки його виявилися не відразу. Загальна кон'юнктура приватної торговлі за 1-го півріччя року 1925/26 була все-таки така сприятлива, що спостерегалося не тільки нове збільшення оборотів, ба й абсолютне поширення торгової сітки.

Енергійний порив приватного капіталу до валютних операцій, що його спостерегалося протягом усього першого півріччя року 1925/26, править за покажчика того, що є вільні капітали, котрі не застосовують у торговлі. Очевидччики, їх призбирано за 2 півр. р. 1924/25 та 1 півр. року 1925/26, коли використовувано товаровий голод, спекулятивно збільшуєчи накидки. Значна різниця в рівні цін примушує здогадуватися, що в приватних торговців є дуже великі кон'юнктурні прибутки, рівняючи до кооперації й держторговлі, звязаних що-до цін плановим впорядкуванням, а це дало підставу завести в 2-му півріччі року 1925/26 спеціальний податок на надприбуток.

Хоч даних про обороти 2-го півріччя ще немає, але все-таки на підставі тенденцій, що вже виявилися, можна схарактеризувати стан приватного товарообороту й цього півріччя.

Постачання товарів і кредитування приватної торговлі зазнало дальшого скорочення. Кооперативна сітка настільки зміцніла, що постановою РПО з дня 18 серпня р. 1926 визнано за бажане потроху зменшувати роздрібну й дрібно-гуртову синдикатську сітку й передавати її функції місцевій кооперації в міру того, як вона міцнішатиме. Разом із тим, через те що ослаб споживчий попит, а з ним і товаровий голод, розпочато кампанію за зниження роздрібних цін (Постанова РПО про зниження роздрібних цін на 10%) і тим утворено загрозу сильної конкуренції для приватної торговлі. Приватна торгово-виробничо-підприємческа сітка після зниження роздрібних цін на 10% зазнала значного зниження, але її питома вага все-таки знизилася. Звідси виходить, що й обороти 2-го півріччя року 1925/26, очевидччики, також дадуть зниження, а тому в цілому кон'юнктуру приватної торговлі в цьому півріччі можна визнати за несприятливу.

Всі наведені зауваження характеризували приватний товарооборот. Усупільнений-же його сектор, державний і кооперативний, звичайно, не зазнавав таких різких хитань, як приватний. Після кризи збути р. 1923 державний і кооперативний товарооборот у цілому мав невхильний рух уперед, а всі труднощі полягали, головне, в організаційних хибах різних напрямків, починаючи з самої будови всієї товаропровідної сітки й кінчаючи дефектами в будові окремих підприємств, наприклад: розміри накладних витрат, швидкість обігу товарів і капіталів. Останнє друге півріччя з цього погляду принесло деяку стійкість тим, що на цей час досить повно виявилася певна система товаропровідного апарату, з одного боку синдикатська сітка — гуртова організація великої

держпромисловості, з другого — кооперативна — безпосередній провідник продукції держпромисловості до споживача.

Вплив і питома вага державного й кооперативного сектора товарообороту на всьому протязі минулого триріччя були такі сильні, що цілком покривали окремі хитання приватного обороту і виявили тим самим основну тенденцію поступного руху вперед усієї торговлі в цілому, таку характерну для всього народного господарства за ці роки.

Щоб підтвердити наведену аналізу товарообороту, можна навести числову характеристику тих явищ у царині торговлі, що спостерегалося протягом минулого триріччя.

Оскільки за основу взято матеріали про надходження податків з Київа, то й для опису змін у царині торговлі слід по змозі користуватися тими даними, що стосуються також до Київа.

Крашу характеристику загального поступного руху товарообороту можуть дати обороти бірж. Піврічні підсумки сукупного обороту Київської товарової біржі (біржовий і позабіржовий на купівлю й на продаж) свідчать, що загальний розвиток товарообороту йшов разом із відновленням господарства взагалі (в міл. карб.):

Табл. 2.

	1923/24 р.	1924/25 р.	1925/26 р.
I півріччя	27.4	64.9	156.2
II півріччя	49.3	99.0	95.2
Разом	76.7	163.9	251.2
Відсотки	100	213,7	327.7

Тут одбився зазначений безупинний зрост оборотів державної торговлі й кооперації абсолютною його розмірами.

А різкі хитання приватної торговлі виявилися в рухові найчуткішого покажчика, торговельних оборотів, що їх зміни цілком відповідали зазначенним умовам приватно-торгової кон'юнктури. Обороти приватних торговельних підприємств Київа III, IV та V розрядів, що їх притягнуто до основного оподаткування, мали такий напрямок:

Табл. 3.

	1922/23 р.		1923/24 р.		1924/25 р.		1925/26 р.	
	2 півр.	1 півр.						
Обороти в тис. крб. . .	34.745	65.184	41.987	33.189	45.205	50.001		
% зміни за півріччя . .	—	187.9	64.4	79.0	136.1	110.6		
Перес. оборот 1 під- приєм. в тис. крб. . .	14.3	23.6	21.4	19.6	24.2	25.0		

Торговельна сітка мала рух трохи відмінний. Приватних торговельних підприємств III, IV та V розрядів, що вибрали патенти в Київі, було:

Табл. 4.

	1923/24 р.		1924/25 р.		1925/26 р.	
	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.
Кількість патентів . . .	2573	2985	2139	1797	2047	2140
% зміни за півріч. . . .	—	116.0	71.6	84.0	113.9	104.5

Рух торговельної сітки на переломах кон'юнктури взагалі запізнюються на півроку від зміни оборотів. Причини цьому, очевидчаки, такі. Зріст вибірки патентів за 2-те півріччя року 1923/24 можна пояснити тим, що політику випирання приватного капіталу запроваджено з середини півріччя, коли після сприятливого 1 півріччя року 1923/24 на 2-ге півріччя збільшилася вибірка патентів у надії, що сприятливі перспективи триватимуть надалі. Сього часу вибрано 63% усіх торговельних патентів, замість 36% 1-го півріччя р. 1923/24 або 16% 1-го півріччя 1924/25 р. А падіння оборотів того самого 2-го півріччя р. 1923/24, цілком зрозуміло, пояснюються, як писано вище, різким погіршенням загальних умов праці приватного капіталу. Друга невідповідність руху торговельної сітки і оборотів мала вже вище подібне до цього поясніння там, де наводилося загальну характеристику кон'юнктури за 2-те півріччя року 1924/25.

Сприятливі умови праці приватної торговлі за 2-ге півріччя року 1924/25 відбилися дуже виразно на справах приватних осіб на Київській товаровій біржі в головніших видах торгу:

Табл. 5.

Сукупний оборот у тисячах крб.	1 півріч. 1924/25 р.	2 півріч. 1924/25 р.	% % віднош. 2 півріччя до 1-го
Текстилю	1.689	2.617	155.1
Хлібо-фуражу	3.335	5.341	160.2
Бакалії	1 114	2.278	204.4

Щоб виповнити картину, можна навести деякі кредитові покажчики, дарма що вони стосуються до території всього Союзу.

