

375 *Дар перекладиця.*

Виданнє У. Л. С. Р.

„Боротьбою здобу́деш ти право своє!“

А. БАХ.

ЦАР=ГЕЛОД.

Переклав

Микола Задізняк.

У ЛЬВОВІ, 1909.

06
10

111025

Д.

Виданнє У. П. С. Р.

„Боротьбою здобудеш ти право своє!“

А. БАХ.

ЦДР = ГОЛОД.

Переклав

Микола Залізняк.

У ЛЬВОВІ, 1909.

330

зел



З друкарні Наукового Товариства імені Шевченка
під зарядом К. Беднарського.





Цар-голод.

Лютий в світі є цар —
Голод — ім'яне йому!

Забудьмо на хвилю про власні злидні та турботи
її пригляньмо ся пильно до життя, що кипить довкола
нас — яким же дивним та незрозумілим здається ся
воно нам на перший погляд! На кожному кроці зау-
важимо ми безліч незрозумілих суперечностей. Одні
працюють в поті чола, — другі нічого не роблять; ;
одні голодують та як мухи вмирають від усяких хороб
— другі живуть в роскішних палацах і їдять на
сріблі та золоті; одні нарікають та терплять, — другі
тішать ся та радіють. Міркуючи по справедливості,
треба було сподівати ся, що саме той живе в достатках,
хто працьовитий та єщадний: праця в них аж горить,
і все йде добре. А оплакують свою долю трутні ледачі,
та так їм і треба. Бо коли ти ледаща, пяница, нарікай
сам на себе, терпи всяке лихо та злидні, бо сам винен.

Дійсно було б так, як ми сподівали ся, коли б
усе діяло ся по справедливості. Але в дійсності все
виглядає цілком інакше. Живуть в злиднях, гинуть
від голоду та хороб, безперестанно боряться з жор-
стокою долею саме ті, що в крівавому поті чола пра-
цюють, а жите трутнів ледачіх — то безперестанне
свято. Багато є таких, що тільки й уміють, що гроші
передавати, а грошей в них і кури не клюють. Чи ж
се справедливо? Хто не родив ся сином богача, весь

вік в злиднях житиме; спить ще в колисці, а вже горе та лихо чигають на нього, щоб ухопити й понести на муки в жите. Візьмімо для прикладу селянську дитину. Ще його від землі не видно, а вже воно тягне на ший тяжке ярмо, хотіло би побігати, пограти ся, а натомість йому дають лозину до рук та велять гусей пасти; а коли підросте, одержить вищий чин — буде свині пасти, пізніше телята і так далі по порядку. Та се ще пічного, бо сі дитячі літа селянської дитини минають принаймні без журби: гірше їй як підросте. Ось минуло їй вісім літ. Надійшла зима: заможніші батьки віддають своїх дітей до школі; хотіло ся б і убогому хлопцеві до школи — весело там бути разом з іншими. Та він сього не може зробити; не для вбогих дітей така розкіш. В батька влітку хліб погано вродив, а тут треба платити податки та недобори; грошей нема, а ротів багато. Довідується ся тоді батько, що сусідний пан заложив фабрику сірників: знайшла ся добра людина, що малечі заробіток дасть. Хлопцеві на фабрику йти хочеться так само, як грішникові горячу сковороду лизати. Та що робити — батько веде. Знає він добре, що за 12 та 14 годин праці на день зароблятиме хлопець тільки по 10 копійок; знає добре, що від сірки та фосфору почне він на фабриці слабувати. Тяжко йому, та все ж він міркує, що сі 10 копійок потрібні в господарстві.

Коли йому пощастиТЬ, коли його ще змалку не змарнує хорoba й не скалічить машини — то доживши до 18 років мусітиме він сам подумати про свою долю. В фабриці сірників для нього вже нема місця; адже він не може працювати за 10 копійок денно, і через се хазяїн приймає на його місце молодших, котрим менше платить, а його викидає. Лишити ся на селі при батькові він теж не може: батько землі має мало і сам ледве з неї вижити може. Йде тоді наш хлопчина до міста і поступає там наприклад на фабрику ситцю. Дивно йому зразу здалося, коли його ставили біля машини — важко було справляти ся біля неї. Так і здається ся, що от от або прядиво урветься, або руку захопить між шестерню. Та помалу призвичаїв

ся він до нової роботи. Попрацював таким чином років три, а може й більше, приладив ся до роботи і зробився добрым ткачем. Живе він якось і думає весь вік свій при праці на фабриці прожити, коли нараз — гуп! — Власник фабрики оповіщує, що він мусить половину робітників на фабриці розшитати, бо на ситці попиту немає, і фабрика приносить страти. Наш ткач опинився разом з товаришами на вулиці. Пробував був щастя по інших фабриках, але скрізь почув однакову відповідь: „вибачайте, приятелю, ледве позбувся я своїх власних робітників, та й то по поліцію доводилося посиляти“. Сів тоді наш ткач на мілині; немає на нього попиту та й край!

Що має робити? А пити та їсти треба; через се поступав він на першу фабрику, де тільки його прийняли. Опинився він наприклад на гамарні. Скільки бідолаха натерпівся й які пекельні муки терпіти мусів, поки хоч трохи призвичайвся до нової роботи і забув своє ткацьке ремесло! Та не встиг він до нового становища навикнути, як його знову прогнали. Мусів він тоді третього ремесла вчити ся. І так ціле жите своє він тягається, не знаючи, з якого боку лихо на нього впаде.

Безнадійний біль огортає людину, коли вона здумає, що на світі діється ся. Стільки людина значить, скільки тріска, котрою хвиля на всі боки кидає. Як хвиля кидає її доля жорстока, рве й торгає, аж нарешті до краю поламану вона викине її кудись на брук або під баркан — тут здихай!

Щож то за доля така? Щож то за сила така неизнана, що так жорстоко людьми кидає, грається з ними, як трісками, позбавляє їх своєї волі? Дійсно велика сила!

Лютий в світі є цар —
Голод — іменне йому!

Ось що се за сила! Цар-голод орудує людьми. Та не страшний був би голод, коли б лихий людський лад не додавав йому такої страшенної сили. Все лихо від людського ладу. Чого одним доброе, другим погано, чого одні розкопшують, другі з голоду пухнуть?

Багато намучив ся людський розум, поки розвязав се питанє, поки дізнав ся, де правда, де кривда в людських порядках.

Про сю правду та кривду людського ладу ми й будемо говорити. Коли все для нас буде ясне, може стати ся, лекше нам буде зарадити людській недолї.

РОЗДІЛ I.

Співробітництво. Поділ праці. Обмін. Товар.

Щоб нам лекше було зрозуміти суть теперішнього ладу, почнемо з давніх часів. Коли ми хочемо добре пізнати яку людину, ми насамперед розпитуємо ся про все жите її від дитячих літ. І коли все її мимуле жите буде перед нашими очима, тоді нам легко буде сказати, що се за людина. Те саме можна сказати і про весь людський рід. Коли дізнаємо ся, як він жив від найдавніших часів і до нашого часу, як він дійшов до теперішнього свого становища — зrozуміємо багато сучасних речей.

За старовинних непамятних часів весь рід людський жив так, як тепер живуть півголі дики люди — по лісах та печерах, без сел та міст, без доріг та мостів. Мало сили в нього було і він не мав природної зброй. Природа дала бикові роги, вовкові гострі зуби, левові міцні пазурі; все се, щоб боронити ся від нападів. А дика людина нічого не мала, хиба тільки палицу загострену, котра й складала всю її зброю. А жити й дикунові хочеть ся. Доводить ся поживу здобувати, а найголовніше — боронити свою шкуру від ворогів-звірів. Зрозуміло, що тимчасом як лев або ведмідь пожирали що дня оленя або бика, дикун мусів живити ся всякою поганю. Що до ворогів, кожда звірина, що була дужча від дikuна, безкарно кривдила а навіть пожирала людину.

Становище дикої людини при таких обставинах було безнадійне. Де їй шукати допомоги та оборони?

Звичайно, що серед таких самих нещасливих дикунів, як і вона сама. Г от постійно напід дикі люди починають громадити ся до купи, а згromадившись одразу духа набирають. Насамперед пощастило їм гуртом убити великого оленя, й їли вони його цілий день. А коли до них сунув ся ведмідь, вони купою кинули ся на нього й розплатили ся за його давні гріхи. Коли б дикі люди не зібрали ся до купи, вони оленини як вух своїх не бачили б, швидше б самі в медвежих лапах опинили ся. А тепер кождий не тільки оленини скуштував, а ще й медведя палицею почастував. Таким чином стародавні люди починають розуміти, що живучи в купі далеко лекше можна заспокоїти свої потреби; в спілці лекше буде й більшу звірину вбити, а медведів і вовків так налякати, щоб вони довго пам'ятали про силу людини. Коли вже раз засіла в голові диких людей думка про корисність спільногого життя, почали вони тримати ся громади, бо ніхто з них не хотів вертати ся до давнього зліденноного та безборонного життя. Таким чином ми бачимо, що головна причина життя суспільного, громадського — нужда, безпомічність, котрі примусили людей єднати свої сили, як для здобування собі поживи, так і для оборони від ворогів. Таке з'єднання сил зветься співробітництвом, спільною працею. Щоб показати всю користь та необхідність співробітництва, я наведу такий приклад.

Треба перенести з одного місця на друге 10 ча-
вунних стовпів, по 20 пудів ваги кождий. До сеї
роботи взяло ся 10 чоловіка. Коли кождий з них
візьме собі один стовп, схоче сам перенести його, він
ніколи його навіть з місця не ворухне. А коли всі 10
чоловіка з'єднають свої сили, візьмуть ся до одного
стовпа, потім до другого і так далі, вони швидко
скінчать сю роботу. Така сила співробітництва! Таким
чином ми можемо сказати, що нужда та безпо-
мічність єднають людей та примушують їх до спільної праці й громадського або
суспільного життя.

Кожда така громада, щоб не загинути з голоду, мусить пильнувати над своєю безпечностю та дбати про засоби, що забезпечують її існуваннє. В міру того як розвивається людський розум та збільшується людське знанє, кожда громада робить все, що може, для забезпечення собі добробуту: вона оре, сіє, викохує худобу, збирає овочі і т. д. Та не всі місця на поверхні землі мають однакові властивості. Через це не всі громади можуть жити з тої самої праці. Одна громада має, скажемо, родючий чорнозем — вона сіє багато збіжжа; друга осіла на луках, вона годує худобу; третя врешті натрапила припадково на болотяну місцевість — збіже на ній не родить, але натомісць болото має багато залізної руди, і громада береться до ковальства і т. д. Словом, кожда громада береться до того, що для неї найлекше. Побачимо, що з того виходить. Одна громада має багато хліба, але їй потрібні сокири та інші залізні вироби, а друга навпаки — має залізо, але їй не вистачає хліба. І одній і другій громаді погано. І от люде з ріжних громад припадково стрічаються між собою. Одні оповідають, що мають багато хліба, але недостас їм заліза, — другі, що мають занадто всяких залізних виробів, але мало хліба. Розуміється, вони рішать обмінятися. Вони обмінюються своїми богатствами, і тепер обидві громади мають вже й хліб, і залізні вироби. А познайомившися раз, члени ріжних громад рік річно обмінюються тим, що в себе виробили, або, як се в науці зветься, обмінюються своїми продуктами.

Коли члени тих громад призвичайліся до обміну, наші ковалі починають міркувати так: „наша болотяна місцевість дуже погано родить хліб і шкода на неї працю витрачати. Лішче вже кинемо хліборобство та будемо знати саме тільки ковальство. Тоді зможемо все, що виробимо, обміняти в сусідів на хліб та інші потрібні для нас речі“. Для кожної з наших громад потрібні і хліб, і залізні вироби. Але тепер вони влаштувалися так, що чорноземна громада виробляє самий тільки хліб, а болотяна — самі тільки залізні вироби, а потім обмінюються своїми продуктами.

Таким чином громади поділили проміж себе працю — одна живе тільки з хліборобства, друга тільки з ковальства — завели поділ праці. Через те, що кожда така громада пильнує брати ся тільки до того, що для неї лекше, то поділ праці повстав між богатьома громадами, котрі потім обопільно обмінюються своїми продуктами. Але й в середині громади теж мусить виникнути поділ праці. Хтонебудь, скажемо, має таку силу, що дерева з коріннями вивертає — буде з нього добрий орач, але зате чоботи так пошиє, що їх сором буде й людям показати. А іншій слабовитий — коси не потягне, зате добре чоботи пошиє. Для обох потрібні і хліб і чоботи. Але щоб не гаяти орачеві даремно часу над шилом, а шевцеві над косою — кождий з них робить тільки одно: орач сіє хліб, а швець шиє чиботи; потім вони обмінюються своїми продуктами. Таким чином вони й поділили проміж себе працю. І взагалі, через те, що кожда людина охітніше береться до любої для неї праці, в громаді запроваджується поділ праці. Коли в громаді є 30 чоловіка, між ними, наприклад, буде 17 орачів, 2 шевці, 2 ковалі, 5 теслів, 1 пічник. Кождий з них робить тільки одно, але всі вони разом виробляють все потрібне для життя громаді: хліб, чоботи та ін. Всі члени громади працюють спільно, але їх праця поділена: кождий робить тільки одно, добре памятаючи, що коли за двома зайцями поженеться, жадного не спіймає. Що поділ праці дійсно корисний, можна бачити з отсього прикладу. Добрій швець пошиє пару чобіт, скажемо, за два дні. А коли коваль кине своє ремесло і схоче шити собі чоботи, він їх і за два тижні не пошиє. Теж саме буде і з шевцем, коли він собі схоче ніж зробити. Словом, при поділі праці кожда людина, виравши собі одно яке діло (виравши собі фах), пристосовується до нього й працює в своєму фахові краще й швидше, ніж така, що одпочасно до 20 ремесел береться.

Поділ праці робить працю видатнішою, або як кажуть, збільшує продуктивність (витворчість) праці.

Через те що при поділі праці кождий виробляє тільки один який з усіх потрібних для нього продуктів, то само по собі зрозуміло, він мусить обмінювати свої вироби на вироби інших витворців. Наприклад швець, котрий виробляє тільки чоботи, мусить їх обміняти на хліб, сіль, одежду і т. д. Так само мусить робити й всі інші витворці. Таким чином, при поділі праці необхідно мусить бути обмін продуктів.

Кождий витворець виробляє тільки невелику частину продуктів для своїх особистих потреб. Наприклад, швець, котрий на рік пошиє 150 пар чобіт, для своєї потреби виробляє тільки дві пари. Інші 148 пар він виробляє для обміну на інші потрібні для нього речі. Сі 148 пар уже будуть таким чином товарами.

Всякі продукти, котрі виробляють ся для обміну (або на продаж), звуться товарами.

Таким чином виходить, що поділ праці викликає необхідність в обміні й примушує людей виробляти продукти для обміну (або на продаж), виробляти товари.

Коли тепер пригадаємо собі все сказане в сьому розділі, дійдемо до висновку, що лихо та безрадність єднають людей в громаді і примушують їх до спільноЯ праці. Потім ріжниця місцевих обставин та ріжнородність сил та здібностей окремих людей викликають поділ праці в співробітництві, як між окремими громадами, так і між членами тої самої громади. Поділ праці в свою чергу викликає обмін продуктами і витворювані продукти для обміну — продукцію товарів.

РОЗДІЛ II.

Вартість товарів.

Ми вже знаємо, що поділ праці необхідно викликає обмін товарів. Тепер виникає питання, як довідати ся, скільки одного товару треба oddати при заміні на другий.

Візьмімо спочатку умисно найпростіший приклад. Швець хоче обміняти у ткача пару чобіт на полотно. Скільки полотна повинен отримати швець за свої чоботи? Річ проста, що швець хотів би отримати як мага більше полотна, а ткач хотів би його дати як мага менше. Яким способом вони дійуть до згоди. Коли швець зажадає за свої чоботи, скажемо, 40 арш. полотна, ткач напевно відповість йому: „дивись, за два дні чоботи зробив, а хоче за них 40 арш. полотна! А того дурна голова не розуміє, що я працював над сим полотном 4 дні! Коли ж навпаки, ткач даватиме шевцеві за його чоботи тільки 10 арш. полотна, то й швець йому на те відповість: „теж не дурень! Я над чобітьми 2 дні спину гнув, а ти свої 10 арш. полотна за один день виткав! Ні, голубе, забагато хочеш, не відповідно виходить так“. Але шевцеві полотно потрібне на штани, а ткач вже давно свої чоботи зносив, босо бігає, то ж треба якось погодити ся. Ото ткач і каже до шевця: „Слухай, брате, ти свої чоботи робив два дні, дам я тобі стільки полотна, скільки сам виробив за два дні. Ось масш 20 арш. полотна. Се буде саме в міру, і ніхто з нас не матиме кривди“. На сьому й згодилися. Ми бачимо, що ткач та швець мусіли свої товари оцінити відповідно до часу, який кождий з них видав на витворене товарі.