Заборгованість приватного капіталу всіх видів банкового кредитування змінювалася так: на I/X р. 23 було 47 міл. крб., на I/X р. 24 (кінець 2 півр. р. 23/24) — 26 міл., на I/IV р. 25 (кінець 1 півр. 24/25) —

30 міл., на I/X р. 25 (кінець 2 півр. 24/25 р.) — 78 міл. і на I/IV р. 26 (кінець 1 півр. 25/26) — 68 міл. крб.¹⁾.

Частина кредиту в приватних покупках на Моск. тов. біржі була така: в 1 кварталі 1924/25 — 20%, у 2-му — 19%, у 3-му — 27%, у 4-му — 40,5% (момент найбільшого сприяння приватній торговлі), в 1 кварталі 1925/26 р. — 35,6% і в 2-му — 28,6%¹⁾.

Всі ці дані досить добре ілюструють наведену вище оцінку торгової кон'юнктури (в найширшому розумінні, як сукупність взаємодіяння і економіки, і економічної політики), а оскільки центр уваги цієї статті полягає в тому, щоб дослідити вплив цієї кон'юнктури на надходження безпосередніх податків, — то немає підстави докладніше спинятися на ній і далі ще розглядати.

ІІІ. АНАЛІЗА ПОДАТКІВ У ЗВЯЗКУ З ТОРГОВЕЛЬНОЮ КОН'ЮНКТУРОЮ.

Надходження безпосередніх податків було під впливом взаємодіяння таких основних чинників: відбудовного процесу, напрямку економічної політики й, нарешті, загальної кон'юнктури, що вона утворювалася, як рівночинна всіх умов економіки й економічної політики, інакше кажучи, всі ті самі умови, що визначали й напрямок розвитку товарообороту. Всі ті явища, що їх доводилося спостерегати в царині товарообороту, спостерегаються в відповідному вигляді і в царині надходження безпосередніх податків, і це є факт цілком закономірний, оскільки товарооборот є головніший об'єкт безпосереднього оподаткування, як про це вже було сказано вище.

Відбудовчий процес рішуче вплинув на загальну суму податків, і за приклад цього можуть бути сумарні дані про надходження безпосередніх податків у Київі з усіх категорій підприємств, державних, кооперативних і приватних (у тисячах крб.):

Табл. 6.

ПОДАТКИ	1922/23 р.	1923/24 р.	1924/25 р.	1925/26 р.
Патентний	390	760	914	1102
Зрівняльний	655	1.753	2.356	3041
Відприбутковий	308	1.205	1.649	2.402
Гербовий	410	1.077	1.629	2.314
Інші	258	2	325	31
Разом . .	2.021	4.797	6.873	8.890
Відсотки	100	237.3	340.1	439.9

¹⁾ Дані взято з статті Л. Залкінда: „Частная торговля в товарообороте СССР“. Эконом. Жизнь № 253 з 2/XI 26 р.

У графі „инші“ показано: за 1922/23 р.—трудвозподаток і другий загально-громадянський, за рік 1924/25—одноразовий на боротьбу з наслідками неврожаю 1924 року, а року 1925/26—податок на понадприбуток та недоплатки одноразового.

Податок за рік 1923/24 виріс проти р. 1922/23 мало не в $2\frac{1}{2}$ рази, причому темп збільшення залишився значним і в дальші два роки з цілком натуральним ослабленням. За чотири роки податки збільшилися більше, ніж у четверо. Причини такого могутнього зросту податків полягають у зростанні оборотів державних і кооперативних підприємств, особливо державних, що з кожним півріччям давали все більші суми нарахування податків.

Надходження податків од приватних осіб, навпаки, зазнали всіх тих хитань, що вони були властиві торговельній кон'юнктурі приватного ринку за всі три роки. Всі ці хитання від зазначених причин у царині торговлі цілком точно відбилися на надходження безпосередніх податків од приватних осіб. Можна навести дані про надходження безпосередніх податків од приватних осіб у Київі (в тисяч. крб.):

Табл. 7.

ПОДАТКИ	1923/24		1924/25		1925/26	
	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.
Патентний	254.4	290.1	220.8	189.8	214.2	229.7
Зрівняльний	583.8	888.4	622.1	475.1	616.8	693.4
Основ. відприб.	192.6	188.4	257.7	242.2	307.0	344.0
Прогресив.	212.4	303.1	297.5	265.9	365.5	482.5
Разом . .	1.243.2	1.665.0	1.398.1	1.173.0	1.503.5	1.749.6
%/% змін за півріччя .	—	133.9	84.0	83.9	128.2	116.3

Порівняння податків і недоплатності приватних осіб з головнішими покажчиками приватного товарообороту дає надзвичайно цікаві результати (в %-%-ках) (див. табл. 8 на стор. 170).

Накреслення на підставі цих даних динамічних кривих наочно викриває закономірний зв'язок поміж рухом оборотів, торговельної сітки, надходженням податків і недоплатністю, на чому виявляється їх загальна залежність від однієї причини, кон'юнктури приватної торговлі, її загального стану. Кон'юнктура дає напрямок розмірам обертів. Рух обертів, як зовнішній вияв кон'юнктури, умов жвавості чи занепаду, означає зміну торговельної сітки, причому її відставання за півроку від обертів можна так само пояснити, як і попереду. Розмір обертів безпосередньо визначає розмір нарахування податків і, через те, що податок вирахо-

Табл. 8.

	1922 — 23 р.		1923 — 24 р.		1924 — 25 р.		1925 — 26 р.	
	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	
Кон'юнктура приватної торговлі . . .	—	Висока	Натиск падіння	Безторжжа, занепад	Переміна політики, зростання ажіотаж	Дальший зриєт	Депресія, занепад	
Обороти підприємств III, IV, V рр. . . .	100	187,9	121,0	95,6	130,2	144,1	—	
Вибірка патент. торг. III — V рр.	—	100	116,0	83,1	69,8	79,6	83,2	
Податки з приватних осіб .	—	100	133,9	112,5	94,3	120,9	140,1	
Недоплатність приватних з відприб. та звільн. . .	—	100	170,3	206,9	200,5	144,6	130,9	

(Див. діаграму 1-у).