Очевидно, що не кождий швець знає, скільки часу витрачає ткач, щоб виробити аршин полотна; та й не кождий ткач знає, скільки часу шиють чоботи; адже не може кождий ткач знати всі ремесла. Але навіть коли швець і ткач не потраплять вичислити, скільки товару належить ся кожному з них, проте врешті вони все ж будуть цінити свої товари відповідно до тієї кількості часу, яка потрібна, щоб їх виробити. Станеть ся се таким способом. Припустімо, що шевці ошукують ткачів і за кожду пару чобіт беруть не 20 арш. полотна, а 25 арш. Ремесло шевця буде тоді корисніше від ремесла ткача. Шевці житимуть виспівуючи, а мозольна праця ткача ледве здолає його виживити. Кожда людина шукає, де краще, і через

се багато ткачів почало б учити свої діти шевства і через кілька часу намножило ся б стільки шевців, що не було б кому носити вироблені ними чоботи. Хоч не хоч, мусіли би шевці, щоб збути нагромаджений товар, знизити ціну й знижувати її що раз більше, віддавати пару чобіт не тільки за 20, але навіть за 15 арш. полотна, аж поки нарешті шевство не перестало би бути корисним, і менше людей почало б брати ся до нього. Тоді ціна на чоботи знову підняла ся б, бо чобіт стало менше. Коли б ткачі ощукували шевців, теслів, орачів та інших, і тут було б те саме. Люди кинули ся б до ткацтва, виробили б занадто багато полотна, й полотно так би подешевіло, що ткацьке ремесло перестало б бути корисним. З цього виникає, що в кожному разі товар кінець кінцем буде цінити ся відповідно до часу, який витрачається на його витворення. Таким чином, в дійсності, обмінюючи ся товарами, люди обмінюють ся однаковими послугами, се значить, що приблизно одинаковий час працюють одно на одного.

Та й чи можна іншим способом оцінити товар? На перший погляд може здати ся, що товар можна оцінити відповідно до тої користі, яку він дає людям: чим корисніший товар, тим більше за нього й дадуть. Але коли б товари оцінювали ся відповідно до користі, з цього вийшла б сама плутанина. Хто немає чобіт, готовий за них заплатити потрійну ціну, а коли вже купив одну пару, за другу й шеляга не дастъ. Та й як довідати ся, який товар корисніший, який потрібніший? Сьогодні міні потрібні чоботи, завтра полотно. Сьогодні міні хліб не потрібний, а завтра міні й хліб, і черевики, й полотно знадобились. Повітре і вода для всіх потрібні, а піхто за них грошей не платить, бо і повітре, і воду! людина здобула без праці, їх їй дарувала природа. Та за ту саму воду треба платити гроші, коли для того, щоб здобути її, треба витрачати працю. Наприклад, по містах треба за воду платити водовозам або за водопровод. З цього виникає, що товар треба цінити відповідно до праці, яку витрачено на їх здобування або продукцію.

Добре. Але уявім собі такий випадок. Наш швець, котрий хоче обміняти чоботи на полотно, любить випити і з п'яних очей промарудив ся над чоботами не два дні, як слід би було, а цілих чотири, і через се забажав би одержати за чоботи від ткача не 20 арш. полотна, а 40 аршин. „Я, мовляв, робив чоботи чотири дні, і ти міні мусиш дати за чоботи стільки, скільки ти виробив за чотири дні. Дай міні 40 аршин полотна“. Тоді ткач очевидно тільки поглузував би з нашого шевця: „ти б, свате, частіше до чарки заглядав та на печі лежав, тоді б і десять днів одну пару чобіт робив. А через се шукай собі такого дурня, який би тобі за них дав сто аршин полотна. А я вже краще обміняю ся з таким шевцем, котрий пару чобіт робить два дні і візьме з мене за них 20 аршин полотна“. Так сказав би ткач, і швець мусів би віддати свої чоботи за 20 аршин полотна, щоб не тягти ся з ними до дому. Значить, швець не мав рації, вимагаючи за пару чобіт, над котрими працював чотири дні, не 20 аршин, але більше.

З цього виникає, що кождий швець повинен цінити свій товар не відповідно до того часу, який він сидів над чоботами, але відповідно до того, який дійсно необхідний, щоб пошити пару чобіт. Коли всі шевці шиють за два дні по парі чобіт, його чоботи теж цінитимуться працею за два дні, хочаб випадково він і витратив на них більше часу.

Словом, між нашими робітниками при обміні товари ціняться відповідно до того часу, який потрібний для їх продукції, або, як кажуть, вартість товарів вимірюється кількістю праці, потрібної для їх продукції. Се правило треба затямити, бо без нього неможна зрозуміти весь господарський лад, від котрого так гірко живеться робочому людові.

РОЗДІЛ III.

Гроши.

Чоботи і полотно, як ми бачили вище, обмінювалися так, що в обох сих товарах лежала однакова

кількість працї.*^{*)} Пара чобіт, на продукцію котрої треба було ужити два дні праці, обмінювала ся на 20 арш. полотна, на продукцію котрих треба було витратити теж 2 дні праці. І взагалі всі товари, що були на ринку, могли бути обмінювані один на одного так, щоби в обмінюваних товарах лежала однакова кількість працї. Так наприклад, коли на продукцію 4-ох пудів пшениці треба ужити 2 дні, на пару чобіт теж 2, на 20 арш. полотна — 2 дні, на 5 арш. сукна — 2 дні, на люстtro — 2 дні, то всі ці товари можна було обміняти один на другий, так що за пару чобіт можна було одержати 4 пуди пшениці, або 20 арш. полотна, або 5 арш. сукна або люстtro. А коли треба збути люстtro, його можна обміняти на 4 пуди пшениці, або на 20 арш. полотна, або на 5 арш. сукна і т. д.

Тепер уявімо собі такий випадок. Наш швець потрібуве полотна. Пошив він чоботи і пішов мінятися до ткача. Як на лихо ткач саме в переддень набув чоботи і ні за що не згоджується ся віддати полотно за нові чоботи. „Не треба міні двох пар чобіт — каже він — хочу жінці набрати на сукню; колиби ти мав яку відповідну матерію я може виміняв би на полотно“. Трудна рада, іде швець до другого ткача, до третього — та сама історія: ніхто не потребує чобіт, ніхто не хоче їх брати — чого їм дурно лежати. Жалує швець, що він не пекар; хліб — товар рухливий: і сьогодні їси і завтра їсти треба; хліб легше, ніж чоботи обміняти на який інший товар. На щастс пекар згодився обміняти шевцеві чоботи на хліб; швець пішов з хлібом до ткача і той дав йому нарешті полотно. Та і пекар нарікав ся на свою долю: правда, його товар потрібний для всіх, без нього не обійдешся, та все ж іншим разом і хліб збути тяжко — скотар наприклад має корову, котра потрібна пекареві, і хліб

^{)} Так воно й було з початку, коли між людьми був звичайний обмін товарами. При помочі цього обміну люди працювали один на одного, взаємно допомагали один одному, так, щоби нікому не було кривди (один на другого працював приблизно стільки, скільки той на нього).

йому що дня потрібний, та за багато хліба доводить ся брати за корову, а куди ж черствий хліб дівати. Не легше в сїй справі і скотареві — худоба теж потрібна для всіх, і не черствів вона як хліб; та потрібні скажемо, йому голки та як же голку на корову або вівцю виміняти. За них йому стільки голок дадуть, що він за ціле жите не з'ужис їх. Значить, корисніші і вигідніші обмінювати ся тому, хто має найрухливіший товар: на нього кождий згодить ся обмінювати ся; — коли він йому зараз непотрібний його можна переховати; особливо, коли сей товар не швидко псують ся і легко ділить ся на часті — тоді і маленьку і велику річ можна на нього обміняти. Такий товар — все одно майже, що наші гроші: за нього все можна купити і все продати. Всі старалися з початку обмінювати свої товари на сей товар, а потім уже на нього обміняти все, що самому треба. Такий товар таким чином ставав поволи засобом обміну.*)

*) За ріжких часів, в ріжких місцях люди вибрали для цього ріжні товари. Здебільшого вибрали ті річі, котрих було найбільше в сїй країні. Наші предки славянє міняли заморські товари на звір'ячі шкури, бо в лісах тоді водило ся дуже богато звірів, і чужоземні купці охоче брали футра і шкіри. В інших місцях міняли ся на худобу, — казали: се коштує стільки а стільки овець, або корів або коней. І тепер ще в дикуні, котрі міняють ся на мушлі (сї мушлі вони уживають як окрасу і дуже люблять їх); збирало вони їх на березі моря, нанизують на нитки і на них міняють ся.

Та всі сї товари не зовсім вигідні, щоби мінятися на них всі інші товари. Вартість їх (коли оцінюють їх відповідно до праці, котру на них витрачено) з року на рік міняється; раз зростає раз зменшується ся. Значить, ніколи не можна знати на певно, скільки одержиш за свій товар такого товару, на котрий вже легко виміняти всі інші. Се звичайно невигідно. Невигідно і те, що сї товари (хліб, худоба, футра) швидко псують ся, переховувати їх не вигідно, тай богато місця вони займають. Через се кінець кінцем люди почали мінятися всі товари на окремі товари, вартість котрих міняється ся не часто, котрі не швидко псують ся і не займають багато місця. Сї товари — золото і срібло. Уживати їх для обміну корисно й через те, що кавалок золота або срібла можна діліти на дві часті. І кожда найдрібніша частина буде мати вартість; значить на золото і срібло можна вимінювати і дрібні, і великі,

Коли явили ся гроші, легше стало знати і вартість всіх товарів, легше стало порівнювати їх відповідно до вартості один з одним. Всі товари почали обчислювати на гроші. Се все одно, як коли взяти вагу Як було би порівнювати між собою відповідно до ваги два каміння, скільки разів один важчий від другого? А як порівняти на залізні тягарі, на пуди та фунти, справа і вийде як на долоні. Гроші так само служать для вимірювання вартості, як тягарі для вимірювання ваги.

Але тягарами тільки через те можна зважувати інші речі, що тягари самі мають вагу. Так і гроші. На них тільки через те можна мірити вартість інших товарів, що гроші самі мають свою вартість. Вони роблять ся з срібла та золота, а се рухливі товари. Срібло має вартість не тільки яко гроші. Срібне начине, срібні окраси почали уживати ся ранійше, ніж із срібла почали виробляти гроші. І тільки для того з срібла і почали робити гроші, що срібло — товар тривалий в ціні, певний, в маленьких частинах має велику вартість, не псують ся і т. д., — коротко, вигідний для обміну товар.

і дорожі, і дешеві речі. І те вигідно, що, коли треба, кавалки срібла можна знову сплавити разом, а інші товари, коли їх розрубати або розтяти, від цього псують ся. Корисно й те, що частини кавалка золота або срібла однакові, не те, що наприклад звірячі шкіри. З шкірами справа інакше стойт. Коли сказати, що корова коштує 5 лисячих шкір, іншому сього мало; йому треба сказати, яких шкір. Інша рідка шкіра варта трьох корів, а з сріблом або золотом інша справа. Справжнє срібло все однакове. От для вигоди обміну почали рубати срібло на кавалки однакової ваги. Сі рубані кавалки срібла так і почали звати ся рублями. З початку се були просто кавалки ріжного вигляду, ріжної форми, потім почали їх робити на один спосіб; а щоби не було шахрайства, щоби до срібла не примішували чого небудь іншого, почали випускати їх рублі з окремого державного монетного двору, з державним знаком і окремим написом. Замість звичайних кавалків з'явилися справжні гроші або монети. Монета з одною вагою звала ся рубль, з подвійною вагою 2 рублі, з половиною ваги — пів рубля, з четвертою ваги — четверть рубля і т. д. Самі назви деяких монет свідчать про те, як вони прийшли на світ божий.

Коли для того, щоби здобути кавалок срібла в 4 золотники, треба ужити 1 день працї, а для того, щоби зробити шапку, треба ужити теж 1 день, то вартість шапки буде така сама, як і вартість кавалка срібла в 4 золотники. З цього кавалка срібла роблять монету в один рубль. От і кажуть, що вартість шапки 1 рубль. Так появляють ся гроші. З цього ми бачимо, що гроші такий самий товар, як і інші товари. Вартість їх теж міряється кількістю працї, яку треба вжити на те, щоби здобути метал з землі й обробити його. А тому, що метал — товар міцний, з постійною вартістю, то його вартістю мірють вартість інших товарів, і товар метал повертается ся в гроші. Коли я міряв вартість металів вартістю пшениці, я казав, що 20 арш. полотна, або 5 арш. сукна, або пара чобіт коштує 4 пуди пшениці. А коли я мірював вартість товарів вартістю грошей, я кажу, що 20 арш. полотна, або 5 арш. сукна, або пара чобіт коштує 4 рублі (четири кавалки срібла). Значить, гроші — се такий товар, котрий показує вартість інших товарів, або гроші — се міра вартості товарів.

На ринку гроші показують вартість товарів і замінюють собою всі інші товари при обміні (який товар схотів, такий і купив за гроші), себ-то служать засобом обміну товарів. Гроші такий самий товар як і інші товари, вартість вони мають тільки через те, що треба вжити працї на добуванні металів з землі. Тільки через се на ринку можна одержати за них всякий товар. І справді, ніхто не схоче заміняти свій товар за журавля в небі, або за папір від цукорків, котрий не має ніякої вартості. Та якже бути з паперовими грішми? Адже паперові гроші легко зробити: в один день можна зробити десятки тисяч рублів, а на ринку можна одержати за них таку купу товарів, в котрій лежать цілі роки працї. Виходить, що вартість грошей зовсім не залежить від того, скільки витрачено працї на їх продукцію? Виходить, що в паперових грошах є якась особлива сила, коли за них можна одержати в обмін скільки схочеш товару, в той час як самі папірці мають копійчану вартість. Щоб



зрозуміти справу, постараємося дійти до самої суті. Коли добуто золото і срібло з самої землі і як слід оброблено, його розкладають на частини і роблять монети: червінці, рублі і т. д. Коли наприклад для того, щоби здобути кавалок срібла і зробити з нього монету рубль, треба витратити один день праці, і на продукцію рукавиць або шапки теж один день праці, то вартість шапки або рукавиць теж буде один рубль срібла. Рубль пущено в обмін. Пішов він гуляти по ринку. Обернеться він в тисячах рук, побував в тисячах кишень, повандрує він таким чином десяток літ, дивишся, — наш рубль згубив весь свій вигляд. Подряпаний він, погнутий, герб на нім стертий, і ледви можна розібрати напис: „монета рубль сріблом“. Коли такий рубль зважимо, то переконаємося, що він згубив четверту частину своєї ваги. Се значить, що в стертий монеті на $\frac{1}{4}$ частину менше срібла, через се і вартість її повинна бути на $\frac{1}{4}$ частину менша. Проте на ринку ми отримаємо за старий рубль таку саму шапку або рукавиці як за новий. Щож се значить? А ось що. Купці, що спродає шапку за вітертий рубль, добре знає, що в сьому рублі срібла менше, ніж в новому і що через се він за свою шапку одержить не повну вартість (не чотири золотники, а всього тільки три). Але купці міркує так: мені з сього срібла не повіткі робити; все одно мені, скільки в ньому срібла. Мені треба, щоби він мав знак („монета в рубль“), а там я завтра куплю за нього пуд пшениці, або рукавиці. Через те, що головна служба грошей лежить тільки в тому, щоб показувати вартість і служити засобом обміну, то на ринку, ніби по умові, звертають увагу тільки на напис на грошах, а з чого вони зроблені лишають без уваги. Хиба не все одно, чи буде на камінці написано „рубль“, чи на ганчірці? Аби тільки на ринку всі визнавали, що се рубль, і можна би було за нього одержати шапку, або рукавиці. Ось на цій підставі повстають паперові гроші. Правительство видає наказ, надруковувати папірці з написом: „один рубль“ срібла, „три рублі“ срібла і т. д., а на ринку всі повинні приймати їх як би се були справжні срібні

монети. Все се можливо тільки через те, що товари-
гроші повинен показувати вартість інших товарів.
А показувати вартість товарів може так само добре
папірець, як і кавалок срібла. Ось таким чином по-
волі на ринку від товара-грошей лишається ся тільки
знак їх вартості, надрукований на паперці — папе-
ровий знак, або паперові гроші. А металічні гроші
лежать по складах, щоби не витирали ся в обертаню.
Замісць них мандрує по світу папірець. Через се
на ньому і написано: „після пред'явлення видається
з розмінної каси державного банку стільки а стільки
рублів золотою або срібною монетою“. Паперові гроші
— се посвідчене на справжні срібні, або золоті. Через
се вони і мають вартість. А коли б який цар прогай-
нував всі срібні або золоті гроші, котрі переховують
ся в складах замісць випущених паперових грошей,
вийшло би велике лихо. Треба нашому купцеві купити
за границею товар. За границею не дуже то довіряють
нашим папірцям. Коли там зачують, що в скарбі тої
держави за мало справжніх грошей, не схотять випла-
тити за рубль цілої його вартости. Вони почнуть ви-
магати справжнього золота, або срібла. Кинеть ся
наш купець до державного банку, просить замість
тисячи паперових рублів дати йому тисячу золо-
тих; кинеть ся другий, кинеть ся третій і четвертий.
Нарешті вийде так, що далі не можна буде міняти.
Шахрайство викрило ся. Показується ся, що паперових
грошей наготовано безліч, бо папір дешево коштує,
а справжні гроші паперці не мають ніякої вартости.
Державний скарб мусить призвати ся, що його справи
стоять погано. Він перестає видавати за паперові
гроші відповідну кількість золота, або срібла, а видає
тільки 60—80 копійок, або й 50 копійок за рубль. Все
одно як підувалий купець, котрий надав векселів, а потім
збанкротував.

Прості і неосвічені люди, часто і не розуміють,
який тут хитрий механізм укрито. Іншим разом на-
рікають вони, що не відомо від чого раптом подорожчали
всі товари. А показується ся, що то не товари подо-

рожчали, а гроші подешевіли. Випущено з скарбу багато паперців, розібрали їх легковірні люди, а потім і показало ся, що скарб робив неправильно, що він випустив паперців понад свої засоби, що за кордоном про се все довідали ся, що за пашрець наш дають менше, ніж перше, всяких товарів; а почали дорожчати заграницні товари, поволи починають дорожчати і наші.

Таким способом і в Росії державний скарб часто шахрував своїх підданих. Коли взяти тепер старі золоті пятирублівки, та порівняти з теперішнimi, легко побачити, що в старих золота більше і коштують вони дорожче, хоч і написана на них та сама ціна. А коли взяти та розглянути докладно, як появилися справжні і паперові гроші, та як міняла ся їх вартість до наших днів — тай покажеться, що все се було цілковите непомітне обдiranе скарбом своїх підданих. Легко буде побачити, що фальшівники грошей свого ремесла не вигадували, а тільки переняли у інших вищих осіб. Ріжниця тільки та, що одних засилають на Сибір, а другі живуть в повазі, одягаються в шовк та оксамит, солодко плють та ідять, та ще й зневажливо на чесних людей поглядають.

Таким чином, металеві гроші — се такий товар, котрий показує вартість інших товарів, служить мірою вартості і замінює собою при обміні всі інші товари — служить засобом обміну товарів. А паперові гроші — се знак металічних вартостей, котрий за загальною згодою (вільною чи не вільною) служить замість них засобом обміну. На сьому ми і скінчимо з грошими.

РОЗДІЛ IV.

Попит і подача. Конкуренція.

Досі ми припускали, що товари продаються на ринку, або обмінюються відповідно до їх вартості, себто, відповідно до тої кількості праці, яку витрачено на їх продукцію. Се так повинно було би бути.

Та в дійсності товари на ринку продають ся раз вище їх справжньої вартості, раз нижче. Подивимося, як се відбувається ся. Швець попив пару чобіт за 2 дні. При продажі він повинен одержати за них 4 рублі сріблом, в котрих також лежить рівно два дні праці. Виносить він чоботи па ринок. Трафіло ся так, що сим разом на ринок винесено було мало чобіт, а покупців на них знайшла ся ціла прірва: ішли тим місцем салдати на війну; державні чоботи у них були на паперових підошвах; довело ся їм купувати свої чоботи. Місцеві шевці сього не сподівали ся і не приготували чобіт для несподіваних гостей: „що коштують чоботи?“ — 4 рублі. Один салдат уже взяв був чоботи і поліз в кишенню за грішми, аж тут другий кричить шевцеві: „стій, ще 10 копійок додам, тільки віддай мені чоботи: зовсім босий ходжу!“ — „Коли так, додам 25 копійок,“ кричить третій: — „Чотири з половиною“. — „На 5 рублів!“ — крик підняв ся зі всіх боків; наш швець здурнів і тільки оглядав ся на всі боки як вовк, котрого застукали в вівчарні. А тут вже якийсь салдат пхає гроші в руки і бере чоботи. Затиснув наш швець папрець в руці і раденький побіг до дому. Замісць 4-ох рублів несподівано одержав 5. Довідалися про се інші шевці і думають собі: зайвий рубль за кожду пару чобіт платять! Ану пропрацюймо! Попрацювали і на найближчому ринку цілу гору чобіт наклали: гадали по 5 рублів за пару одержати. Та помилилися! Салдатів уже давно не було. Лишилися самі звичайні покупці, котрим не треба стільки чобіт. Засумували шевці. А покупці зміркували, що тепер для них празник; можна буде притиснути шевців. Підходить покупець до одного з них: „що коштують чоботи?“ Швець бачить, що тепер вже не до того, щоби 5 рублів вимагати, як минулого разу було, і каже справжню ціну: 4 рублі. — А 3 рублі не хочеш? — „Змилуйся, ледви не плаче швець, я 2 дні над чоботами працював, а ти всього 3 рублі даєш. Бога ти не боїшся.“ — „Дивись на нього, ще й коверзув!“ сміється покупець: „богато вас є, і 3 рублі вистарчить“. Згадав тут швець, що в нього дома родина си-

дить без хліба, і зміркував, що коли він не віддасть чоботи за 3 рублі, віддасть інший швець, а сам він лишить ся без хліба. Нічого робити, віддав він чоботи за 3 рублі. Так само мусіли зробити й інші шевці. Тільки ті, хто мав хліб в запасі, могли перечекати лихі часи. Побачили шевці, що занадто богато чобіт стало. Коли б робити і далі, доведеться все за 3 рублі пару продавати. І от вони скоротили продукцію: хто пішов в інше місце, хто до іншої справи взявся, більше корисної. На ринку стало менше товару. Шевці набрали духа і перестали відступати чоботи за 3 рублі, покупці мусіли платити дорожче. Ми бачимо, що один раз чоботи продавалися дорожче від своєї правдивої вартості, а другий раз нижче. Вартість чобіт лишилася та сама (себто 4 рублі, два дні праці); але ринкова ціна сих чобіт (за скільки чоботи продавалися на ринку) буvalа ріжна: раз вона бувала 5 рублів, а раз — 3 рублі. Від чого ж се буває? А ось від чого. Першим разом чобіт було мало на ринку, а покупців багато. Домагання, попит на чоботи був великий, а винесли їх мало, подача була мала. Кождий покупець силкується перекупити в іншого товарі для цього підвищує ціну, — через се і збільшуvalа ся ціна товару. Кождий салдат добре знав, що справжня вартість — всього 4 рублі. Та він бачить, що охочих на чоботи богато, і підвищує ціну, щоби чоботи лишилися за ним. Адже не босим йому ходити! Другим разом навпаки чобіт було богато, а покупців мало, — подача велика, а попит малий. Кождий з продавців силкується знайти який небудь вихід і для цього зменшує ціну нижче від вартості товару. Швець пам'ятав добре (працею рук своїх), що вартість чобіт 4 рублі, але він бачить, що охочих на чоботи мало, а він конче мусить продати чоботи. Адже не з голоду йому помирати. І ось ціна падає до 3 рублів. Першим разом при великому попиті і малій подачі перебивали один у одного товар покупці, або, як кажуть, конкуренція відбувається між покупцями, їх ціна товару збільшила ся. Другим разом навпаки при малому попиті і великій по-

дачі, конкуренція відбувається між продавцями, і ціна товару зменшила ся. Коли ціна на чоботи підняла ся до 5 рублів, збільшила ся і продукція їх. Значить, коли збільшився попит, збільшила ся і подача. Зі збільшенем подачі ціна вже не могла стояти на 5-ох рублях, бо виникла конкуренція між продавцями, і ціна мусіла зменшитися. Та коли ціна занадто зменшила ся, себто зменшився попит, скоротила ся продукція, і попит теж зменшився. Коли ціна чобіт збільшила ся понад справжню вартість (з 4-ох рублів до 5-ох рублів), то збільшила ся після того подача їх, і конкуренція продавців зменшила ціну. А коли ціни впали нижче від вартості (з 4-ох рублів на 3 рублі), зменшила ся подача, і конкуренція покупців підвищила ціну. Се нам ясно показує, що конкуренція намагається наблизити ціну товару до його справжньої вартості (кількості праці, витраченої на його продукцію). Коли ціна зростає понад вартість, тоді ціну зменшує конкуренція продавців, а коли ціна зменшується ся нижче від вартості, її підймає конкуренція покупців. А з цього випливає, що коли на ринку попит і подача рівні, то ринкова ціна рівна вартості товару. Коли на ринок внесено чобіт саме стільки, скільки треба, і коли вартість чобіт 4 рублі пара, покупцям не має потреби набивати ціну, щоби добути собі чоботи — адже чобіт на всіх вистарчить; так само продавцям не має потреби зменшувати ціну товару, щоби продати його, бо на їх товар є попит і він буде проданий. Очевидно, ми маємо тут діло зі звичайним обміном, про котрий була мова перед сим розділом, — обміном без всякого впливу конкуренції.

Таким чином від того, що люди провадять окрім господарства, повстає обмін товарів; з сеї самої причини вони не можуть знати, скільки кому в даний час треба річий, а через те і виходить нерівномірність попиту і подачі, а від нерівномірності попиту і подачі повстає конкуренція, то між покупцями, то між продавцями. Конкуренція покупців збільшує ціну товарів, а конкуренція продавців зменшує. А загалом

конкуренція зближує ринкову ціну товарів до справжньої вартості, намагається зрівнати попит з по-дачею. В дальншому викладі буде вияснено, який вплив має конкуренція на господарський устрій су-спільноти, і яким чином вона завсігди приводить ро-бітників до голоду, убожества і всяких зліднів.

РОЗДІЛ V.

„Робочі руки“.

У всіх розмовах про обмін товарів, які ми досі провадили, ми робили припущення, що обмінюють і про-дають ті товари самі витворці сих товарів. Ткач продавє полотно, яке виробив на власному варстаті з власної пряжі, рільник продавє пшеницю з землі, котру він з'орав власним плугом, засіяв власним зерном і т. д. Та чи се ми бачимо в дійсності? Шовк, по-лотно, сукно — продають фабриканти, котрі до сих товарів може і пальцем не доторкнулися. Пшеницю продавє пан, котрий може й на очі не бачив, як вона росте. Деж діли ся витворці сих товарів? Деж вони, сі „божі робітники“, сі лицарі праці, кровю і потом котрих пересякли сі всі богацтва?... Тут вони, тут! Не обходить ся без них справа на ринку! Ось вони, божі робітники, обшарпані, голодні, вони купами тов-плять ся на ринку. Вони теж винесли на ринок, та не товари, котрі вони виробили власними руками — ні. Всякі фабриканти та пани вже давно розпорядили ся сим товаром, як своїм добрим. Робітники торгають іншим товаром: вони винесли на ринок, на продаж свої „робочі руки“, свою силу... Як же се стало ся, що від робітників видерли продукти, вироблені їх працею? Чому вони виносять на ринок не сей продукт, а „робочі руки?“ Довгою дорогою насильства і про-літия крові, голоду і страждань мусіла йти людскість, щоби дійти до такого ладу. Прочитаємо ту сумну по-вість людскості!

Перед нами рільнича громада. Вже дуже давно поселила ся вона на родючій землі, котра дає її багато збіжа. Поділ праці забезпечує громаду всіма потрібними для неї продуктами. Вимінювати у інших громад їй доводить ся хиба тільки кавалки заліза або міди для всяких виробів. Спокійно і весело живе здається така громада. Всі працюють і кождий живе в достатках. Та не всі громади мають таке щастя. Одна поселила ся, не маючи ліпшого місця, на болоті, а друга — в густім лісі. Збіже в них родить мало, а людність збільшується. Можна би який промисел завести, ковальський, або який небудь інший відповідний. Та за тих далеких часів, як і тепер, було багато охочих жити з чужої праці. Хто був сміливіший, той завсігди обдирав слабшого. Мешканці наприклад якої лісової громади почувають недостачу збіжа та інших продуктів. Що робити? Хто плохіший, робить таку пропозицію: „Братя! у нас богато в лісі лип, надерімо ми лика і наплетімо рогож, з дерева зробімо ложки, улики — і все се обмінямо в богатій громаді на хліб“. Та в громаді чимало таких, котрим не до смаку плести рогожі. Хочеться ся їм якось інакше промислити всякого добра. І от — найсміливіший завадіяка — суне наперед і тримає таку промову: „Дурні ви! чи богато ви за лико дістанете? Все ви думасте працею свою дістати. А при праці сій з голоду подохнете, не бачивши, яке добре живте на світі б. Маємо силу, ходім війною на сю богату громаду і наберемо собі здобичі на цілий рік. А хто має бабське серце, хай дома сидить, лико дере, рогожі плете!“ Сподобала ся мешканцям лісу така промова і паважили ся вони піти за ним на війну. Трублять в роги — вибирають ся в похід. Лихо насуває на рільничу громаду. Довідала ся вона про непроханих гостей і з гіркими слізами готується ся вмерти в обороні власного маєтку. Ось надійшли вороги і почала ся смертельна битва. Довго і уперто били ся та нарешті мешканці лісу подолали; і числом їх було більше і від голоду вони дуже люті були. Частину рільників було вбито, частина втікла до лісу. А переможці забрали

все громадське добро, жінок та дітей забрали в полон і повернули ся до дому з богатою здобиччю. Смільчак, котрий повів громаду на війну, хоробро бив ся з ворогом і богатьох післав на той світ. За се йому від товаришів була велика повага, тай здобичі він одержав більше від усіх. Сподобав ся мешканцям ліса новий промисел. Не жнуть, не сють, а всякого добра до схочу мають. Коли спожили награбовану здобич, знов почали збирати ся в похід. І звичайно ватажком обрали того самого, котрий вперше запропонував іти на війну і так зручно довів справу до щасливого кінця. Відбули мешканці ліса ще похід, і завдяки хитrosti, зручности та хоробрости ватажка — він знову випав щасливо: награбували велику скількість всякого добра. Ватажкові ще більше здобичі дали. Поволи сей ватажок починає командувати не тільки на війнї, але і в спокійні часи. Після кожного походу у ватажка лишається ся богато здобиччі. Він збирає собі дружину (військо), годує, одягає її з своего маєтку, і дружина очевидно в усьому сліпo його слухається ся. Спираючи ся на сю дружину, ватажок і захоплює велику владу над своїми спільніками. „Слухайте ся мене добровільно, а то горе вам“, каже він їм. І хто в чому не будь не послухає ватажка, того швидко дружинники навчать розуму. Ватажок починає орудувати всіма справами в громаді, на все накладає свою лапу. Таким чином і повстae здебільшого суспільна влада (правительство). Найхітріший і найдужчий з ватажків єднає під свою владу богато громад, збирає велику дружину і йде промишляти. Проти нього не встóйтъ ні одна рільничча громада, і скрізь, де не появить ся, там плач і руйна. Гірко доводить ся від нього селянам. Та не дурно кажутъ, що біда розуму вчить. Думали, думали селяне аж нарешті надумали ся. Посилають вони до лютого ватажка послів з такою мовою: „Хоробрый вожде! Замість грабувати та руйнувати нас до краю і позбавляти житя, ліпше вже ти бери з нас що року дань і не чіпай нас. Тобі ж користь буде: тепер ти раз знишиш нас до краю і тобі більше нічого з нас брати, а тоді що року будеш одержувати дань,

а ми будемо вірними слугами твоєї милости". Бачить ватажок, що селяне кажуть розумно, та він удає, що його не зрушили злова послів і грізно мовить до них: „Треба би було вас усіх вимордувати до краю, щоби духу вашого на землі не було, але я через невимовну свою великудушність дарую вам жите; більше не буду грабувати та нищити вас, а ви мені за се будете платити велику дань. Та памятайте, що ви мої слуги, схочу помилую, схочу з світа зжену!" У відповідь на се селяне поклонилися йому і врадувані пішли до дому. Тепер наш ватажок (він вже звелів звати себе князем) живе як у бога за дверима. Переїздить він з дружиною від одної громади до другої і збирає дань. Куди ні прийде, всі бояться його і через те виявляють до нього велику повагу; бачучи таку свою велику силу, князь починає забувати, що він така сама людина як і всі. Він не хоче згадати, як він свою владу одержав через війну та насильство, а наказує всім вірити, що його влада від бога. Він вимагає від усіх цілковитої підлегlosti і вважає, що земля, люди з усім маєтком — усе се його цілковита власність, і що він може всім сим розпоряджати по своїй волі. Літ 1000 тому на Україні-Русі було богато таких князів, котрі грабували і руйнували народ і накладали на нього тяжкі дані. Покоривши собі кілька громад, кождий князь складав собі з них князівство. Та швидко тісно стало на Україні князям, і почали вони між собою воювати. Вони грабували і нищили князівства один у одного, підступом убивали противників, коротко кажучи, дуже силкувалися знищити один одного. Кождий з них силкувався заволодіти цілою тодішньою Росією. Більше як 400 літ вони воювали між собою. Річками лила ся народня кров, люди розбігалися від постійних нападів. Нарешті одному з князів пощастило захопити владу над усіма іншими: кого вбив, кого заслав, а всі інші зі страху признали його великим князем і царем. Так повстало московське царство*). Цар московський уважав московський народ

*) Автор далі розповів коротко про історію поневолення московського працюючого народу. Коротку історію того, як пани закри-

з усією землею, на котрій він живе і котру обробляє, за свою повну власність і розпоряджав ним, як хотів. Ще за давніх часів князі завели звичай роздавати цілі громади своїм дружинникам за їх вірну службу. Подаровані громади повинні були давати дань своїм новим панам, а сі в свою чергу платили князеві. Зрозуміло, що через се дані стали значно тяжші. Коли встановила ся московська держава, московський цар, подібно як давні князі, теж роздавав громади боярам та придворним за їх вірну службу державі... Бояри за се повинні були виставляти певну кількість солдат з своєї маєтності на випадок війни і платити податок до державного скарбу. Бояре та інші пани звичайно пильнували одержати з своїх маєтностей яко мога більше доходу і дуже тиснули селян. Ті з селянських громад, котрі не були віддані всяким панам,уважалися власністю царя, а порядкували ними царські управителі. Тому ще селянам дуже тяжко приходилося від царських та боярських поборів та здирств, вони почали тікати зі своїх земель і шукати нових, де нема панів та царських наймитів. Почали пустіти боярські та панські громади. Дуже не до смаку се припало панам і почали вони скаржити ся цареві, що народ тікає з землі, і з сеї причини тяжко їм, панам та боярам, відбувати „монаршу службу“. Прихилили ся царі до боярських сліз та нарікань. Поволи вони почали обмежувати свободу селян переходити з одної громади до другої. Уже селянам було дозволено переходити тільки двічі на рік. А потім один з царів остаточно прикріпив селян до землі. Селян тілом і душою було віддано в цілковиту власті панів. Біля 300 літ тягло ся рабство народу. Які муки, страждання та знущання терпів народ від панів за часів панського права, про се й нема що казати.