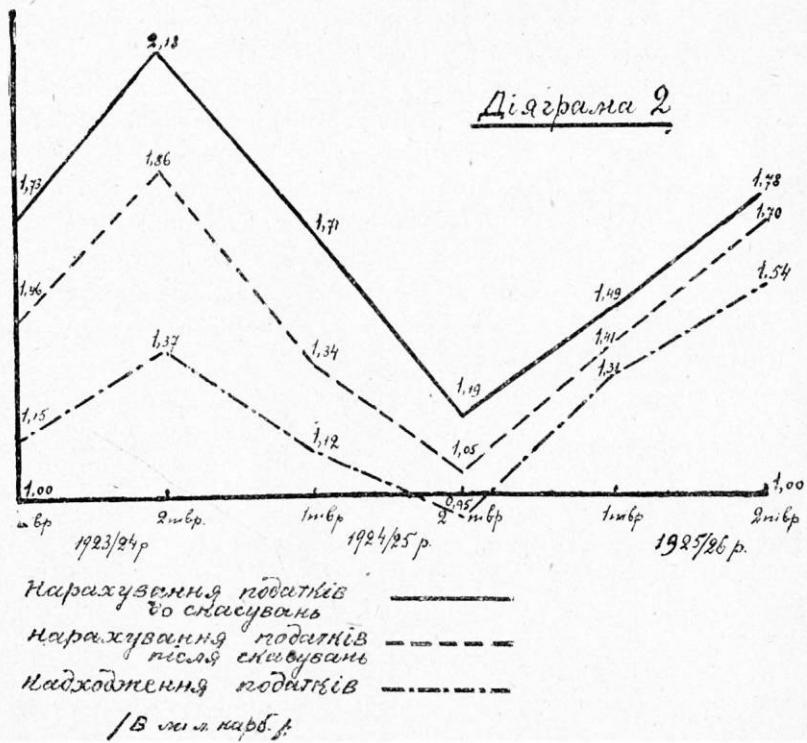
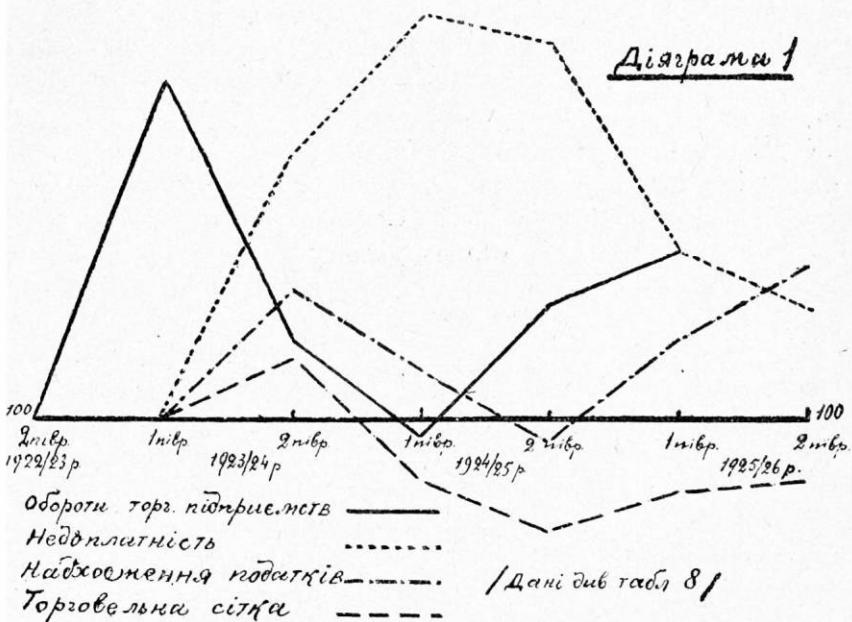
вується з фактичного обороту, чи прибутку за попереднє півріччя, то напрямок руху нарахувань також повинен відставати на півроку від руху оборотів. Надходження податків, цілком зрозуміло, залежить насамперед од розміру нарахувань, а заходи фінансового апарату примушують надходження наблизитися до нарахування незалежно від стану кон'юнктури цього півріччя, що вона відповідає моментові не надходження, а нарахування. Це надзвичайно характерна риса нашої фінансової системи, і вона тяжко відбивається на об'єктах та суб'єктах оподаткування за тих різких хитаннів кон'юнктури, що їх спостерегалося протягом минулих трьох літ.

За таких умов можуть бути такі випадки в обстанові виплати податку:

- 1) висока кон'юнктура — мале нарахування;
- 2) низька кон'юнктура — високе нарахування;
- 3) висока кон'юнктура — високе нарахування, і
- 4) низька кон'юнктура — низьке нарахування.

На практиці два останніх випадки сліве не трапляються, бо для цього потрібна певна й довгочасна сталість кон'юнктури, все одно чи високої (3 випадок), чи низької (4 випадок). За наших-же умов постійної та ще досить різкої зміни кон'юнктури, принаймні до цього часу, були тільки перші два випадки.

Якщо з цього боку вдатися до оцінки конкретних фактів за попередні півріччя, то виявляється така послідовність. Кон'юнктура 1-го пів-



річчя 1923—24 року була висока, як наслідок цього були високі й обороти, а також і нарахування 2-го півріччя 1923—24 року. Це друге півріччя характеризувалося початком натиску на приватну торговлю, падінням оборотів, але в той самий час нарахований податок був невідповідно високий. Це — другий випадок: низька кон'юнктура — високий податок. Надходження було звязане з уживанням примусових заходів стягання, які потягли за собою руйнацію підприємств, що й без того перебували в тяжких обставинах. Недоплатність, звичайно, сильно зросла. Але попереднє сприятливе півріччя та звязаний із цим зрост нагромадження дали спромогу до деякої міри покрити високе нарахування, і в наслідок цього 2-го півріччя р. 1923—24 дає значне, але нездорове, підвищення податків проти 1-го півріччя 1923—24 року.

Наступне 1-ше півріччя р. 1924—25 характером своїм наближається до попереднього: ще більше погіршення кон'юнктури, а тому й відносно збільшено, хоч абсолютно й менше, нарахування, себ-то знову другий випадок. Надходження знизилося, недоплата зросла, а торговельна сітка зазнала нового скорочення під впливом ще тяжких умов виплати податків.

Друге півріччя р. 1924—25 проходить уже в інших умовах. Кон'юнктура сприяє зростові оборотів і взагалі пожвавленню торговлі. Але до виплати пред'явлено низький податок відповідно до пригніченого стану торговлі попереднього півріччя, а це ще більше сприяло розвиткові торговлі. Це — перший випадок: висока кон'юнктура, мале нарахування. Цим пояснюється, чому недоплатність падає, і найнижчий рівень абсолютних надходжень у 2-му півріччі р. 1924—25, що на перший погляд суперечить його надзвичайно сприятливій кон'юнктурі.

Далі, в 1-му півріччі р. 1925—26, особливо на початку його, одбувалися ті самі процеси, що й у 2-му півріччі р. 1924—25. Збільшеним оборотам і барышам відповідало порівнюючи нижче нарахування податків: висока кон'юнктура — відносно малий податок, перший випадок нашої класифікації. Абсолютні розміри надходжень зросли, причому значно піднісся темп своєчасної виплати, і сильно знизилася недоплатність.

Нарешті, депресивне 2-ге півріччя р. 1925—26 значно погіршило умови виплати податків, нарахованих на високі обороти 1-го півріччя р. 1925—26. Тут — наближення до другого випадку низької кон'юнктури та високого податку, що до деякої міри підходить до другого півріччя р. 1923—24, з тією тільки одміною, що нагромадження попередніх півріччів було досить велике, щоб порівнюючи безболізно покрити податкові зобов'язання.

Щоб подати загальний огляд наслідків од безпосереднього оподаткування за триріччя, треба спинитися на рухові нарахування податків та на його виконанні. Вивчати цей рух цікаво тут тільки на приватних підприємствах, бо державні трестовані підприємства та середкова кооперація, що їх оподатковується в особливому порядкові і зрівняльним податком (правила 4 вересня р. 1925) і відприбутковим податком (положення 20 червня р. 1923), звичайно цілком покривають свої податкові

зобов'язання, і тут можна говорити тільки про деяку розтягнутість самої оплати заборгованості, що надходить не точно в установлений строк платежу. Як правило, недоплатність цих підприємств має, до деякої міри, випадковий характер (принаймні, в межах Київа) і складається з зобов'язань виключно поточного податкового періоду. Давньої недоплатності, за багато літ, за цими підприємствами зовсім немає. Група малосилих місцевих державних і первісних кооперативних організацій, що підлягають оподаткуванню в загальному порядкові (зрівняльним податком) нарівні з приватними особами, недоплатність має, але вона для них не характерна, як через значіння самих підприємств, по яких вона є, так і через характер її утворення: або в наслідок ліквідації підприємств і проволікання ліквідаційних розрахунків, або в наслідок розстрочки платежу.

Зовсім інше з приватними особами й підприємствами. Тут на наслідки податкової кампанії впливає й кон'юнктура, і правильність самого оподаткування. Протягом триріччя відсотки скасувань і надходжень нарахованих окладів зрівняльної оплати й відприбуткового податку тільки з приватних осіб змінялися так:

Табл. 9.

	1923 — 24 р.		1924 — 25 р.		1925 — 26 р.	
	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.
	% скасувань до первісних нарахувань . . .					
% скасувань до первісних нарахувань . . .	15,8	14,7	22,1	11,8	5,6	4,3
% надходжень до первісних нарахувань . . .	66,2	63,1	65,6	79,7	87,8	86,4
% надходжень до нарахувань після скасування	78,6	74,0	84,1	90,5	93,0	90,3

Наведені в таблиці показники змінюються досить відповідно до зазначених загальних умов кон'юнктури. Максимум нарахувань припадає на 2-ге півріччя 1923 — 24 року відповідно до максимуму оборотів за 1-го півріччя 1923 — 24 року (див. діяграму 2). Навпаки, мінімум нарахувань і надходжень з тих-же причин припадає на 2-ге півріччя 1924 — 25 р. Максимальні суми скасувань цілком послідовно припадають на 2-ге півріччя р. 1923 — 24 та на 1-ше півріччя р. 1924 — 25, як на найдепресивніші для приватної торгівлі, і залежать вони (скасування) від того, що протягом цих двох півріччів позакривано силу підприємств. Велику суму скасувань 1-го півріччя р. 1923 — 24 і випадає пояснити недосконалістю самого податкового апарату, що тоді перебував іще в стадії організації. Будь-що-будь, тоді не було ще та й не, могло бути правильно утворених і перевірених на практиці метод оподаткування та контролю над ними.

Це зауваження, до деякої міри, стосується також і до дальших двох півріччів, що-до висоти скасованих сум, але вже, треба думати, як другорядна причина.

Рух кривих нарахування й надходження набуває характеру своєрідних „ножиць“ (див. діаграму 2), що розтуляються відповідно до тієї недоплатності, яка залишається після кожного окладного періоду. В другому півріччі р. 1923—24, а за ним і 1-му півріччі 1924—25 р. під впливом депресії „ножиці“ аж надто розходяться і через це недоплатність страшенно зростає. Абсолютний розмір нарахувань податків за 2-ге півріччя 1923—24 р. був такий великий, що, хоч протягом цього часу надходження, а також і скасування збільшуються не аби-як, усетаки так само сильно підвищилася і недоплатність. Друге півріччя р. 1924—25, як і в усій кон'юнктурі, що-до розходження нарахувань і надходжень, було переломним. Кон'юнктура, що піднімалася, виявилася і в тому, що поліпшилося виконання нарахувань. Розмір скасувань різко знизився, і леза „ножиць“ стали виявляти тенденцію до наближення, а недоплатність — до зниження. Ці процеси розвинулися на всю широчину року 1925—26, коли „ножиці“ максимально стулилися, причому взагалі можна вважати за цілком нормальнє явище, коли вони трохи розтулені, бо важко логічно уявити собі цілковиту 100% сплату нарахованих окладів з приватних осіб. Рух недоплатності слід уважати за нормальний тільки тоді, коли темп утворення нової недоплатності відстae від темпу ліквідації старої. Тоді недоплатність набуває тенденції до зниження. Саме такий напрямок і взяла недоплатність Київа, починаючи з 2 півріччя р. 1924—25, причому її зниження за 1-ше півріччя р. 1925—26 прискорили два декрети Союзного Раднаркому, один — про пільговий термін для виплати старих недоплат з нарахуванням пені в розмірі всього тільки 25%, бо величезний розмір нарослої пені здебільшого не давав спромоги сплатити недоплату навіть тоді, коли платник і хотів-би це зробити, — та другий — про скасування всіх дрібних недоплат, коли вони становлять не більш, як 10 карбованців кожного податку зокрема.

Підо впливом депресії, що виявилася 2-го півріччя р. 1925—26, податкові „ножиці“ розійшлися трохи більше коштом ослаблення надходжень. Але відсоток виконання нарахувань за три останні півріччя все-ж настільки виріс, що надходження 2-го півріччя р. 1925—26 абсолютно розмірами переважило надходження всіх попередніх півріччів, а обороти, торговельна сітка й навіть нарахування податків не досягли рівня року 1923—24.

Друга важлива характеристика для змінулих податкових кампаній — це дані про те, яким темпом надходили податки, себ-то про відносні розміри сум, що надійшли своєчасно. Тут одбивається також і міра дисциплінованості платників, досконалість самого апарату, що стягає податки. Але стан податкової статистики не дозволяє дати точні відомості про надходження податків у строк¹⁾. Все-таки, відсоток надхо-

¹⁾ Головна причина це те, що надходження до банків проводяться запізно. Про це сказано в I розділі „Оцінка матеріалу“.

дження за певний та ще й одинаковий протяг часу півріччями може так само точно освітлити це питання. Якщо взяти відсоток надходження податків через два тижні після строку платежу що-до окладу первісно нарахованого, то виявляється досить таки тісна залежність поміж загальним станом товарообороту й темпом надходження податків. Особливо ясно виступає ця залежність у відприбутковому податкові. Темп його надходження найслабший у 2-му півріччі р. 1923—24 та в 1-му півріччі р. 1924—25. Через два тижні після строку за ці півріччя відприбуткового податку, основного й прогресивного податку, разом надійшло ледів 30%. Перелом кон'юнктури за 2-го півріччя р. 1924—25 відбився підвищеннем надходжень до 50%; 1-ше півріччя р. 1925—26, найсприятливіше, дало вже 87%, нарешті за 2-го півріччя р. 1925—26 темп трохи зменшивсь до 78%, що сталося, безумовно, як наслідок погіршення кон'юнктури. Темп надходження зервінальної оплати взагалі змінювався аналогічно до темпу відприбуткового податку, тільки з тією одміною, що йому невластиві були такі різкі хитання, як у відприбутковому податкові. Надходження через два тижні після строку тільки під кінець 1-го півріччя р. 1924—25 впало до 43%, а в усіх інших випадках було більше, як 55%, а на початку 2-го півріччя р. 1925—26 досягло 90%. Тільки в одному випадкові темп надходження зервінальної оплати відхиливсь від темпу відприбуткового податку, а саме надходження на початку підуналого 2-го півріччя р. 1923—24 становило 76%, очевидно, підо впливом сприятливої кон'юнктури 1-го півріччя р. 1923—24. Це поясніння стверджується енергійним вибиранням патентів на 2-ге півріччя р. 1923—24, коли за березень р. 1924 на це півріччя було вибрано 63% загальної кількості торговельних патентів, такого відсотку більш не було до самого кінця виучуваного триріччя.