Двічі за Степана Разіна та Пугачова підіймався весь народ проти своїх гнобителів. Тремтіли царі зі

постили український трудовий народ див. в книжці „Як жив український народ“. М. З.

всіма своїми прихвостнями за свою шкіру. Та нарід не вмів однодушно бороти ся, і царі з боярами лишилися переможцями. Вони пролили ціле море селянської крові і в ній потопили селянське повстане. В 1861 р. було скасовано панщину. Признали, що селянє вільні люди, що було противно божеським і людським законам тримати їх стільки часу в рабстві, немов худобу яку, з котрою можна робити все, що схочеш. Празник був для цілої Русі! Адже селянам дали волю, котрої їх було позбавлено без всякого права! На всі боки вихвалияли царя-визволителя, котрий повернув селянам їх давню волю... Ну, а з землею ж як? — З землею, котру нарід 1000 літ поливав своїм потом та кровю, з землею, котра була споконвіку і повинна бути селянською власністю? Чи визволили землю від панів і дали її селянам? Ні! Земля була признана власністю панів і пішла на викуп. Та принаймні, чи всю землю, яку обробляли селяне, віддали їм на викуп? Ні, на що?! А щоб тоді робили пани? Справу краще полагодили. Пани дали селянам найгіршу землю, примусили платити за неї викуп, а собі лишили найкращі землі. Селянські надії було так розраховано, щоби селянам не було що на них робити. Надії були невеликі, і селянам доводилось наймати землю у панів. Через збільшене людності земельні участки селян щораз меншують. А що податки непомірно великі, то стає некорисним тримати землю. Все, що одержить селянин з свого наділу, іде до скарбу, а йому доводить ся помирати з голоду. І от знову, як за давніх часів, нарід мусить тікати з землі, котру захоплюють всякі глітаї! Та куди ж діти ся тим, що кинули свої землі? Свобідних місць тепер немає, не можна їм заводити, як за давніх часів, великі рільничі громади. Нема куди тепер втікти від панської неправди, скрізь тебе дожене поліційний комісар. І от хоч не хоч безземельні селяне мусять іти в найми до пана, або коли трафить ся, поступити на фабрику. Страшна мара царя-голода стойте над головою безземельного селянина і жене його в лапи поміщика і фабриканта, котрий тільки цього й добивається ся. Опинивши ся

в наймах у пана, селянин обробляє тим самим мужицьким плугом ту саму прадідівську землю, которую споконвіку обробляли мужицькі руки. Та продукт наймитівської праці не йде до наймита, опиняється в панських шпихлірах, а наймитови лишається ся тільки мізерна заробітна плата, на которую він ледви може утримувати себе і свою родину. Ось через що на ринку пан, земельний власник продав пшеницю, над котрою він не працював, а наймит, рільник продав съомуж таки панови „свої руки“, котрими буде оброблено богато пшениці... знов таки для пана.

Ми тільки що бачили, як витворця - рільника повернено в „робочі руки“ для пана. Тепер подивімося, що зробилося з витворцем-ремісником.

За давніх часів дрібним громадам доводилось досить тяжко. Поживою дрібна громада ще сяк так могла себе забезпечити, але вороги часто нападали на неї і нищили. Щоби хоч трохи забезпечити себе від таких нападів, дрібні громади мусіли знову брати ся до співробітництва, як колись до нього звернулись дикуни. Співробітництво сполучило дикунів в громади, а тепер воно сполучує кілька невеликих громад в одну велику, витворює город, (огорожене валом місце). При великому числі мешканців далеко легше боронити ся від ворогів, ніж розкиненим громадам.

Навколо города повстають пригороди — невеликі громади, мешканці котрих на випадок лиха тікають до міста. Поділ праці в кождій громаді викликає появу ремісників — шевців, кравців, ковалів та інших. Та в маленькій громаді число ремісників обмежене. Коли для громади вистарчав один коваль, то кождий зайвий коваль мусить вийти з громади, або взяти ся до якого іншого ремесла. Інша річ місто! Мешканців в ньому богато; oprіч того і сусідні громади приходять на міський ринок для обміну своїх товарів. Тут великий попит на всякі ремісничі товари; через се всякі ремісники і стремлять найбільше до міста, і тілько в містах процвітають всякі ремісничі вироби. Кождий ремісник повинен мати весь струмент, потрібний для його справи, повинен мати, за що купити матеріал

для свого виробу, — коротко, він повинен мати так звані засоби продукції.

Являється до міста якийсь слюсар; він має з собою весь струмент, зараз уряджує собі робітню і починає робити. Робітник він добрий, живеться йому не зле. Та ось спіткало його лихо: він несподівано зламав собі ногу. Робити немає можливості, а їсти треба. Тоді витрачує він усії свої заощадження, а робити все ще не можна. Щож йому далі робити? Доводиться ся пустити на продаж струмент. Жаль йому з ним розлучати ся, та що робити. Пролежав він кілька місяців, а коли нарешті видужав уже не мав струменту, не мав чим робити. Іде наш слюсар до знайомого свого слюсара, щоби взяти в нього на якийсь час струмент і спитати, чи не передасть він йому якої роботи, бо в того завсігди було богато заказів. Та на лихо сей знайомий слюсар людина спритна. Він зараз зміркував все положене і каже нашому слюсареві: Ні — я тобі не дам струменту, а ось що зробімо: заказів у мене багато, ставай і роби. Я тобі буду платити, скільки слід, але товар який ти зробиш, буде мій. Дуже добре навіть зрозумів наш слюсар, що має на думці його спритний знайомий, та нічого робити: адже не гинути з голоду. Стас він до роботи. Спритний слюсар одержував від свого робітника зиск і ще більше розохочив ся на чужу працю. Він починає вишукувати таких слюсарів, що не мають свого струменту, щоби затягти їх до себе. І звичайно знаходить. Бо хиба мало буває випадків, які можуть людину з сідла вибити. Один слюсар погорів, другий утік з громади, которую нипцив князь і т. д. Спритний слюсар всіх затягає до себе. Він поширив майстерню, додав струменту і справа в нього кипить. Сам він уже давно перестав робити, бо йому ніколи: йому треба провадити своє підприємство. Він уже знає, що се підприємство треба звати мануфактурою, і на своїому товарі велить вибивати також: „Мануфактура Грицька Глітавника“, наприклад. Мануфактура — се такий спосіб продукції товарів, при котрому певне число робітників ремісників, продукують товари в хазяйській майстерні, хазяйськи-

ми струментами і з хазяйського матеріалу, при чому продукт їх праці іде до хазяїна, а ремісники одержують плату. Хазяїн мануфактури вже капіталіст. Він видає капітал, наймає майстерню, купує матеріали та струменти, щоби за помічю чужої праці одержати більше капіталу — одержати зиск. В усіх областях ремісничої праці, де тільки потрібні дорогі знарядя праці (слюсарство, ковальство і т. д.), повстає мануфактура, бо скрізь найдеться досить „спритних людей“, котрі готові притиснути свого ближнього.

Особливо часто виходять такі „спритні люди“ з купців та скупщиків (prasolів). Тільки частина ремісників може робити на заказчиків. Та їм не дуже добре ведеться. Часто цілком не має замовлень, а іншим разом замовлень так богато, що не можна поспіти: коли наприклад в сусідніх селах добре вродить збіже, всі селяни одночасно переміняють постоли на чоботи. Значить, щоби не сидіти частину року без праці і щоби на випадок мати на поготові запасний товар, треба не чекати на замовлення, а стало робити на продаж. Така робота готового товару на продаж зветься кустарним промислом (дрібним промислом). В губерніях середньої Росії є багато сел, котрі займаються такими промислами. Одно село — слюсарі, друге — столярі, третє — шевці. Виготовлюють вони багато товару, і треба його потім випродувати по базарах та ярмарках. А тому, що розпродаж товару — праця не легка, вимагає уміння і оборотового капіталу, то кустарі дістаються ся в лабети скупщиків. Скупщик у них бере вироблений товар, зараз виплачує за нього гроші, а іншим разом і задатки дає на будучу роботу. За се кустар працює на нього, все одно як міський робітник на хазяїна. Тільки одна видимість, що кустар — сам собі пан, а в дійсності він несвобідний, без скупщика йому й кроку ступити не можна. Торговля вся в руках скупщиків; скупщики видають задатки на роботу, скупщики часто дають сировий матеріал. Лихо тому, хто прогніває скупщика! Перестане приймати товар, доведеться з голоду вмирати. Зрозуміло, що весь

зиск забирає скупщик, а кустареві лишається несвобідна праця та злидні.

Погано доводить ся сільським кустарям, та не ліпше міським робітникам. Там захоплюють їх в свої сіті склепи готового товару та ліверанти (підрядчики). Інший сам чобіт пошити не вміє, а бере від міської думи (магістрату) або від інтенданства підряд на тисячі чобіт, вносить заставу, а всю роботу роздає справжнім шевцям. Пальцем не поворухне, бере собі з кождої пари чобіт чималий зиск, та ще й величається: „Я, каже, ваш добродій, я вам даю роботу, без мене ви би з голоду виздихали“. А склеп обуві приймає всякі замовлення і теж роздає їх двом-тром найменним шевцям. Ось так скрізь самостійний господар-ремісник попадає в неволю, та ще й дуже часто в неволю свого брата-ремісника. Ще недавно той може був такий самий працьовник, так само робив, не розгинаючи спини, а тепер вже цяця велика. Як навчився він чужими руками жар загрібати, як завів помалу з своїх таки братів-ремісників — цілу мануфактуру, так звідки й пиха взяла ся.

Вернімося до нашого „спритного“ слюсаря, котрий завів у себе мануфактуру. Справи в нього йдуть добре. Від праведної праці в нього черево виросло. Він має поважний вигляд і звуть його тепер: „Високоповажаний Добродію“. Він часто ходить до церкви, ставить великі свічки святым угодникам, — дякує за те, що вони милостиві до нього, понад заслуги нагороджують його всяким богацтвом. А що тимчасом робітники його мануфактури проклинають день і час його уродження за те, що вони працюють над силу і погано живлять ся, се дарма! Вони матимуть за се нагороду на тім світі. Тепер подивімося, як повинна була вплинути мануфактура нашого „спритного чоловіка“ на слюсарів, що працюють від себе. В мануфактурі спритного слюсаря робить наприклад 10 чоловіка. Для них йому доводить ся мати одну майстерню. А вільні слюсарі повинні кождий для себе наймати окрему майстерню. 10 слюсарів працюють в одній майстерні, 10 вільних слюсарів повинні їх мати десять. З цього випливає, що власителя мануфактури дешевше коштує

майстерня, світло і опал. Та се ще не все. Кождий вільний слюсар повинен мати повний добір струментів, коли хоче добре працювати. Та в нього частина струментів лишається ся без ужитку. Коли він працює на ковадлі, лежать без діла його напильники. А спритний слюсар в своїй майстерні робить інакше: поки одні робітники виробляють одну частину замка, другі виробляють другу частину, треті складають їх і т. д.; таким способом всі струменти завше в роботі. Тай сього ще не досить. Незалежний слюсар, котрий сам виробляє свої замки, повинен насамперед викувати частини замка, потім припасувати їх і пошліфувати, нарешті, повинен скласти весь замок. Таким чином він повинен переходити від одних струментів до других і дурно губити богато часу. Коли працювати одним струментом, то можна набрати вправи і весь час працювати добре і швидко. А коли часто міняти струменти, то кождим разом треба призвичаювати ся і губити на се богато часу. „Спритний“ слюсар бачить всі невигоди такого постійного переходу від одних струментів до других; він дбав про свою користь і через се заводить в своїй мануфактурі інший порядок. Він каже: „Досить вам венчати ся з кузні до майстерні і назад. Хай трьох з вас виковують в кузні частини замків, 5-ох шліфують їх, а 2-ох складають замки“. Інакше кажучи, він заводить в мануфактурі „поділ праці“. При поділі праці в громаді (суспільний поділ праці) кождий виробляє який небудь один продукт. При мануфактурному поділі праці кождий робітник виробляє не цілій продукт, а одну яку небудь його частину. Так, одні слюсари в мануфактурі виковують частини замків, другі оброблюють сі частини, треті складають їх і т. д. Мануфактурний поділ робить саму працю продуктивнішою, ніж суспільний поділ. По перше, кождий робітник не губить часу на переході від одних струментів до других, і, по друге, працюючи завше одним струментом, робітник привикає до нього і працює швидше, ніж колибі він міняв частійше струменти. Ось сеї саме користі мануфактурного поділу праці і не мають незалежні слюсарі. Через се їх праця в порівнанню з ману-

фактурною мало продуктивна. 10 незалежних слюсарів, виробляючи кождий з окрема 5 замків, виробить 50 замків, а 10 мануфактурних слюсарів, працючи разом вироблять хазяїну 60 або 70 замків на день.

Таким чином хазяїн мануфактури має в порівнані з слюсарем ту користь, що при однаковому числі робітників, він витрачає менше на майстерню і струменти, а продуктів одержує далеко більше. Матеріали він купує в великій кількості, гуртом; через се він має опуст. Та і при продажі він може перечекати, поки товар буде в ціні — він має гроші про запас, коротко, він в усьому має перевагу над дрібним ремісником. Виносить мануфактурист на ринок свої товари, а вільний — свої. Товари у них однакові, але мають ріжну вартість. У мануфактуриста кождий робітник робив 7 замків на день, а вільний слюсар тільки 5. Зрозуміло, що мануфактурист може дешевше продавати свої товари. Відбувається конкуренція між мануфактуристами та незалежними слюсарами (конкуренція продавців), котра зменшує ціну замків (7 замків — 1 день праці). І хоча незалежні слюсари виробляють тільки по 5 замків на день, але вони повинні їх продавати по тій самій ціні, як і мануфактуристи. Інакше у них ніхто не буде купувати товарів. Зрозуміло, що кінець кінцем вони повинні згруйнувати ся і кинути самостійне ремесло. Маючи за собою вище зазначені користі, мануфактурист убиває конкуренцію дрібне ремесло, позбавляє ремісників засобів продукції, робить з самостійних ремісників чужих наймитів. Та мануфактури конкурують не тільки з дрібним ремеслом, вони конкурують також між собою. Чим більша мануфактура, тим більше одержує вона в порівнані з дрібною мануфактурою користі, від менших видатків на засоби продукції і від більшого поділу праці. Значить, чим більша мануфактура, тим її праця продуктивніша, тим дешевше вона може продавати товари. Між великою мануфактурою і дрібною відбувається постійна конкуренція і велика мануфактура повинна побивати дрібну так само, як дрібна побиває дрібну ремісничу продукцію. Конкуренція мануфактури виявляється ся

в тому, що кожда мануфактура силкується захопити ринок. Для цього вона силкується продавати товари як можна дешевше. А дешевше вона може продавати тільки тоді, коли на продукцію їх буде видавати ся менше людської праці. І ось мануфактурист силкується все більше і більше поліпшити продукцію, полегчити людську працю. Являють ся машини. Машина, можна сказати, просто заступає ремісничу працю. Машина механічно і швидко виробляє продукт, виробленого вимагає від ремісника багато зручності і довгої попередньої науки. Щоби бути добрым ткачем, треба перейти довгу науку, через се праця ткача лішче оплачується ся, ніж наприклад праця шахтаря, котрому не треба ніякої науки. Капіталіст, що бажає завести ткацьку мануфактуру, повинен підшукати собі ремісників-ткачів, позбавлених засобів продукції і примусити їх робити на себе за плату. Ся плата звичайно буде більша від плати чорного робочого. Та ось винайдено паровий ткацький варстат, котрий тче швидше і лішче від ткача. Мануфактурист, що поставив собі паровий варстат, уже не потрібує ремісничої зручності ткача і ставить замісць нього чорного робочого, бо для догляду за паровим варстатом не треба науки, а чорноробочому можна платити менше, ніж ремісникам. Таким чином машина дає можливість капіталістові обходитись без ремісника, уживати замісць нього чорноробочого. Являється ся фабрика. Значить, на фабриці всю роботу, яка вимагає зручності і довгої науки від ремісників, робить машина, а при ній уживають чорноробочих, від котрих не треба ніякої науки. Продуктивність праці при фабричній продукції більша, ніж при всякий іншій. Який небудь коваль ремісник може зробити наприклад 600 гвіздків на день, а чорноробочий на фабриці може їх зробити кілька тисяч. Зрозуміло, машинові гвіздки будуть далеко дешевші від ремісничих. Взагалі фабрика побиває дрібне ремесло і мануфактуру, дає доступ чорноробочим і нищить потребу в ремісничій продукції. А ремісники або вимирають помалу з голоду та всяких злиднів, або ж повертаються ся в фабричних чорних робочих, в „робочі руки“ для фабриканта.