Щоб повно описати фінансову кон'юнктуру минулого триріччя, треба спинитися ще на одному моменті фінансової політики, а саме коли здійснювано примусову реалізацію 2-ої золотої виграшної позики. Починаючи з 1-го півріччя р. 1923—24, платники патентної оплати та відприбуткового податку повинні були, виплачуючи податок, покупти певну кількість облігацій позики залежно від розряду, категорії або групи, до якої віднесено платника податку. Щоб видно було тяготу цього, фактично нового податку, можна зазначити, що за 1-ше півріччя р. 1923—24 примусове вибирання облігацій на патентній оплаті становило 15,6% усієї суми її надходження, рахуючи тут і місцеву 100%-ву надбавку, бо, облічуючи тяготу податку, треба брати всю суму, що її повинен унести платник податку, оскільки йому цілком байдуже, як фін-органі розподілять суму, що він заплатив: чи вони залічать усю на держбюджет, а чи частину її віднесуть на місцеві кошти. А співвідношення що-до відприбуткового податку становить 80%. Взявши на увагу значну питому вагу відприбуткового податку, треба визнати таку надбавку до основної суми платежа за дуже тяжку, причому ця тягота тим більша, що вищий розряд оподаткування й навпаки.

Примусова реалізація золотої позики, та ще така тяжка, в момент натиску року 1924 мусіла лягти важким каменем на приватний капітал, погіршуючи й без того скрутне його становище. — Так тривало три півріччя, і тільки за 2-го півр. р. 1924/25, коли зреалізовано більшу частину позики, а також узагалі в наслідок зміни економічної політики, обов'язкове придбання облігацій золотої позики для платників податків було скасовано.

Окрім золотої позики тяготу натиску на приватний капітал 1-го півр. р. 1924/25 ще збільшено одноразовим податком на допомогу тим, що потерпіли від неврохаю 1924 року. Своєю структурою він повторював основний відприбутковий податок, а розміром переважав його.

В усій нашій праці проведено ту основну думку, що загальні умови економіки, впливаючи на надходження податків, визначали їх передусім. Наприкінці загального огляду надходжень слід одзначити, що певний вплив на надходження податків зробив стан фінансового апарату, зокрема той чи інший порядок стягання податків. Передача р. 1925 окладного рахівництва й апарату стягання, що доти були під орудою самого Окрфінвідділу, безпосередньо фінансовим інспекторам, дала їм можливість зáвсіди мати під руками всі матеріали й засоби для того, щоб негайно вживати заходів проти несправних платників, а це, безумовно, сприяло як підвищенню темпа надходжень, так і зменшенню недоплатності.

Після загального огляду надходжень слід узятися за вивчення впливу кон'юнктурних умов на надходження окремих податків з обліком своєрідних прикмет кожного з них.

а) Патентна оплата.

Надходження патентної оплати залежить від загального стану кон'юнктури, що виявляється в збільшенні чи в зменшенні кількості взятих промислових патентів на півріччя, причому розподіл загальної оплати на півріччя, с. т. незалежно від того, за рахунок якого окладного півріччя вона надійшла, визначається тим, наскільки своєчасно вибрано патенти. Закон вимагає, щоб патент на підприємство було взято до нового півріччя, с. т. в вересні для 1-го півріччя, та в березні — для 2-го.

Це, та ще в тих обставинах, коли так різко хиталася кон'юнктура і в звязку з цим змінювався темп вибирання патентів, спричинилося до того, що загальне надходження патентної оплати за півріччя не відповідало рухові вибирання патентів або торговельної сітки:

Табл. 10.

	1923/24 р.		1924/25 р.		1925/26 р.	
	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.
1. Загальне надходження патент. оплати в тисяч. крб.	427	312	458	427	442	634
2. Надходження за окладні півріччя	334	423	390	371	408	418
3. З сум 2 графі надійшло в строк	95	195	63	114	144	160
4. % надходжень у строк	28.4	46.1	16.1	30.7	35.3	38.3

Зміна патентної оплати, що надійшла, за окладні періоди (графа 2 табл. 10) цілком відповідає зміні економічних умов (графа 1 табл. 8), але загальне надходження (графа 1 табл. 10) мало зовсім інший напрямок під впливом сум, що надійшли в строк. За сприятливої кон'юнктури, в одному півріччі на друге надходять більші суми, ніж у попередньому півріччі на це, в наслідок чого загальне надходження цього півріччя збільшується за рахунок другого півріччя. Навпаки, за низької кон'юнктури відношення буває інакше: надходження на друге півріччя незначне й не покриває тих сум, що надійшли в попередньому півріччі на це, а тому й загальне надходження зменшено. Це видно з наведеної таблиці 10. І правда, початок 2 півріччя року 1923/24 був сприятливий, вибирання патентів на це півріччя в березні року 1924 (с. т. наприкінці 1 півр. 1923/24 р.) пройшло дуже енергійно, надійшло 46,1% усієї піврічної суми, 195 тис. з 423 тис. крб., а через погіршення кон'юнктури в вересні року 1924 (с. т. наприкінці 2 півр. 1923/24 р.) патенти вибиралися на друге, 1 півр. 1924/25 р., надзвичайно мляво, надійшло всього 16,1% піврічної суми 1-го півр. 1924/25 р. або в 63 тис. крб. Врешті, загальна сума надходження за друге півріччя 1923/24 р. вийшла зменшеною проти надходження на 2-ге окладне півріччя 1923/24 р. на 132 тис. крб. Якщо цю різницю додати до загального надходження за 2-ге півріччя 1923/24 р., то буде сума, близька до надходження за все окладне півріччя, причому деяке збільшення загальних сум пояснюється тим, що сюди залічено також і надходження недоплат за минулі півріччя. Тим самим способом можна з'ясувати зазначену невідповідність і за всі інші півріччя.

Різке збільшення загального надходження за 2 півр. 1925/26 р. сталося через пересунення терміну для виплати патентної оплати за 1926/27 рік з 1 жовтня на 15 вересня, бо запроваджено було нове положення про промисловий податок, при цьому вносити треба було аванс у розмірі піврічного окладу за старими ставками.

Надходження патентної оплати за окладні півріччя з розподілом на категорії підприємств, що заплатили податок, цілком відповідає тим тенденціям, що властиві минулому триріччю.

Табл. 11.

	Надійшло в тисячах карбованців							
	Держ.	%	Коопер.	%	Приватн.	%	Разом	%
1) 1 півр. 1923/24 .	70	21.0	16.0	4.8	247.9	74.2	333.9	100
2 " "	100.0	23.6	27.0	6.4	296.6	70.0	423.6	100
1 " 1924/25 .	133.3	34.2	35.5	9.1	220.8	56.7	389.6	100
2 " "	140.3	37.9	40.3	10.9	189.8	51.2	370.4	100
1 " 1925/26 .	150.3	36.8	43.9	10.8	214.2	52.4	408.4	100
2 " "	142.8	34.2	45.2	10.8	229.7	55.0	417.7	100

¹⁾ Розподіл надходжень патентної оплати за категоріями підприємств за рік 1923/24 обраховано, через брак даних, за вибиранням патентів.

Надходження від державних і кооперативних підприємств має тенденцію зростати, а від приватних підпадає напрямкові руху торговельної сітки (див. табл. 4).

Треба одзначити, що загальна сума надходжень патентної оплати, як від торговельних і промислових підприємств, так і від особистого промислу, відповідає рухові торговельної сітки, і це пояснюється дуже великою питомою вагою надходжень саме від торговельних підприємств, що становить 65—70% усієї суми надходження цієї оплати. Промислові підприємства дають 7—9%, а особисті промисли пересічно близько 25%. Абсолютні цифри надходжень від промислових підприємств стійко тримаються на одному рівні за всі шість півріччів у межах 30—34 тис. крб. Зменшення надходжень від приватних промислових підприємств цілком компенсується зростом надходжень від державних, що серед них спостерегається зрост вибирання патентів вищих розрядів. Сума надходжень з особистих промислових патентів становила за 1-ше півр. 1923/24 року 74 тис. крб., а за інші п'ять півріччів невхильно зростала, дорівнюючи послідовно 92 тис., 92 тис., 96 тис., 110 тис. крб. і за 2-го півр. 25/26 р.— 117 тис. крб.

Тут спостережувано безупинний зрост усіх категорій підприємств, особливо державних, а потім приватних; причиною цьому було в першому випадкові — збільшення кількости службовців відповідно до розвитку державної торговельної сітки, а в другому, — головне. перенесення частини розносних торговельників з 1 розр. торговельних до 1 розр. особистого промислу на вибирання патента (обіжник НКФ СРСР з 28/IV 26 р.), а також частини кустарів з 1 розр. промислових до 1 розр. особистих (постанова РНК та ЦВК СРСР з 12/V 25 р.), причім надання цих пільг само собою збільшило кількість осіб кустарного промислу й тим сприяло зростові вибирання патентів на особистий промисел.

б) Зрівняльна оплата.

Оподаткуванню зрівняльною оплатою підлягають державні, кооперативні й приватні підприємства, причім порядок оподаткування різних категорій підприємств не одинаковий. Трести, синдикати, акційні товариства, банки, товариства взаємного кредиту, спілки кооперативів, оподатковувалися в окремому порядкові до 1925/26 року за тимчас. правилами 18/I 23 року, а за 1925/26 рік за положенням 4/IX 25 року¹⁾, а всі інші підприємства: державні, не трестовані, здебільшого сuto-місцевого значіння, первісні кооперативи та мало не всі приватні підприємства — за загальним положенням з 18/I 23 р.

Така структура податку призводить до того, що як у загальному, так і в окремому порядкові оподатковуються всі категорії підприємств. Але через те, що в кожному з зазначених порядків оподаткування пере-

¹⁾ Всі ці закони тепер скасовано заведенням нового положення про промподаток з 24/IX 26 року.

важає одна яка-небудь категорія підприємств, вдається знайти якусь закономірність у рухові надходжень обох видів податку, звязану з загальними тенденціями, властивими цій категорії підприємств. У загальній зрівняльній оплаті переважне значіння мають приватні підприємства. Їх участь у загальній сумі надходження зрівняльної оплати на загальній підставі становила в 1 півр. 1923/24 р. — 95,4%; в 2-му — 95,4%; в 1-му 24/25 р. — 88,5%, в 2-му — 83,1%; в 1-му 25/26 р. — 89,1% і в 2-му — 88,7%.

Найбільшу ж частину надходжень зрівняльної оплати з підзвідомних підприємств становлять державні підприємства, близько 85%,

Зміна надходжень зрівняльної оплати в окремих її видах точнісінько йде за зміною кон'юнктури.

Підзвідомні підприємства дали висхідну криву надходжень, яке за останні три роки зросло більше, ніж у шестеро. Заразом загальний податок цілком відповідав у своєму рухові хитанням приватного товарооборота.

Піврічні підсумки надходжень зрівняльної оплати Київа такі (в тисяч. крб.):

Табл. 12.

	1923/24 р.		1924/25 р.		1925/26 р.	
	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.
На загальній підставі			930	695	598	695
} 612	612		145	350	605	898
З підзвідомних підприємств			24	43	58	50
Пеня та штраф					15	26
Разом	636	1.118	1.103	1.253	1.315	1.726

Нарахування їх надходження загальної зрівняльної оплати змінюється таким самим темпом, як і обороти, відстаючи від них, звичайно, на півроку, оскільки нарахування податку провадиться на обороти за попереднє півріччя. Тягота оподаткування обороту зрівняльною оплатою змінювалася дуже незначно, даючи максимум за 2-ге півр. 1923/24 року — 1,29% та мінімум за 1-ше півр. 1925/26 р. — 1,14%. Ця стійкість, треба думати, залежить від того, що кожному видові торгівлі її промислу відповідає одинаковий відсоток оподаткування, незалежно від розміру обороту. Відсотки ці порівнюючи мало змінювалися, стійкий, очевидно, був і видовий склад оподаткованих оборотів, а врешті утворилася одинаковість і в середньому відсоткові оподаткування.

Суми надходжень з підзвідомних підприємств, мало не безупинно зростаючи, все збільшували свою питому вагу: за 2 півр. 1923/24 р. вони становили тільки 15,6% надходжень загальної зрівняльної оплати, а за 2-го півр. 1925/26 р. вже — 112,0%. Разом із зростом їх питомої

ваги надходження з підзвітом підприємств стали заправляти загальною сумою надходжень з рівняльної оплати в усіх її видах, а тому ця сума не могла відбити всі ті хитання приватної торгівлі, що були властиві тим часам.