Пореглянемо тепер коротко, що сказано в сьому розділі про повертанє продуцентів земельних власників і продуцентів ремісників в „робочі руки“ для капіталіста. За давніх часів в громадах воєнні потреби (оборона від нападів) викликають появу власти в особі найдужчих і найхоробрійших членів громади, котрі стають ватажками. Сі ватажки потроху підбивають собі громади, з котрих вони вийшли, стають їх власниками. Вони перестають самі працювати, а живуть разом зі своїми дружинниками коштом дани, котру беруть з своїх підданих, так само як і коштом здобичі, одержаної з чужих громад. Постійні війни між громадами ведуть до того, що ватажок дужчих громад підбиває собі слабші громади і накладає на них дань. Та сі дужчі ватажки, що підбили собі слабші громади, воюють далі між собою, поки врешті в певній місцевості один який ватажок підбиває під свою власть всіх інших ватажків з їх громадами. Повстає держава, на чолі котрої стоїть сей ватажок або князь. Так повстало наприклад московська держава. Московські князі та царі роздавали цілі громади в володіння дружинникам-боярам. Бояре тягли з громад дохід, але земля лишила ся громадською власністю, і бояре не втручали ся в земельні порядки громад. А коли народ через жорстокі утиски почав тікати від землі, царі прикріплювали селян до землі. Бояре, поміщики стали власниками селянських душ, а земля все ж таки дійсно лишила ся власністю громади. Та потім, коли надійшло визволене селян, то поміщиків було признано не власниками селянських душ, а власниками землі, котру споконвіку управляли селяни. Вийшло те саме (як каже пословиця: „Не вмер Гаврило, а болячка його задавила!“). Бо селяне після скасованя панщини мали за малі наділи землі і мусіли наймати у пана землю, або йти до нього в найми. Пан, як і за давніх часів, сидить на спині селянина і тягне з нього кров. Так був повернений в „робочі руки“ витворець - рільник, позбавлений землі; витворці - ремісники громадяться по містах. Зручнійші та розумнійші з них мають перевагу над слабшими. Слабші кінець кінцем утра-

чують знарядя продукції і йдуть в робітники до дужчих. Повстає мануфактура. Раз появивши ся — вона конкуренцією побиває дрібних продуцентів і намагається захопити всю ремісничу продукцію. Конкуренція мануфактури, змагаючи до поширення продукції і до удешевлення товарів, викликує появу машин і фабричної продукції, при котрій машина заміняє людську зручність, а замісць ремісника стає чорноробочий. Фабрика побиває конкуренцію мануфактури і дрібне ремесло, а самого робітника, позбавленого знарядь продукції, повертає в чорноробочого, в „робочі руки“ для машини. На початку суспільного життя поділ праці розбиває людей на дві великі частини — витворців-рільників і витворців-ремісників. Довгі віки кожда частина виконує відмежовану їй область загально людської праці. Витворець-рільник переходить свої вікові муки через руки бояр-панів, а витворець-ремісник через мануфактуру та фабрику. І ось нарешті обидва витворці, уже позбавлені знарядь праці, знову стрічаються між собою біля фабричної машини. Та між ними нема ріжниці: вони тільки „робочі руки“. За первісних часів дикиуни, що не знали поділу праці, не могли мати тих знань, того розумового розвитку, які потім мав рільник та ремісник. А коли рільник та ремісник, перейшовши всі свої муки, опинилися на фабриці, вони разом з знаряддями продукції утратили ті знання, той розумовий розвиток, якого від них вимагала продукція. Усе се заступає машина, а від робітника не треба розуму в голові; людина-витворець повернена в „робочі руки“ для капіталіста. Таким чином витворець кінчає на тому, з чого почав, він повинен повернути ся в дikuна. Коли-б се віддати на волю царів і капіталістів, воно-б так і було. Та на щастя людскості не все залежить від їх волі. Як ні дбають капіталісти, а все ж ще нігде не запанували цілковито любі для їх серця порядки. Скрізь поруч фабрики істнє і мануфактура і дрібне ремесло. Ще не вибухла як слід конкуренція, та і дрібний витворець витревало бореться проти панування капіталістів. Тяжко для витворця утратити свою волю, повернути ся з людини в „робочі

руки“. Через се ми бачили, що у нас часто селянин працює для самої соломи, аби тільки почувати себе людиною, господарем в своїй праці. Та всеж обезземелене селян росте дуже швидко. А тепер подивімось, як розпоряджають капіталісти „робочими руками“, що опинились в їх власти. Подивімось, як витягають вони з них той зиск, до котрого кождий з них виявляє нічим непогамовану охоту.

РОЗДІЛ IV.

Додаткова вартість.

Кождий капіталіст, що затратив капітал на яке підприємство, звичайно має на оці тільки одну ціль — одержати зиск. Колиб не сей зиск, ні один капіталіст не провадив би ніяких підприємств. А коли ми бачимо, що капіталістичні підприємства ростуть як гриби після дощу, то се показує, що капітал дає чималий зиск, котрий так люблять капіталісти. Звідки ж береться сей зиск на капітал? Утерта думка каже, що зиск походить від куплі-продажі: купують дешево а продають дорожче, себто, що зиск на капітал витворюється на ринку при обміні. Подивімось, чи се справедливо. Фабрикантові матерії треба купити собі наприклад паровий ткацький варстат. Він вивозить на ринок матерію, в которую вложені 500 днів праці, і справжня вартість котрої виносить 500 рублів. Чи витворюється ся нова вартість на ринку від того, що фабрикант продає свою матерію? Звичайно ні. У фабриканта була товарова вартість на 500 рублів, і у покупця грошева вартість на 500 рублів. Коли вони обмінялися між собою, на ринку як давнійше лишилося вартисти на 1000 рублів, і від обміну вартість не зросла. Звідки ж узявся зиск фабриканта? Припустім тепер, що кождий фабрикант продав свій товар дорожче від його справжньої вартисти. Наш фабрикант

продав свою матерію не за 500 рублів, а за 600 рублів. Коли буде довершена продажа, нової вартості від неї на ринку все ж таки не буде. Було вартостій на 1100 рублів (500 руб. вартості товару у фабриканта і 600 рублів грошей у покупця), і стільки ж і лишилося. Тільки тепер у фабриканта вартості на 600 рублів, а у покупця на 500 руб. Вартостій лишилося стільки, скільки й було. Але фабрикант одержав на 100 руб. зайвих вартостій. Може бути, що 100 руб. являють ся зиском фабриканта? Зовсім ні. Коли кождий фабрикант продає свій товар дорожче від його справжньої вартості, то кінець кінцем ніхто з них нічого не виграв. Наш фабрикант одержав 600 рублів за матерію, вартість якої 500 руб. Він хоче купити ткацький варстат, вартість якого теж 500 руб. Та фабрикант варстатів теж повинен одержати за варстат дорожче від його справжньої вартості, себто не 500 руб., а 600 руб. Наш фабрикант матерії, що виграв на продажі її 100 руб., повинен тепер утратити їх на купні варстату, без якого він не може обійти ся. Таким чином ми бачимо, що від обміну не можуть повставати нові вартості, що не обмін дас капіталістові зиск з капіталу. Та все ж фабрикант матерії повинен продати свій товар і повинен одержати десь свій зиск. Інакше він не вів би підприємства. Дійсно, фабрикант одержує зиск при продажі свого товару, але не від продажи (обміну). Значить, зиск на капітал повинен витворювати ся перед продажею, або перед обміном. А що зайва вартість (зиск) не може звалити ся з неба на голову капіталістові, то треба припустити, що зиск з капіталу витворюється під час самої продукції товарів. Та продукцією товарів займаються ся „робочі руки“. Значить, тільки сї бідолашні руки дають зиск капіталістові. Подивімось, як се відбувається. Капіталіст бажав поставити фабрику матерії. Він поставив будинок, купив машину, замовив бавовну. Та йому потрібні ще і „робочі руки“. Без них світ не мілій капіталістові при всіх його машинах. Ми вже знаємо, що „робочі руки“ можна набути на ринку, так само як інші товари.

Туди іде капіталіст. Він наймає „робочі руки“. Що се значить? Се значить, що він наймає у робітників їх робочу силу на певний час: на день, або на місяць і т. д. Скільки він їм платить за неї? Тому що робоча сила продається на ринку, і вона — товар, вартість робочої сили, як і вартість всякого товару, міряється кількістю праці, яка потрібна для її продукції. Робоча сила, в протилежність всім іншим товарам, продукується в самому тілі людини. Для того, щоби людина могла мати робочу силу, їй треба пити, їсти, мати одяг і мешкане; а для того, щоби добути се все, потрібна праця. Значить, вартість робочої сили міряється кількістю праці, яка потрібна для продукції засобів до життя робітника. Та робітник смертний, а робоча сила завсігди потрібна. Зі смертю робітника гине його робоча сила, і капіталіст може лишити ся без „робочих рук“. Значить, робітник повинен мати заступника, котрий дасть капіталістові робочу силу. Через се вартість робочої сили міряється кількістю праці, яка потрібна для продукції засобів до життя робітника і його родини. Сю вартість робітник одержує в формі заробітної плати. Таким чином капіталіст, будучий фабрикант матерії, повинен виплатити робітникам вартість їх робочої сили. Щож він від них за се одержує? Набравши на ринку купу „робочих рук“, він веде їх до себе на фабрику і примушує робити. „Робочі руки“ починають вироблювати йому матерію. Фабрикант повинен виплатити робітникам вартість їх робочої сили за певний час, а сам одержує працю робітників за той самий час. Ми вже знаємо, що поділ праці робить працю продуктивною, себ то, що кождий продуцент вироблює в один день більше продуктів, ніж йому треба для істновання на один день. Інакше кажучи, робітник продукує більше вартості, ніж коштує його робоча сила за сей день. Коли для продукції собі поживи, убраля і іншого робітник повинен працювати 6 годин на день, то сі 6 годин праці звуться необхідною працею. 6 годин на день треба працювати робітникови, щоби утримати себе, щоби виробити вартість своєї робочої сили. Коли він працює більше

як 6 годин на день, його праця понад 6 годин буде звати ся додатковою працею. Таким чином робочий день має в собі працю необхідну (вартість робочої сили) і працю додаткову.

Наш фабрикант матерії наймає робітників і повинен їм виплатити вартість робочої сили за кождий день, себ то він виплачує кожного дня тільки за необхідну працю (6 годин). Коли робітники працювали тільки по 6 годин на день, вони виробляли-билише стільки, скільки виносить їх удержане, і капіталіст не мав-би ніякого зиску. Однаке він примушує їх робити 12 годин на день. Таким чином він одержує від робітників що дня зайвих 6 годин праці, себ то 6 годин додаткової праці, за которую він їм нічого не платить. Що дня робітники в перші 6 годин праці (необхідна праця) вироблюють вартість своєї робочої сили (те, що вони одержують від капіталіста в формі заробітної плати); а решту — 6 годин додаткової праці, робітники продукують додаткову вартість (надвартість), за которую їм фабрикант нічого не платить. Ся додаткова вартість є зиск капіталіста. Візьмімо приклад. Фабрикант виплачує робітникам 50 коп. на день. Кождий робітник натче в день 10 арш. матерії, которая продається по 20 коп. за аршин. Припустимо, що пряжа на кождий аршин матерії коштує 5 коп., і що видатків на машини, будинки та інше припадає по 5 коп. за кождий аршин, так що матеріял на кождій аршин матерії коштує фабриканта 10 коп. Почав робітник робити і проробив пів дня (6 годин), наткав він за сей час 5 арш. матерії. Яку вартість він випродукував? 5 арш. матерії по 20 коп. коштують рубль. Але фабриканта коштує матеріял на кождий аршин 10 коп., на 5 арш. — 50 коп. Значить, робітник виробив за пів дня чистої вартости 50 коп. Се саме стільки, скільки виплачує йому капіталіст за його робочу силу за цілий день. 6 годин, які робив робітник, для нього необхідна праця. 50 коп. вартости, яку він виробив, для нього необхідна вартість. Коли б робітник після сих 6-ох годин застрайкував (не схотів робити), фабрикант не мав би ніякого зиску. Він витратив 1 рубль (50 коп.)

робітників і 50 коп. матеріал на 5 арш.) і одержав би 1 рубль. Але робітник працює ще 6 годин, — се його додаткова праця, і продукує ще 5 арш. матерії. Яку вартість він тепер виробив? 5 арш. матерії по 20 коп. — 1 рубль. Відлічивши за матеріал 50 коп., лишається 50 коп. чистих. Робітник своєю додатковою працею випродував додаткову вартість в 50 коп., котра описняється просто в кишені фабриканта. Се і є зиск. Таким чином наш фабрикант від кожного робітника одержує що дня 50 коп. додаткової вартості, або зиску. Тепер нам зрозуміло, чого се капіталісти так нарікають на те, що у них мало „робочих рук“. Вони потрібні їм для видушування додаткової вартості. Великість її залежить: по 1) від числа робітників, що працюють на капіталіста; по 2) від довжини робочого дня і по 3) від продуктивності праці. Чим більше рук працює у капіталіста, тим більше він одержує додаткової вартості, тим більший його зиск. Чим довший робочий день, тим більша додаткова праця, тим більшу додаткову вартість одержить капіталіст. Коли наш фабрикант потрафить примусити робітників працювати не 12 год. на день, а 18, то кождий робітник виробить 15 арш. матерії на день, уживши не 6, а 12 годин додаткової праці, і дасть капіталістові не 50 коп., а цілий рубль додаткової вартості. Чим продуктивніша праця робітника, тим менша буде його праця на себе, себто необхідна праця, і тим більша буде його праця на капіталіста, себто додаткова праця і продукція додаткової вартості. У нашого фабриканта робітник одержує 50 коп. на день і виробляє 10 арш. матерії, значить, за кождий аршин йому припадає 5 коп. Фабрикант продає аршин матерії по 20 коп. З них 10 коп. припадає на матеріал. Лишається ся 10 коп. для фабриканта і робітника. 5 коп. одержує робітник (заробітна плата за 1 арш.), а 5 коп. капіталіст (його зиск). Себто чиста вартість товару (без матеріалу) складається з заробітної плати і зиску капіталіста. Звідси випливає, що чим більша заробітна плата, тим менший повинен бути зиск і навпаки. Коли б робоча плата зросла до 70 коп. на день, зиск капіталіста

упав би до 30 коп.; з чистої вартості аршина матерії робітник одержав би 7 коп., а капіталіст — 3.

З цього видно, що між капіталістом і робітником повинна відбувати ся постійна боротьба. Капіталіст силкується продовжити робочий день і зменшити робочу плату, а робітник намагається скоротити робочий день і збільшити плату.

В дальшому викладі ми побачимо, які користі в цій боротьбі має капіталіст проти робітника, користі, які віддають робітника звязаним по рукам і по ногам у власті капіталіста. Ми тільки що сказали, що коли заробітна плата збільшить ся, зиск капіталіста саме на стільки зменшиться. Але, може бути, він може надолужити утрачене, збільшивши ціну товару, продаючи наприклад аршин матерії по 22 коп.? Ні! І капіталістові покладено межі. Коли він схоче підвищити ціну своєї матерії, конкуренція інших фабрикантів не допустить його до цього. Вони будуть продавати матерію по 20 коп. і наш фабрикант лишиться без покупців. Фабрикант повинен задовольняти ся тим зиском, який припадає на нього з чистої вартості товару, за відтрученем заробітної плати та інших видатків. Тепер ми дійсно бачимо, що фабрикант одержує зиск не від продажі свого товару. Зиск продукується перед продажою, поза ринком, продукується додатковою працею робітника в формі додаткової вартості. Та тільки при продажі товару виявляється ся (або реалізується ся) зиск капіталіста. Тільки тепер виявляється ся, що фабрикант в формі своїх товарів продав працю робітників, витрачену протягом певного часу; а робітникам він виплатив не за всю працю, яку від них одержав, а тільки за працю, потрібну для їх існування, себто вартість робочої сили.

Розглянений нами випадок витягання додаткової вартості з „робочих рук“ являється найрізкішою і найяснішою формою визиску робітника капіталістом. Дійсно, справа цілком ясна. З одного боку — робітник, який не має нічого oprіч своїх рук, з другого боку — капіталіст, який має всі засоби продукції. Зрозуміло, що злидні приводять робітника в лапи капіта-

ліста, котрий видупшує з нього все, що можна. Як ніж жорстоке та несправедливе таке становище річий, однаке факт той, що при ньому капітал бере діяльну і безпосередну участь в продукції: при його помочі будують ся фабрики, купують ся машини, заготовлюється сировий матеріал, розкладається ся праця, вишукується ринок для збуту товарів, він же постійно намагається збільшити продуктивність праці. На скільки власник капіталу приймає безпосередні участь в продукції, він, як і робітник, має право на участь в продуктах, витворених спільною працею. Лихо тільки в тому, що завдяки свому становищу капіталіст може брати собі львину частину.

Так є й такі форми визиску капіталістом, при яких він не має ніякого відношення до самого процесу продукції, що однаке зовсім не перешкоджає йому одержувати всю додаткову вартість, вироблену працею робітників. В Росії існують цілі села, мешканці яких займаються ся домовим (кустарним) промислом. Домові промисловці (кустарі), се дрібні ремісники — слюсарі, шевці і ін., — котрі працюють у себе дома, мають потрібні для їх праці струменти, але в величезній більшості випадків не мають за що купити сировий матеріал — залізо, шкіру і т. д. — з котрого вони вироблюють свої продукти. Ось тут являється ся капіталіст в особі міського купця або сільського лихваря. Він каже нещасливому кустарю: „Ти маєш чим проробити, та не маєш за що купити сировий матеріал. Я дам тобі гроші на купівлю сирового матеріалу, але ти за се потім по приступній ціні відступиш свій товар“. З гіркого досвіду кустар знає, що значить ся „приступна ціна“. Він знає, що за свій товар він одержить тільки трохи більше від того, скільки його коштував сировий матеріал. Та нічого не вдієши. Бере він у купця гроші, купує сировий матеріал і на час стає ніби самостійним господарем - витворцем. Та се тільки гірке глузоване долі: коли він виробить свій товар і понесе його до купця, котрому він винен, то вийде, що він заробив стільки, коли не менше, як перший ліпший фабричний робітник, що немає нічого oprіч „рук“.