Рух сум пені й штрафу цілком закономірно означає умови платежу податку. Надзвичайно важкі обставини 1-го півріччя 1924/25 р., коли вдруге доводилося платити високий податок за несприятливої кон'юнктури, натурально, сильно підняли суму надходження пені й штрафу. А невелике зниження цих надходжень у наступному 2-му півр. 1924/25 р. за досить сприятливих обставин має дві причини: ослаблення сили приватних підприємств через натиск 1924 р., а також порівнюючи великі надходження недоплат попередніх півріччів, що на них наросла велика пена. Сприятливі умови для платежу податків 1-го півріччя 1925/26 р. однозначаються різким падінням надходження пені. Зріст пені за 2-ге півріччя 1925/26 р. почали пояснюватися тим, що трохи зменшився темп надходжень, а, головне, великими платежами деяких держпідприємств, що їх оподатковано в загальному порядкові, в рахунок їхньої заборгованості з нарахуванням великої пени.

в) Податок від прибутків.

За структурою податку від прибутків держпідприємства й кооперація оподатковуються особливо, окрім від приватних осіб, — і це дає можливість простежити з більшою чистотою той вплив, що мали зміни кон'юнктури на надходження податків.

Дані про надходження відприбуткового податку з Київа дають таку картину руху його за шість півріччів (у тисяч. крб.):

Табл. 13.

	1923/24 р.		1924/25 р.		1925/26 р.	
	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.
Основний	193	188	258	242	307	344
Прогресивний	212	303	297	266	366	483
З держ. і коопер. підпр. .	—	159	316	104	427	352
Пеня й штраф	69	80	99	67	64	61
Разом . .	474	730	970	679	1164	1240

Оскільки податок від прибутків фактично складається з трьох самостійних податків, що істотно відрізняються один від одного, то й огляд їх надходжень зручно вести на кожен із них окремо.

Тверді ставки або основний відприбутковий податок обраховується залежно від соціального стану платника без обліку дійсного його мате-

ріяльного стану, тому сума нарахованого основного податку залежить у першу чергу від кількості й соціального розподілу платників, а вплив кон'юнктури виявляється тут не так виразно, бо до податку притягаються здебільшого особи, що не належать до торговельно-промислової класи. До цих основних чинників домішується ще один, випадковий, але він має дуже велике значення: це — заведене з 1-го півріччя 1924/25 р. підвищення ставок податку в звязку з виданим новим положенням про податок від прибутків (29/X року 24). Це спричинилося до того, що як нарахування, так і надходження основного податку в 1-му півріччі 1924/25 р. значно підвищилися, тимчасом як значно скоротилася кількість платників та й, узагалі, наперекір загальному падінню надходжень у цьому півріччі під впливом несприятливих економічних обставин.

Статистика податку від прибутків дає матеріал про кількість осіб, що їх притягнуто до основного податку з розподілом їх за соціальними ознаками (на Київ):

Табл. 14.

СОЦІАЛЬНІ ГРУПИ	1923/24 р.		1924/25 р.		1925/26 р.	
	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.
1. Робітники й службовці	2.486	7.568	9.561	9.450	13 786	21.523
2. Кустарі, ремісники	26.881	18.293	15.018	13.861	14.189	14 178
3. Особи вільних професій	1.400	905	957	872	794	847
4. Комісіонери, експедитори, дисконтери .	6.473	4.738	.858	2.087	1.280	1.071
5. Торговельники й промисловці	7.268	7.093	5.878	3.825	3.826	4.063
6. Власники будинків і орендарі	5 541	3.899	3.541	4.031	3.532	3.794
Разом	50.049	42.496	37.813	34.126	37.407	45.476

Головні й найсправніші платники податку — це торговельники й промисловці (5 група), далі йдуть робітники й службовці та кустарі (1 та 2 групи), що дають чималу суму податку через дуже велику кількість платників цих груп.

Одна тільки група торговельників і промисловців ішла в своїх змінах за хитаннями кон'юнктури, а всі інші групи мали свій напрямок руху, що його визначали як своєрідні умови, властиві цій групі, так і деякі зміни законодавства, через це рух основного податку в цілому не відповідає загальному рухові податків з приватних осіб.

Група робітників і службовців увесь час зростала, спочатку, в 2-му півр. 1923/24 р. через те, що повніш охоплено було службовців приватних підприємств, а потім, особливо в 1925/26 році, через те, що збільшилася заробітна платня, в наслідок цього сума податку з них увесь час збільшувалася.

Кількість оподаткованих кустарів різко впала в 2-му півріччі 1923/24 р. через те, що неправильно оподатковано було в 1-му півріччі 1923/24 року багато осіб з непостійним трудовим заробітком, а далі вона залишалася більш-менш сталою.

Кількість осіб вільних професій зменшилася в 2-му півр. 1923/24 р. через те, що звільнено від податку частину тих осіб із цієї групи, котрі були на службі й для них вільна професія давала тільки випадковий додатковий заробіток.

Зазначене звільнення кустарів і осіб вільних професій було за найбільшу причину того, що так різко впали надходження основного податку в 2-му півріччі 1923/24 р., і це також не ув'язується з загальним підвищеннем надходжень у цьому півріччі.

Пільги для робітників і службовців одбилися й на рухові кількости домовласників, що платять основний податок, у бік його зменшення. Цим, наприклад, пояснюється те, чом кількість їхня в тому самому 2-му півріччю 1923/4 р. впала.

Група комісіонерів, дисконтерів і інших подібних осіб з невизначеним заробітком, або таким, що його дуже важко виявити, мала безупинну тенденцію зменшуватися як через те, що влада боролася з ними, шкідливими своєю дезорганізаторською, підпільною діяльністю, так і через те, що податковий апарат намагавсь виявити їх справжню професію, здебільшого потаєнну торговлю, і тоді вже зарахувати до відповідної групи відприбуткового оподаткування.

Надходження основного відприбуткового податку, за виключенням двох зазначених випадків 2-го півр. 1923/24 р. та 1-го півр. 1924/25 р., коли воно не відповідало кон'юнктурі, — йшло разом із змінами економіки, оскільки група торговельників і промисловців мала тут переважний вплив.

Прогресивний відприбутковий податок, із сукупності прибутків, розмірами надходжень ішов за всіма змінами кон'юнктури, оскільки більша частина податку, по-над 70%, припадає на торговельників і промисловців.

Якщо прирівняти оподаткований прибуток моментом його оподаткування, а не тим часом, коли його фактично одержано, до податку, що на нього нараховано, то виявляється, що податок виріс за останній рік більше, ніж оподаткований прибуток:

Табл. 15.

	1923/24 р.		1924/25 р.		1925/26 р.	
	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.
Оподатк. приб. у т. крб. . . .	14.027	14.017	11.822	8.858	9.928	11.425
Нарахов. подат.	578	597	418	282	464	584
% оподаткування	4,12	4,26	3,53	3,18	4,67	5,11

Тягота оподаткування прибутку за останні два півріччя збільшилась, а в звязку з цим підвищилася і загальна сума податку через те, що підвищилася питома вага великих оподаткованих (і то більшою сумою) прибутків.

Відсоток участі великих платників у загальному оподаткованому прибуткові, і в нарахованому податкові змінювався з часом так:

Табл. 16.

	1923/24 р.		1924/25 р.		1925/26 р.	
	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	
% оподаткованих прибутків зверху 2000 крб. що-до загальної суми прибутків		22,6	16,5	14,8	26,9	32,5
% нарахованого на ці прибутки податку що-до загальної суми податку	49,7	46,3	41,0	62,7	70,7	

Вищі групи дають відповідно й більшу частину податку, а через те її заправляють рухом його в цілому.

Податок з держпідприємств та кооперації в своїому розвиткові цілком відповідав зростові усунськільнених елементів нашого господарства. Цей податок нараховується на рік і термін його платежу припадає на 1-ше півріччя господарчого року, цим пояснюється, що за два останні роки в 1-му півріччі надходило податку більше, аніж у 2-му. Виключенням був рік 1923/24, коли всі надходження припадають на 2-ге півріччя, тому що в цьому півріччі податок цей уперше було запроваджено.

Надходження пені й штрафа з усього відприбуткового податку все знижується через те, що зростає своєчасна виплата податків за останні півріччя.

г) Гербова оплата.

Гербова оплата цікава тим, що її надходження зростає разом із поширенням товарообороту. Ця залежність стає зрозуміла, якщо взяти на увагу, що гербова оплата здебільшого оподатковує саме товаровий оборот.

За триріччя гербова оплата та обороти Київської Товарової Біржі змінялися так:

Табл. 17.

	1923/24 р.		1924/25 р.		1925/26 р.	
	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.	1 півр.	2 півр.
Надійшло гербової оплати в тис. карб.	412	653	753	817	1161	1110
% змінювання за півріччя . . .	—	158.7	115.2	108.5	142.1	95.5
Обороти К.Т.Б. в мільйон. кр. б.	27,4	49.3	64.9	99.0	156.2	95.2
% змінювання за півріччя	—	179.9	131.6	152.5	157.8	60.9

Надходження гербової оплати, що зростало з півріччя до півріччя, трохи знизилося в 2-му півріччі 1925/26 р., і в цьому відбився перелім кон'юнктури й сезонова тиша.

Якщо рівняти надходження гербової оплати з оборотами КТБ, то напрямки їх руху цілком збігаються, але з чималою різницею в темпі. На цілковитий збіг темпу їх руху не можна й сподіватися, бо до біржового обороту зали чаються, звичайно, великі контрактові обладнання з запродажем майбутньої продукції, а розміри їх визначаються наздогад. Найбільший згіст таких обладнань характерний для кінця 1924/25 року й початку 1925/26 р.¹⁾, цим і пояснюється почасти сильний згіст біржових оборотів за ці два півріччя. Оскільки суму кожної такої справи не можна точно визначити, бо в цих випадках не буває реального перевезення товарових мас, то й гербову оплату не можна точно обрахувати, і всі такі запродажні оплачується не пропорціонально гербовою оплатою від суми обладнань, а простою в розмірі тільки 1 крб. 65 коп. Ці випадки й утворюють невідповідність поміж темпом зросту гербової оплати й біржових оборотів.

Темп надходження гербової оплати надалі повинен ослабнути, бо в звязку з закінченням віdbудовчого періоду нема підстав чекати різкого збільшення товарообороту.

Перше півріччя господарчого року нормально повинно давати більшу суму надходжень гербової оплати, ніж друге півріччя, бо в першому проходить найенергійніш реалізація врожаю і звязана з нею жвавість обміну між містом і селом, а другому півріччю властива сезонова літня тиша, як у царині виробництва, так і обміну.

д) Інші податки.

З інших безпосередніх податків можна коротенько спинитися на одночасовому за-для його чималих розмірів.

Цей податок заведено в 1-му півріччі 1924—25 року, як цілевий податок на боротьбу з наслідками неврожаю 1924 року. Своєю структурою він був подібний до основного відприбуткового. Дані, наведені далі, про його надходження в Київі, свідчать про те, що він уже до початку 1925—26 року втратив фіскальне значення (в тис. крб.):

Табл. 18.

	Оклад не- доплати	Пеня	Р а з о м
1924—25 р.			
1-ше півріччя . . .	251,3	13,8	265,1
2-ге . . .	46,9	11,5	58,4
1925—26 р.			
1-ше півріччя . . .	3,5	4,1	7,6
2-ге . . .	3,3	4,3	7,6

¹⁾ 1 півріччя 1925/26 р. дало такий великий згіст обладнань КТБ також і через контрактовий ярмарок.

Він був проведений за тяжких обставин натиску на приватну торговлю і, звичайно, залишив чималу недоплату, що її тепер потроху ліквідується.

Наприкінці 2-го півріччя 1925—26 року запроваджено податок на надприбуток; його мотивовано наявністю наднормальних прибутків у приватній торговлі під впливом товарового голоду, зросту приватних накидок і взагалі ажіотажу. Надзвичайно малу суму його нарахування все-таки не покрито надходженням, мабуть через перелік кон'юнктури й тому невідповідність її високому оподаткуванню.

IV. ВИСНОВКИ.

На підставі трирічних підсумків надходжень безпосередніх податків у Київі, досліджених у цій праці, можна поробити деякі висновки.

Цілком очевидно звязані надходження безпосередніх податків із загальним станом кон'юнктури, розуміючи тут цілість умов економіки та економічної політики, стихійних і планових.

На загальний згіст надходжень вирішально впливає віdbудовчий процес, тому за закінченням його нема підстав чекати нарощання надходжень тим самим темпом, що його спостережувано за минуле триріччя.

Згіст надходжень податків під впливом віdbудовчого процесу віdbувався за рахунок державних і кооперативних підприємств і був безупинний протягом усього триріччя, згідно з зростанням творчих сил усього народного господарства.

Надходження від приватних осіб і підприємств різко хиталося, через такі самі різкі зміни економічної політики. Причини чисто економічні, товарний голод, розгалуженість торговельної сітки, швидкість обороту товарів і капіталів, навпаки, весь час сприяли приватному товарообороту, але під впливом напрямку економічної політики не мали сили й не могли затримати приватну торговлю від падіння.

Коли, як у нас, безпосередні податки нараховуються на оборот чи прибуток, що його здобуто за півріччя перед тим півріччям, коли було оподаткування, — то різкі хитання кон'юнктури призводять до чималої невідповідності поміж оборотами чи прибутками і податковими зобов'язаннями даного півріччя, а це деколи руйнує підприємства на шкоду державним фінансам. Тому бажано утворити таку тверду й більш-менш стала лінію що-до приватного капіталу, щоб він, пристосувавши до даних умов, нормально розвивав свою діяльність у межах цих умов. Можливі, звичайно, й тоді, очевидно, не такі значні хитання кон'юнктури, але вони вже не відхилятимуть так різко розмір податку одного податкового періоду від попереднього й тим усунуть зазначеній дефект системи оподаткування за ознаками попереднього податкового періоду.

Така політика що-до приватного капіталу бажана ще й тому, що надходження безпосередніх податків від приватних осіб і підприємств досягають чималих розмірів, становлячи для Києва більше-менше за 1923—24 р. 83%, за 1924—25 р. — 56% і за 1925—26 р. — близько 50%.