Наці купець не брав участі в самім процесі продукції. Йому нема діла, якими знаряддями кустар працює і скільки часу слюсар витрачає на виготовлене замка або швець на чоботи. Він не повинен журити ся, як би поліпшити продукцію і зробити працю продуктивнішою. Він знає, що візьме своє. Коли завдяки фабричній конкуренції зменшиться ціна замків, він натисне на кустаря і видусить з него не тільки всю додаткову вартість, вироблену його працею, але ще й частину необхідної.

В такому самому становищі, як кустар відносно до купця, стоїть селянин-рільник відносно до пана. Ми вже раніше згадували, що земля, котру селяни обробляли в давніх часах, стала власністю пана, і що після скасування панщини селянам дали земельні наділи, що не вистарчали на удержання родини. Себто зроблено для того, щоби селяни були примушенні наймати землю у панів. Пан здає в аренду, або за частину урожаю землю селянинові, котрій оре її своїм плугом і свою худобою, засіває її своїм зерном, уdobрює її коли треба, — коротко кажучи, пророблює на свій риск всі операції, з котрих складається продукція збіжки. А пан не втручується в сю продукцію, але він одержує в формі арендної плати, або частини урожаю додаткову вартість, витворену рільником.

З сказаного видно, що капітал витягає додаткову вартість з витворця не тільки тоді, коли він уже позбавлений засобів продукції і повернений в „робочі руки“, але і тоді, коли витворець находитися ще в становищі на пів самостійного господаря. Капіталіст, котрій орудує над „робочими руками“, сам повинен уряджувати продукцію і дбати про її успіх і поліпшування. Хоча він в сьому випадку має на увазі тільки свою особисту користь, себто одержання зиску, і безбожно тисне робітника, тим не менше він помимо своєї волі приносить користь для суспільності тим, що з конечності постійно поліпшує способи продукції і сим збільшує продуктивність праці, а oprіч того на свою голову привчає робітників до спільнот складної праці, — до суспільної продукції. А коли

капіталіст висисає соки з напів-самостійних продуцентів, граючи в процесі продукції тільки ролю звичайного трутня, се не що інше, як нічим неоправданий, суспільно організований рабунок.

Яким би способом ні витягала ся з робітничої кляси додаткова вартість, вона являється єдиним жерелом зиску в капіталістичних підприємствах. Через се в кожному даному підприємстві великість одержуваного капіталістом зиску повинна безпосередно залежати від числа робітників, котрі у нього продукують товари: чим більше у нього робітників, тим більше він одержує додаткової вартості, тим більший повинен бути його зиск. Уявімо тепер собі такий випадок: Два купецьких синки одержали кождий по 10.000 руб. Любі братіки обидва мали те переконання, що капітал треба пускати в оборот і збільшувати його, але смаки у них були не однакові. Один був тихий і більше тримався стравовини, а другий був підприємчий і тільки й мріяв про те, як би пустити в рух якусь нову і корисну справу. Перший поставив собі велику гарбарню, на котрій все по дідівським звичаям робилося — п'яких машин не було, будівлі поганенько, все дешево коштувало. Правда, справа була така, що вимагала богато робітників — цілих 50 — але наш капіталіст сього не боявся: він мав досвід і знав, що маючи капітал зовсім не так тяжко приборкати робітників. Він витратив всі свої 10.000 руб. на купно гарбарні, сирового матеріалу, на наймане робітників, — коротко кажучи, пустив справу в рух.

Другий брат довідався, що в Америці винайшли машину, котра шиє чоботи. Ану,каже він собі, я зведу у нас „механічну мануфактуру обуви“. Так і зробив. Віписав він дорогі заморські машини, поставив відповідний будинок, купив шкіри, наняв робітників і почав виробляти чоботи. Як і перший брат, він поклав в справу всі свої 10.000 рублів. Та при його машинах йому можна було заняті тільки 30 робітників. У обох братів справи пішли добре, і почали в них гроші гроші родити. Таким чином обидва брати пустили в рух однакові капітали — 10.000 руб. Та у одного

з них продукція така, що при сьому капіталі можна заняти 50 робітників, а другий уживав на се тільки 30. Хто з них одержить більше зиску?

Ми вже знаємо, що великість додаткової вартості, а через се і великість зиску зростає разом з числом робітників; з цього на перший погляд випливає, що гарбар повинен одержати зиску більше, ніж власник „механічної мануфактури обуви“. На першого працює 50 робітників, на другого — 30. Так би воно і було, колиб сюди не втрутилось одно знайоме вже нам господарське явище, а саме конкуренція!

Коли б гарбар дійсно мав більше зиску, ніж його підприємчий брат, він в кождім разі не довго міг би використовувати своє становище. Се через те, що до доброї наживи багато охочих, і немало знайдеться капіталістів, котрі накинуть ся на гарбарство, сподіваючись виграти на ньому більше, ніж на якому іншому підприємстві. І вийде з цього те, що буде продукувати ся за багато шкіри, збільшити ся подача, відбудеться конкуренція між продавцями, ринкова ціна шкір упаде нижче від їх дійсної вартості, і через се зменшиться ся зиск гарбара: з його рук вислизне частина додаткової вартості, яку він витяг з робітників. Се буде тягти ся доти, доки зиск у гарбарстві не зрівняється з зиском, який дає „механічна мануфактура обуви“, або інша подібна справа, в котрій при однаковому капіталі працює відносно менше робітників і витрачено відносно більше на машини, будівлі та інше. Коли ціна на шкіри упаде ще нижче, тоді частина капіталістів кине сю продукцію і візьметься до такої, котра дає принаймні стільки зиску на капітал, як і „механічна мануфактура обуви“. Зі зменшенням продукції збільшиться ся ринкова ціна шкір, і наш гарбар знов почне одержувати більше зиску, але не більше, ніж його великорозумний брат, бо конкуренція пильно слідкує за ним і ставить межі, коли не його завидним очам, то принаймні його хапчивим рукам.

Таким чином, конкуренція зрівнює зиск в усіх парослях капіталістичної продукції. Се осягається ся

тим, що в тих парослях, котрі по суті своїй могли би давати більший зиск, ніж інші, капіталісти мусять на превеликий для себе жаль продавати товари нижче від їх дійсної вартості і випустити з рук частину зиску, щоби мати решту.

А хиба оплачується коли небудь вся праця робочого народу? Що одержує він від держави замість податків, які він платить? Більша частина тих грошей іде на удержання начальства, від котрого зле приходиться і селянам і робітникам. Друга частина сих грошей іде на військо, для котрого забирають на службу від робочих родин найдужчих і найздоровіших парубків. Чимало грошей іде на допомоги з'убожілим панам та захланним фабрикантам. І тільки деякі мізерні крихти, от як копійчані допомоги під час голоду, дешеві низші школи, лікарська допомога і т. інше припадають робочим людям. Мало того, що пани та фабриканти тягнуть з робочої людини неоплачену працю кождий з окрема; всі вони разом при помочі держави тягнуть з нього ту саму неоплачену працю, тільки гуртом.

Неоплачена праця, додаткова вартість у всіх її формах — ось основа добробуту всіх богатих кляс і станів. Маючи гроші, тепер можна не працювати: досить покласти гроші в банк і одержувати процент. Гроші гроші родять. Щож се однаке за чудо? Дуже просто. Се чудо робить той самий фабрикант, той самий пан, той самий купець, що видушує додаткову вартість з робочої людини. Вони тільки через те і можуть видушувати неоплачену працю, що голими руками не можна нічого зробити: потрібна земля, матеріали, інструменти, машини, й для купна сього всього потрібні гроші. Дати тільки гроші підприємчів, зручні людей — вона в тій хвилі пустить в рух всю машину видирання від робочої людини неоплаченої праці. Та існують невмілі люди, котрі не знають, що зробити з своїми грішми. Для них саме і заведено банки та щадничі каси. Ану складайте в них гроші, панове невмілі та ледачі! Зручні та проворні будуть сі гроші брати в користання, а зиски по половині! Частина піде

тому, хто зложив гроші, частина фундаторові банку, частина лишить ся тому, хто при помочи тих грошій заложить своє підприємство.

Ось так на спинах робочих людий виростає ціла драбина панів: скупщики, прасоли, лихварі, підрядчики, купці, пани, фабриканти, банкири, що живуть „з капіталу“, урядники, попи, царі... всі вони складають одну родину, одну величезну клясу визискувачів (рабівників чужої праці); а проти них стойть одна непомірно більша кляса працьовників-робітників.

РОЗДІЛ VII.

Заробітна плата.

Кожда людина, котрій особлива божа ласка не дає можливості жити коштом чужої праці, мусить сама здобувати собі засоби до існування. А для сього вона повинна працювати. Що значить працювати? Працювати — значить прикладати свою робочу силу до річій природи для того, щоби витягати з них користь для людини. Рільник прикладає свою силу до землі і кінець кінцем одержує від неї корисність в формі збіжка; шахтар копає землю і витягає з неї корисність в формі міди, срібла і т. д. З сього дуже ясно, що людина для здобуття собі засобів до існування, повинна мати по перше, робочу силу, по друге, ті ріchi природи, до котрих повинна вона прикладти свої сили, себ то засоби продукції. За давніх часів так і було, що хто мав робочу силу, мав засоби продукції. Та з тих часів людськість дожила до інших порядків. Ми вже бачили, як витворець переходив через муки, як він вийшов з них позбавлений засобів продукції. Перше витворець і засоби продукції складали одну цілість, як складає одну цілість риба і вода, в котрій вона живе. А тепер витворця роздерто на дві частині: йому лишено його робочу силу (мабуть

через те, що її не можна з нього видерти), а засоби продукції з божої ласки опинилися в руках капіталістів. Робоча сила, хоч-би як велика вона була, не може витворити засобів до існування з порожнього місця: їй потрібні засоби продукції, а цар-голод примушує її невинно тягти ся до них. Ось тут капіталіст, котрий чигає на неї, увязнює робочу силу і примушує її робити на нього.

В попередньому розділі ми бачили, яким чином капіталіст видушує з робочої сили додаткову вартість — свій зиск, — виплачуючи робітникам тільки необхідну вартість робочої сили. Тепер ми розглянемо близьше єю необхідну вартість, которую робітники одержують в формі заробітної плати.

Робітник виносить свою робочу силу на ринок, де її купує капіталіст. На ринку робоча сила розглядається як товар, бо вартість її означується для робочої сили так само, як і для кожного іншого товару.

Ми вже бачили, що вартість робочої сили означується як кількістю праці, потрібної для її продукції, себ-то кількістю засобів до життя, яка потрібна для робітника і його родини. Вартість сих засобів, або так звану необхідну вартість, робітники одержують в формі заробітної плати. Чим менша вартість засобів до життя робітника, тим менша його заробітна плата і навпаки. Значить, збільшене заробітної плати зовсім ще не доводить, що становище робітників поліпшилося. Треба взяти на увагу вартість засобів до життя і тоді вже видавати осуд. Коли наприклад протягом 15 літ заробітна плата збільшила ся два рази, але засоби до життя подорожчали чотири рази проти давнішого, становище робітників очевидно погіршалося, хоч заробітна плата і зросте.

Кількість засобів до життя, або великість заробітної плати, которую одержують робітники, залежить від їх навичок та звичаїв, від клімату, в которому вони живуть. Наприклад англійський робітник не обходить ся без мяса і кави, котрі він має що дня, і пе багато пива. Се вже так зросло ся з його натурою, що він ці продукти уважає потрібними для свого існування

і без них погано працює. Таким чином заробітна плата англійського робітника між іншим повинна мати в собі і вартість сих продуктів, про котрі наш робітник знає хиба тільки з оповідання.

Заробітна плата фабричного робітника в Росії дає йому можливість живити ся хлібом, квасом, квашеною капустою та редъкою. Англійські робітники знищили б геть капіталістів з їх фабриками, колиб їх заробітної плати вистарчило тільки на таку поживу, на котрій спасали ся святі угодники. Однаке наші задовольняють ся тим, що мають. Чим більше освічені та розвинені робітники, тим більше треба їм засобів, щоби жити по людськи і добре працювати.

Англійський та німецький робітник не буде жити в таких будах, в яких живе наш. Опріч того їм потрібна від часу до часу книжка, вони читають газети, ходять іноді до театру. Їх заробітна плата повинна вистарчити і на се. Інакше на фабриках почнуться страйки.

Клімат теж має вплив на великість заробітної плати. Італійський робітник, що живе в теплому кліматі, може мати таку одежду, котра ледви прикриває його тіло; помешкане також не являється ся в нього річю першорядної ваги, бо він добре може переспати ніч на ґанку якого дому, або просто на улиці; однаке наш робітник мусить мати і теплу одежду і тепле мешкане. Для російського робітника потрібна oprіч того ще чарка горівки, бо під час сильних морозів при недостаточному відживлюванню трудно обйтися без алькоголю. В порівнанні з італійським робітником російський робітник одержує більшу заробітну плату, але йому від цього не легше, бо йому більше доводиться витрачувати на такі продукти, без котрих він міг би обйтися в теплому кліматі.

Таким чином заробітна плата повинна мати таку великість, котра залежить від навичок, розумового розвитку робітників і від клімату, в котрому вони живуть. Низше і висше від сеї великоності заробітна плата при звичайних умовах не може довго утримати ся. Зараз ми довідаємося через що.

Мануфактурні робітники завше одержують більшу заробітну плату, ніж фабричні. На мануфактурі працюють ремісники, позбавлені знарядь продукції. Перше ніж зробити ся добрим ремісником, треба витратити богато праці на науку. Ся праця, з'ужита на науку, і збільшує вартість робочої сили ремісника. Возьмім приклад. Припустимо, що слюсар, поки вивчиться свого ремесла, повинен видати на своє удержане, на зіпсувтий матеріял і знарядя, а також на заплату за науку — 900 руб. Все одно, чи має слюсар сі 900 руб. і безпосередньо витрачує їх, або іде в науку до якого хазяїна-слюсара. В сьому випадку він повинен відробити хазяїну кілька літ перед науковою, або після неї. Коротко кажучи, для того, щоби вивчити ся слюсарського ремесла, треба видати на 900 руб. вартості в формі продуктів, або праці. Коли кождий слюсар після науки може робити пересічно 30 літ, то видатків на науку слюсара припадає на кождий рік праці 30 руб. Коли необхідна вартість звичайної робочої сили (себ-то засоби істнування робітника і його родини) виносить 150 руб. на рік, то мануфактурист, що наняв собі ремісника на рік, заплатить йому не тільки сі 150 руб., але ще й ті 30 руб. (витрачених на науку), які припадають на сей рік праці. Значить, вартість робочої сили робітника має в собі не тільки вартість необхідних засобів істнування, але і вартості тих засобів, які витрачено на його науку.

Чим довше мусить тревати наука ремесла, тим більша вартість робочої сили ремісника, тим більша його заробітна плата. Слюсар одержує більшу заробітну плату, ніж коваль; годинникар — більшу плату, ніж слюсар, а ремісник, що вироблює всякі складні струменти, (підзорні труби, мікроскопи), одержує ще більшу плату.

Розглянувши вартість робочої сили, звернемо ся тепер до її ринкової ціни. Ми бачили, скільки необхідно для робітника; тепер подивимося, скільки він дійсно одержує за свою робочу силу.

Ми вже знаємо з IV. розділу, що ринкова ціна товару буває то висша то низька від справжньої вар-

тости. При збільшенню попиту відбувається конкуренція між покупцями, і ціна товару збільшується; при збільшенню подачі конкуренція відбувається між продавцями, і ціна товару зменшується. А загалом конкуренція намагається наблизити ринкову ціну товару до його справжньої вартості. Усе це відноситься до робочої сили так само, як і до всякого товару. Коли попит на робочу силу збільшується, наприклад через повстання нових капіталістичних підприємств, то відбувається конкуренція між покупцями (капіталістами) і заробітна плата збільшується над необхідною вартістю робочої сили. Ми знаємо, що при збільшенню попиту на який небудь товар незабаром збільшується його продукція і подача робочої сили після збільшення попиту на неї? А ось як.

Зі збільшенем заробітної плати над необхідну вартість, себто над той рівень, який потрібний робітникам для існування, становище робітників поліпшується. Се поліпшене виявляється в тому, що робітники починають ліпше відживлюватися, живуть в кращих помешканнях і т. д. Через це злидні та хороби забираються в передчасну могилу менше жертв, ніж раніше. Виживають такі робітники, котрі вмерли б при гіршому життю, і саме їх робітники насамперед збільшують подачу робочої сили. Опріч того, з поліпшенем становища робітників збільшується серед них число подруж і родиться більше дітей ніж давніше. Діти підлітки живуть при кращих обставинах, менше вимирають, ніж при поганіх обставинах, при котрих у нас наприклад з 4-х дітей доживає до робочого віку тільки одна! Таким чином через збільшене заробітної плати зменшується смертність між робітниками та їх дітьми, а через це людність збільшується. Опріч того людність і безпосередно збільшується через збільшене числа подруж, бо зі збільшенем заробітної плати над необхідну вартість, збільшується його продукція робочої сили (посередне і безпосереднє збільшене людності) і подача її. Ця обставина в свою чергу викликає конкуренцію продавців (робітників),

і заробітна плата повинна зменшити ся. Коли заробітна плата зменшить ся нижче від необхідної вартості, повинно наступити зменшене подачі робочої сили, як се буває з кождим іншим товаром. Коли ринкова ціна товару зменшується ся нижче від його справжньої вартості, продукція цього товару скорочується і зменшується ся його подача. Та якже скоротити продукцію робочої сили й її подачу? Робоча сила продукується в самих робітниках, значить, щоби скоротити її продукцію, треба знищити *зайвих робітників!* Так воно і буває в дійсності. Коли заробітна плата зменшить ся нижче від необхідної вартості, (того, що потрібне для існування робітників), цар-голод з своєю помічницею смертью розпочинає працю. При такому зменшенню заробітної плати робітники не можуть заспокоювати цілком свої потреби: погано відживляють ся, живуть в брудних і вохких халупах, одежа погано захищає їх від холоду та вохкості. Слабші не довго витримують таке пекельне жите. Цар-голод посилає смерть, і та починає ходити по робочій ниві і косити жите слабих та малих. Опірч того під час такого шкідливого для робітників зменшення заробітної плати зменшується ся і число подруж і народин дітей. Таким чином при збільшенню заробітної плати людність збільшується ся посередно — через збільшене довжини життя робітників, і безпосередно — через збільшене числа подруж; навпаки, при зменшенню заробітної плати, людність зменшується ся безпосередно — через смерть „зайвих“ робітників — і посередно — через зменшеннє числа подруж. Такими способами осягається зменшеннє продукції робочої сили (адже трупи робітників не продукують її!) й її подачі. А зі зменшеннем подачі знову відбувається ся конкуренція між капіталістами, і заробітна плата збільшується ся. Таким чином для самих робітників збільшеннє заробітної плати, коли тільки не відкривають ся нові підприємства, може бути куплене тільки ціною смерти та невимовних страждань інших робітників!

Ось в таких страшних лабетах находити ся робітнича кляса через те, що робоча сила (а з нею і особа

самого робітника) повернена в товар!

Як ринкову ціну товарів конкуренція приводить до їх необхідної вартості, так і заробітну плату конкуренція приводить до справжньої вартості робочої сили. Коли завдяки тимчасовому збільшенню попиту і збільшенню заробітної плати, тимчасово і поліпшується становище робітників, то слідом за тим голод і смерть жорстоко карають їх за сей короткий добробут.

Сі страшні лабети німецький соціаліст Ляссаль запропонував навіть назвати залізним законом заробітної плати, котрий має таку страшну, подавляючу силу тільки через те, що робітники не мають знарядь продукції і мусять продавати свою робочу силу тим, хто має сі знарядя. Робітники мусять продавати свою робочу силу, як товар. Через се між ними повинна відбуватися конкуренція, як і між іншими продавцями товарів. Коротко кажучи, залізний закон заробітної плати і страшна влада „царя-голода“ безпосередно випливають з теперішніх порядків капіталістичного господарства. Ми бачимо однаке, що сей залізний закон тільки через се і тільки доти залізний, доки серед робітників панує конкуренція. Звичайно, коли робітники ідуть розпореші і виступають по правилу „кождий для себе, а бог для всіх“ — вони неминучо самі зменшують свою заробітну плату до найнижшого рівня, при котрому ледви ледви можна животіти. І не вибуться робітники з цього каторжного життя, доки не зрозуміють, що треба кождому стояти за всіх і всім за кожного; доки не научаться спільними силами нападати на спільного ворога — підприємця-капіталіста, примушуючи його до уступок.

Тільки тоді буде знищено в корінні капіталістичне господарство, щезне зовсім конкуренція між робочими людьми, а значить зникне і грізна мара „залізного закона“. Тай тепер становище робітників не безнадійне. Робітничі спілки, страйки, всякі способи оборони своїх спільних інтересів, коли і не можуть цілковито знищити конкуренції між робітниками, все ж здатні значно

її ослабити. А коли слабне конкуренція між робітниками, може збільшувати ся заробітна плата.

Значить, хоча деякі соціалісти і назвали закон заробітної плати „залізним“, та ці слова не повинні позбавляти робітників надії. Добре, хай залізний, але однодушна згода робучих людей — така велика сила, під натиском котрої гнеть ся й залізо. І не тільки гнеть ся, але й ламається ся. Невпинною боротьбою з хазяями робітники й тепер можуть розігнути хоч трохи залізні кайдани царя-голода. Та прийде час — і робочий народ знищить зовсім ті кайдани; а для цього йому доведеться покласти кінець всьому капіталістичному господарству.

Ми розглянемо тепер капіталістичне господарство в усій цілості; розглянемо, як впливає воно на робітничу клясу, яку ролю воно відограє в долі людкости.

РОЗДІЛ VIII.

Капіталістичне господарство.

В п'ятому розділі, говорячи про повстане мануфактури, ми назвали „спрітного“ слюсаря, котрий завів собі мануфактуру, капіталістом, а саму мануфактуру капіталістичним підприємством. Які ж ознаки капіталістичного підприємства і що таке капітал? Наш спрітний слюсар, перше ніж запрягти в ярмо знедолених слюсарів, повинен був мати майстерню, струменти, матеріял, мати знарядя продукції. Сії знарядя продукції (матеріял та струменти) не з неба впали, а теж вироблені працею. З’орана земля, годоване худоби, плуг, струменти, всякі будинки, коротко кажучи, все, що потрібне для розумної праці — все се — продукти людської праці. Сії продукти попередньої праці, без яких неможлива дальша праця, знаходяться по частині в руках самих витворців, а по частині в руках таких осіб, котрі самі їх не вживають, а примушують інших до праці за помічю сих продуктів. Коли знарядя продукції знаходяться в руках са-

міх витворців вони уживаючи їх можуть, коли схотять, витрачувати тільки необхідну працю і витворювати тільки необхідну вартість для свого існування і утримання знарядь в добрім стані. Так наприклад рільник може обробити лише стільки поля, щоби вистарчило на удержане його родини і його самого, а також на направу знарядь і пашу для худоби. Слюсар теж може лише стільки робити, щоби вистарчило на удержане його самого і родини і опріч того на утриманні в належнім порядку струментів та майстерні. Коротко кажучи, витворець, що має знарядя праці і матеріал до праці, не має крайньої потреби витрачувати додаткову працю і витворювати додаткову вартість, бо він може обйтися без неї. Інша річ, коли знарядя продукції належать до тих, котрі самі їх не уживають, але послугуються ними за помічю чужої праці. Такі власники знарядь продукції не можуть задовольнюватися тим, щоби робітники витрачували необхідну працю і витворювали тільки необхідну вартість, бо в такому випадку для власників нічого не лишиться і для них не має інтересу заводити підприємство. Вони не можуть обйтися без додаткової праці (чужої) і додаткової вартості, котра складає їх зиск і для котрої вони засновують підприємство. Такі власники знарядь продукції і будуть капіталістами, а самі знарядя — капіталом. Капіталіст витрачує капітал, але тільки для того, щоби капітал повернувся до нього збільшений, з зиском. Таким чином капітал — це та частина продуктів людської праці, власники котрої пускають її в оборот за помічю чужої праці для одержання зиску. Тому що всі продукти людської праці виявляють свою вартість в грошах, то й гроші, коли коли їх пускають в оборот для одержання зиску — теж капітал. З цього означення капіталу випливає, що капіталістичне господарство може розпочати ся тільки тоді, коли продуктивність людської праці дійшла певної висоти. Коли робітник може виробляти своєю працею тільки необхідну вартість (стільки, скільки треба для його існування), ся праця не може дати капіталістові

додаткової вартості або зиску. Опріч того, для капіталістичного господарства потрібні робочі руки, себ-то витворці, позбавлені знарядь продукції і змушенні голодом продавати свою робочу силу капіталістові.

Капіталістичне господарство ще ніде не виперло цілковито господарства дрібних витворців і скрізь стрічається поруч обидві форми господарства. В Росії дрібне господарство тримається ся упертійше, ніж в інших країнах. Не кажучи про дрібного селянина, в Росії існують ще сотні тисяч кустарів, себ-то дрібних ремісників, не цілком відірваних від засобів продукції. Але і в Росії капіталістичне господарство чим раз більше поширюється через те, що відбувається в широких розмірах обезземелене селян і повернене їх в „робочі руки“ для панів. Скажемо про се кілька слів. Хоча при дрібному господарстві витворець одержує сам не тільки необхідну вартість, але й додаткову, котра при капіталістичному господарстві йде до кишень капіталіста, тим не менше становище дрібного витворця-рільника зовсім не ліпше, бо майже все, що він продукує, іде на податки, викупні сплати за наділ, і на арендну плату за панську землю, без котрої він не може обійти ся через недостаточність свого наділу. При найкращих умовинах для витворця-рільника лишається ся тільки необхідна вартість, себ-то він одержує від свого самостійного господарства не більше, ніж одержує наймит у пана. Коли ми бачимо, що селяни все ж уперто тримають ся свого господарства, се зовсім не через те, що їм лишається ся хоч найменша частина додаткової вартості, яку вони вироблюють: вони тримають ся його через те, що тяжко для них з ним розлучити ся, тяжко для них утратити свою волю, зійти на становище робочої худоби у капіталіста. Та буває і так, що всі ці податки та оплати забирають не тільки всю додаткову вартість, яку вироблює рільник в своєму господарстві, але навіть і частину необхідної вартості. Витворцю не вистарчає засобів для існування, бо в нього з рота видерли його мізерний кавалок хліба. Він примішує до свого хліба половину та лободу, але довго таке становище

не може для нього тягти ся. Коли господарство підупадає, він мусить кидати свою рілю і йти в найми до пана або на фабрику, де він принаймні буде одержувати необхідну вартість в формі заробітної плати. При недостатку селянського наділу, при величезних податках до скарбу і при непомірно високій арендній платі за землю селяни не можуть довго утримати ся на своєму господарстві, бо правительство і пани беруть від них не тільки всю додаткову вартість, але й частину необхідної. Такі причини обезземелення селян. Воно, як бачите, залежить зовсім не від господарських причин, як залежить від них наприклад утрата ремісником-вітворцем знарядь продукції через конкуренцію мануфактури. Конкуренція — се чисто господарська причина; а у нас селяни утрачують землю без всякої конкуренції, а просто через грубу силу правительства, котре завсігди тягне за панами і разом з ними грабує селян, видушуючи з них останню кервавію.

Що-до ремісників-вітворців, котрі працюють власними знаряддями, і вони, як сказано, утрачують по троху через конкуренцію мануфактури свою додаткову вартість, а коли їх вільна праця почне оплачувати ся через сю саму конкуренцію нижче від необхідної вартості, їх господарство гине і вони обертаються ся в „робочі руки“ для капіталіста.

Капіталістичне господарство починається з мануфактури. Мануфактура, як про се вже була мова в п'ятому розділі, повстас в містах, коли в суспільноті встигне встановити ся широкий поділ праці, себ-то, коли праця робітника стає на стільки продуктивною, що може не тільки удержувати самого робітника, але й дати зиск для капіталіста. Мануфактура сполучує під властю одного капіталіста певне число робітників, позбавлених знарядь продукції і робить працю продуктивнішою, ніж при дрібній ремісничій продукції. Се походить від того, що при мануфактурній продукції менше видається на майстерні та струменти, а мануфактурний поділ праці ще збільшує її продуктивність.

При мануфактурному поділі праці кождий робітник робить тільки частину свого продукту, тим часом як при суспільному поділі праці кождий виробляє цілий продукт.

Ми вже знаємо, як впливає мануфактура на дрібних ремісників. Подивімо ся тепер, що вона робить з тими „робочими руками“, котрі лиха доля кидає її в жертву.

Головна сила мануфактури лежить в мануфактурному поділі праці. Пильне око хазяїна бачить всі користі цього поділу, і він силкується запровадити його на своїй мануфактурі в найширших розмірах. До чого доходить поділ праці в мануфактурі, можна бачити з того, що наприклад на мануфактурі голок, кожда голка переходить через руки 72 робітників, перше ніж буде цілковито зроблена. Кождий з 72 робітників робить тільки одну частину всеї праці: один тягне дріт, другий пробиває вушка, третій нагострює кінець і т. д. Кождий робітник призивається до своєї часткової праці і робить її швидше і краще, ніж коли б йому довелося робити цілу голку. Всі 72 робітники мануфактури протягом того самого часу зроблять разом далеко більше голок, ніж 72 вільних ремісники. Та се призывають до дрібонької частини всього виробу продукту дорого коштує робітників. Вступивши до мануфактури, ремісник, що вміє робити цілу голку, одержує яку небудь частину роботи, наприклад нагострювання кінців голки. Він постійно занятий тільки сим нагострюванем. Руки в нього так привикають до сеї одноманітної праці, що нарешті стають цілком нездатні до іншої праці. Ремісник цілком забуває своє ремесло. Коли ремісник вироблює цілий продукт, йому часто приходить ся обдумувати, як краще взяти ся до справи, щоби виграти час, або щоби краще зробити продукт. При виробі цілого продукта у нього повинна робити думка. А при безпереривному вироблюванню тільки частини продукта руки робітника самі по собі, як пущена в рух машина, вироблюють сю частину, думка робітника не працює і він

від тяжкої і страшенно одноманітної праці цілковито робить ся розумовою калікою.

Таким чином мануфактурний поділ праці калічить тіло робітника через призвичаюване до найменшої кількості рухів і приглушує його розум, позбавивши його роботу всякого сенсу. Коли випадково зачинить ся мануфактура, в котрій покалічено робітника і призвичаєн до одної „частини“, то такому каліці нема куди діти ся. Його становище гірше від становища чорного робочого: він може мати працю тільки на такій мануфактурі, де є попит на його „частину“.

Покалічений ремісник так само прикутий до мануфактури, котра його скалічила, як каторжник прикутий до своєї тачки. Таке становище дає хазяйну-капіталісту велику владу над мануфактурними робітниками. Вільні ремісники відносно продукції своїх товарів не знають над собою ніякої влади, опріч конкуренції.

А в мануфактурі капітал накладає на робітників свою залишну руку, ламає і калічить їх, щоби тим легше видушувати з них свій зиск. Та швидко і сеї влади над мануфактурними робітниками стає за мало для капіталіста. Адже мануфактура тримається ся виключно на зручності робітників.

Серед „робочих рук“ на ринку ремісників не багато, нема з кого вибирати. Ремісники знають свою ціну і боряться з утисками капіталістів. Капіталіст стрічає в них силу, котра перешкоджає йому безкрайно збільшувати свій капітал. Опріч того заробітна плата ремісників вища від плати чорно-робочих.

В конкуренції, котра повстає між капіталістами, кождий з них силкується продавати свій товар дешевше від інших, а се можливо тільки при зменшенню праці, котра потрібна для виробу цього товару. Через се кождий мануфактуррист силкується зробити зайвою в своїй продукції зручність ремісників, котрі до того не дуже спокійно ідуть в хазяйському ярмі, — силкується зробити працю простішою і легшою: являють ся машини. Кожда машина складається з двигунового приставу і властивої робочої машини. Коли уважно

розглянути робочу машину, то дуже легко спостерігти, що працю, яку виконує струментом рука ремісника, в машині виконує тим самим струментом і за помічю того самого руху механізм. Можна би сказати, що струмент взято з рук ремісника і передано механізмові для виконання тої самої праці. В тартаку (лісопильна машина) пили тримають і порушують два коромисла, які подібні до рук і роблять такий самий рух, як руки трачів (пиллярів). Те само можна спостерігти в варстаті до сверлування. В варстаті до гембльовання (до гембльовання металічних дошок) величезний гембель (рубанок) порушується „залізним столяром“.

Коротко кажучи, машина виконує механічну роботу, яку вимагає від робітника довгої ремісничої науки, машина заступає ремісничу працю.

Машини дають капіталістові величезні користі.

По перше, заступаючи ремісничу працю, машини роблять зайвою науку ремесла. Ми вже бачили, що ся наука збільшує вартість робочої сили. Значить, машини роблячи зайвою для робітників підготовчу науку, зменшують вартість робочої сили, або заробітну плату, а се безпосередна користь для капіталіста.

По друге, в мануфактурі вся продукція тримається на ремісничій зручності робітників, значить залежить виключно від окремих осіб. А се робить мануфактурну продукцію хиткою, не позволяє хазяйнові її робити з робітниками все, що йому схочеться, для витягнення з них можливо більшого зиску. При машиновій продукції справа стойть зовсім інакше. Робітник являється ся на фабриці і застас готовою всю основу продукції: йому тільки треба прикладти свою силу, без всяких хитрощів. На мануфактурі струменти служать для робітника, робітник панує над продукцією, а на фабриці робітник служить при машині. Машина все робить, а він являється ся тільки ніби частиною самої машини. Се дає фабрикантові більше власти над робітниками, робить продукцію міцнійшою і тривалійшою. Фабрикант каже: „булиби тільки машини, а руки до них завсігди знайдуться“. І правда на його боці.

По третьому, машини збільшують продуктивність праці, себ-то при машиновій продукції робітник виробить за той самий час більше продуктів, ніж при мануфактурній. Ми знаємо, що капіталістичне господарство тримається на продуктивності праці; чим праця робітника продуктивніша, тим менша його необхідна праця (праця на виріб засобів до існування), тим більшими стають його додаткова праця і виріб додаткової вартості для капіталіста.

В п'ятому розділі ми вже говорили про користь машинової продукції в порівнанню з мануфактурною. Подивімося тепер, як відбувається ся машинова продукція на тих робочих руках, що стоять при машинах. Наш вік уважається віком машини. І дійсно, немаєї одної області продукції, де б не працювали сі машини. Для рільництва маються ся парові плуги, косарки та жатки, машинові сівачки та віялки. Тепер немаєї одного ремесла, котре не можна би заступити машинною. Коротко кажучи, де тільки людині треба прикладти свою робочу силу до річій природи, вояж скрізь стрічає машину, котра повинна значно зменшити і полегчити її працю. Здавало ся б, що з запровадженням машин повинна зменшити ся скількість праці робітника: коли він без машин працював 12 годин на день, а при машині може виробити стільки ж продуктів, скільки перше в 8 годин, то й робочий його день повинен тягти ся 8 годин. А в дійсності виходить зовсім не те: з запровадженем машин робочий день доводжується ся без всякої міри. Деж причини такої сумної суперечності? Припустімо, що який небудь спритний купець завів собі мануфактуру для виробу гвіздків. У нього такий капітал, з котрим він може дати заняті для 30 робітників. Кождий робітник вироблює на день 2 пуди гвіздків; пуд гвіздків продаеться по 2 руб. Від кожного робітника хазяїн одержує додаткової вартості 50 коп., значить, від 30-ох робітників він одержує 15 руб. на день. Та от винайдено машину для виробу гвіздків, і наш зручний мануфактуррист поспішив її купити. Ся машина подвоїла продуктивність праці, і тепер ті самі 60 пудів можуть

виробити не 30, а 15 робітників. Чиста вартість гвіздків зменшила ся тепер на половину, бо на продукцю кожного пуду витрачується тепер двічі менше праці. Коли вартість матеріялу 1 рубль і коли перше чиста вартість була 1 рубль, то тепер чиста вартість буде 50 коп., а вартість пуда машинових гвіздків буде 1 рубль 50 коп. (1 рубль матеріял і 50 коп. чиста вартість). Та наш хазяїн не дурень і продав гвіздки по тій самій ціні, як і раніше — 2 рублі за пуд. Таким чином він одержить за працю 15-ох робітників стільки ж, скільки перше одержував за працю 30-ох робітників, себ-то, він не тільки одержить додаткову вартість тих 15-ох робітників, котрі у нього працюють, але також і всю необхідну вартість тих 15 робітників, котрі в нього не працюють. Се буде тягти ся доти, доки інші мануфактуристи не запровадять у себе машини і не доведуть конкуренцію цін гвіздків до їх справжньої вартості — 1 рубль 50 коп. Се горячий і солодкий для капіталіста час, протягом котрого він один користає з винайденої машини і кладе собі в кишеню величезні зиски, — сей час і являється головною принадою, котра змушує капіталіста запроваджувати машини.

Та що сталося з робітниками нашого колишнього мануфактуриста, тепер уже фабриканта гвіздків? Він на свій капітал міг собі купити тільки одну машину і при ній поставити тільки 15 робітників. Він дуже хотів би запровадити другу машину для решти 15 робітників, бо тоді він одержував би за працю 30-ох своїх робітників стільки, скільки інші мануфактуристи без машин одержують за працю 60-ох робітників. Та як йому не бажало ся одержати такий величезний зиск, він мусів задоволінняти ся одною машиною і 15 робітниками, а інші показали ся для нього зайвими і він відправив їх.

Поки конкуренція не зменшила ціни гвіздків до їх справжньої вартості, все складалося добре для нашого фабриканта. Він одержував дохід від тих робітників, котрі в нього не робили. Та от і інші фабриканти покупили машини, ціна гвіздків упала до 1 руб.

50 коп., і манна небесна вичерпала ся. Фабрикант мусить тепер задовольняти ся тою додатковою вартістю, которую він видушує з тих 15 робітників, що працюють у нього. Ось тут він спостерігає, що погано облічив.

Ми знаємо, що кількість додаткової вартості, яку одержує капіталіст, залежить, по 1-ше, від довжини робочого дня, по 2-ге, від числа робітників, котрі в нього працюють, і по 3-те, від продуктивності праці. До запровадження машини наш фабрикант одержував від робітників що дня 15 руб. додаткової вартости. З запровадженем машин продуктивність праці збільшила ся, великість необхідної вартості стала менша, а додаткова вартість стала більша — фабрикант одержує тепер з кожного робітника 60 коп. на день. Та у нього лишило ся тільки 15 робітників, і з них він одержує на день тільки 9 руб. Перше він одержував 15 руб. Машина тільки на перший час привабила його величезними зисками, а потім сі зиски зникли, як сон. Щож йому робити? Він не може збільшити число робітників: не вистарчає капіталу. Збільшити продуктивність праці — запровадити ще досконалійшу машину, він поки що теж не може. Для збільшення своєї додаткової вартості йому лишається ся тільки удовжити робочий день. Він се й робить. Та ще перед тим, як ціна гвоздків зменшила ся до 1 руб. 50 коп., фабрикант уже удовжив робочий день. Своїх 15 робітників він змушує робити що сили, щоб одержати від них як найбільше товару і використати той горячий час, поки інші ще не запровадили машин.

Та щож дас фабрикантові таку власть удовжувати робочий день? А ось що. З запровадженем машин в якій небудь нарослій продукції стає зайвою частина робочих рук, котрі перше робили в сій продукції. Сі зайві руки викидають ся геть з фабрики і очевидно мусять опинити ся на ринку. Там вони збільшують подачу праці. Зі збільшенем подачі відбувається конкуренція між робітниками, і ся конкуренція не тільки дас можливість фабрикантом зменшувати заробітну плату, але і збільшувати робочий день понад

усяку міру. Зайвих рук досить і нема чого вязати ся тим, що від малої плати та надмірної праці робітники гинуть, як мухи.

Та се ще не все. З запровадженем машин робить ся зайвою не тільки реміснича зручність робітників, але також їх фізична сила. При машині може стояти слабий з таким самим успіхом, як і дужий. Через се запроваджене машин притягає до праці на капіталіста жінок та дітей. А се ще збільшує подачу праці і конкуренцію між робітниками.

Ми бачили, що заробітна плата мусить мати в собі вартість засобів до існування робітника і його родини. При мануфактурній продукції праця робітника удержує всю його родину. Через притягане жіночої та діточої праці і збільшену конкуренцію при машиновій продукції робоча плата господаря родини мусить зменшити ся саме на стільки, щоб разом з заробітком жінки та дітей вистарчило сеї плати на удержане цілої родини. Таким чином з запровадженем машин праця цілої робочої родини оплачується ся такою самою заробітною платою, якою при мануфактурній продукції оплачується праця одного господаря. До того машини дають можливість капіталістові доважувати робочий день. Ми вже бачили, як руйнуюча відбивається на робітниках мануфактурний поділ праці тим, що приковує кожного з них до одного мізерного заняття, калечить його і робить його нездатним до іншої праці. Не краце впливають на робітників і машини.

Самостійний витворець-ремісник мусить мати для виробу своїх продуктів не тільки ремісничу зручність, але також і певний розумовий розвиток, котрий дає йому можливість розуміти всю продукцію і робити в ній всякі поліпшення. Сей розумовий розвиток дає ремісникові як попередня наука ремесла, так і саме виконуване ремесла. Коли ремісник опиняється на мануфактурі, де існує широкий поділ праці, він уже тратить поняття про цілий виріб продукту: він виробляє тільки частину продукту, а про виріб усього продукту знає хазяїн мануфактури. Та коли робітник вступає до фабрики, і його ставлять до машини, він

затрачує поняття не тільки про цілу продукцію, але й про її частину. Він не знає, який продукт і як буде вироблений його працею. Все знане, весь розум робітника перейшов до машини, а сам робітник тільки частина машини.

Таким чином капіталістичне господарство не тільки позбавляє робітника знарядь продукції, але веде до відділення розумової сторони продукції від фізичної. Розумова сторона і капітал (наука, машини) з'осережують ся у капіталістів, а фізична сторона (робоча сила) — у робітників. Зрозуміло, яку страшну владу над робітником, при всякій іншій перевазі, се дає капіталістові.

Машина незвичайно погано впливає на тіло робітників. З дитинячих літ робітникові доводиться виконувати одну яку небудь працю при машині, пристосовувати свої рухи до страшенно одноманітних рухів машини. Зрозуміло, що oprіч машини, до котрої робітник призвичайв ся, він став нездатним до якої іншої праці. Наприклад при поліпшених друкарських машинах доводиться працювати дітям 13-и або 14-и літ, вся праця котрих полягає на підкладуваню паперу під прасу, і ся праця тягнеться 12 годин що дня. Нема нічого дивного, що сі щасливі істоти цілком утрачують людську подобу. Та що найгірше — се те, що капіталіст, покалічивши робітника на все житє працею при одній машині, раптом викидає його на улицю. Зараз ми побачимо, що саме спонукує капіталістів до съого.

Збільшене додаткової вартості можливе тільки при збільшенню числа робітників, удовженню робочого дня і збільшенню продуктивності праці. З запровадженем машини зменшується число робітників, занятих у фабриканта, зменшується його додаткова вартість. Значить, він може осiąгнути збільшене додаткової вартості тільки через удовженне робочого дня і збільшеннє видатності праці. Ми бачили, як безсоро мно капіталіст користав зного становища і удовжував понад міру робочий день. Тепер подивімося, як він

по запровадженню машини збільшує свій зиск збільшенем видатності праці.

Коли машина запроваджена в якій небудь галузі продукції, даліше збільшене видатності праці може бути осягнене або запровадженем машин до всіх частин цієї продукції, в котрих ще не було машини, або заміною запровадженої машини — новою, ще досконалішою машиною. А тому що збільшене видатності праці являється для капіталіста необхідною умовою — для нього необхідний зиск! — то він мусить постійно запроваджувати все нові і нові машини. Коли в мануфактурі поділ праці доведено до належної широкості, самий спосіб виробу продуктів стає незмінним, — каменіє. Сей спосіб переходить від одного покоління до другого, від батька до сина, як се буває в цехах. А в фабричній продукції намагане капіталіста одержати можливо більший зиск спонукує його удосконаловати працю, заводити нові машини і таким чином міняти часто самий спосіб продукції. Таке прикладане машин викидає на ринок багато „рук“, що стали зайвими. Сі „руки“ повинні привычайти ся до інших машин, а се ім тим тяжше зробити, що кожда машина вимагає привычного до неї робітника, покаліченого на її спосіб. Таким чином фабрична продукція, запроваджуючи все нові і нові машини, постійно розвиваючи ся, часто викидає робочі руки на ринок і вимагає від них уміння робити при всякій машині. Нова вогнюча суперечність капіталістичного господарства, котра потягає за собою страшеннє будуване для робітничої кляси. Жадність фабрикантів до зиску змушує їх запроваджувати все нові машини. Та існують такі машини, що коштують дуже дорого і запровадити їх може тільки великий капіталіст. Коли великий капіталіст запровадить таку машину, котрої не може запровадити дрібний капіталіст, то в конкуренції, яка відбудеться між ними, переможцем вийде великий капіталіст, бо його нова машина, збільшивши видатність праці, дає йому можливість продати товар дешевше, ніж продає дрібний капіталіст. Як мануфактурист побиває окремих витворців, так більша мануфактура

побиває дрібну; як фабрика побиває велику мануфактуру, так і велика фабрика мусить побивати конкуренцію дрібну фабрику. Коротко кажучи, конкуренція намагається передати продукцію в руки великих капіталістів.

Тільки великий капітал може зробити велике удосконалення в продукції, зробити працю найбільше видатною. Характеристичною рисою капіталістичного господарства саме є являється ся панування великого капіталу і великої продукції.

Великі фабриканти не знають докладно, скільки треба на ринках їх товарів, але заразом намагається одержати які мoga більше зиску примушуючи їх продукувати які мoga більше товарів. Через те часто буває, що ринки переповнюються ся товарами, котрі лишаються без руху. Запроваджене машини викидає на улици „зайвих“ робітників і зменшує заробітну плату зайнятих робітників. Через те всі робітники мусять скоротити споживання всяких товарів, і попит на товари зменшується. А тим часом, хоча попит і зменшився, запроваджені машини впроблюють ще більше товарів, ніж раніше і ще збільшують подачу. Се знову одна з суперечностей капіталістичного господарства, і наслідком цього буває застій промисловості, так звана кріза.

Через переповнення ринку товарами та через лихе становище робітників, зменшується попит на товари, а через те мусить зменшити ся продукція цих товарів. Великі фабриканти мусуть скоротити продукцію або зовсім її припинити; через те знову викидається ся на улици богато робітників. Таким чином велика продукція — се палиця, котра обома кінцями однаково бе робітників. Раз бе запроваджено машини, роблячи „зайвою“ частину робітників, другим разом бе зачиняючи фабрики. І таке становище раз у раз повторюється ся, бо сам капітал все знаходить ся в руху.

Поглянемо тепер ще раз на цілість капіталістичної господарки.

Капіталістичне господарство починається там, де суспільний поділ праці зробив саму працю видатною і заразом там, де робітники позбавлені знарядь продукції. Головною підставою капіталістичного господарства являється ся наймана праця і збільшене капіталу коштом додаткової вартості, яку витворюють робітники. Мануфактура з одного боку погіршує становище дрібних самостійних продуцентів, з другого боку калічує своїх робітників безконечним мануфактурним поділом праці. Конкуренція мануфактури викликає появу машин; з одного боку вони викидають зайві „робочі руки“, з другого боку притягають до праці на капіталістів жінок та дітей. Страшеннна конкуренція робітників, через запроваджене машинами капіталістами необмежену владу над робітниками. Ся влада виявляється ся в непомірному удовженню робочого дня і зменшенню заробітної плати. Зменшенню заробітної плати змушує робітника продавати капіталістові робочу силу жінки і дітей; праця цілої робочої родини оплачується ся так само, як при мануфактурі — оплачується ся праця одного батька родини. Машинова продукція калічує тіло робітників, пристосовуючи тіло робітника по машині, і руйнує розум робітника, відділюючи в продукції розумову сторону від фізичної. Після запровадження машин капіталіст мусить дбати про збільшене видатності праці. Він мусить запроваджувати все нові і нові машини. Звідси випливає мінливість в продукції. Капіталістичне господарство руйнує душу робітників, піддаючи їх під владу капіталу, котрий не знає ні правди, ні чести, ні добра, котрий поважає тільки один закон — зиск.

Та сим не вичерpuється ся все те лихо, яке робить капіталістичне господарство. Капіталістичні порядки погано впливають не тільки на міських робітників та дрібних майстрів. Не менше терпить від них і селянин.

Через запроваджене мануфактурної, а потім машинової продукції, стало корисніше купувати на ринку богато річей, котрі селянин ранійше робив дома. Перше селянин майже цілу свою одежду готував з власного матеріалу свою власною працею. Тепер фа-

бричні та мануфактурні вироби своєю дешевістю роблять зайвою сю працю селянина. Рідко де селянин буде тепер виробляти сукно, на виготовлене котрого він мусить витрачати, скажемо, 20 днів праці, коли те саме сукно, а може бути ще краще і гарнійше, можна мати на ринку за ціну 10-х днів праці. Те саме і з іншими річами, котрі селяне колись виробляли самі для себе, а тепер купують на ринку. Через се дуже скоротила ся господарська робота селянина. Перше він був занятий цілий рік: в літі рільництвом, а в зимі — домашніми роботами. А тепер йому в багатьох місцях зимою дома майже нічого робити. Тепер він мусить витрачати на своє господарство далеко менше часу, ніж давнійше. Та ми вже знаємо, що чим менше часу ми вкладаємо в продукцію, тим менше ми виробляємо вартості. Значить, селянин тепер виробляє на своїому власному господарстві далеко менше, ніж давнійше, і далеко менше одержує з нього доходу.

Опірч того він мусить тепер купувати на ринку богато тих річей, котрі давнійше виробляв сам. І не тільки сі річі мусить він купувати, але й богато інших, котрі з часом зробилися необхідними для людини: нафта, чай, цукор, лямпи, книжки і т. д. На купно сих річей він мусить тепер видавати частину свого і без того зменшеного доходу. Грошей треба все більше і більше, а діставати їх стає все тяжче і тяжше. Капіталістичне господарство зробило значну частину селянської праці цілком зайвою, так само, як воно робить зайвою значну частину праці міських робітників, запроваджуючи нову машину.

Ще дошкальнийше бе капіталізм селянина тим, що вдирається до сільського господарства. В Америці наприклад великі хазяї та компанії захопили величезні простори найкращих дівичих земель, оброблюють їх поліпшеними сільсько-господарськими машинами та іншими удосконаленими приладами, роблячи сим велику економію на людській праці. Вони наповнюють ринки дешевим збіжем і страшенно зменшують ціни. Збіже все дешевшає і дешевшає. Де

давнійше селянинові було досить вивезти на базар пуд борошна, щоби добути гроші і на податки і на всі потреби в господарстві — там тепер і 5 пудів не вистарчує.

Коли б селянин був письменний і мав вільний гріш, він міг би поліпшити оброблене і удобрене, запровадити ліпше насінє і машини. Та його навмисне тримають в темності та ще й стрижуть, як вівцю, ледви тільки обросте шерстю. Він витрачує на оброблене землі страшенно богато сили, виснажує її до того, що вона перестає родити. Працює селянин як віл, а користі з його праці не видко, його праця стає все менше вартною, і через те мусить все більше і більше підупадати добробут селянина, оснований на його власній праці,

Упадок загального добробуту селян, викликаний головним чином обезцененем селянської праці, веде до того, що зменшується ся їх покупна сила, себ то їм стає все тяжче і тяжше купувати стільки річей мануфактурної та фабричної продукції, скільки їм треба. Капіталістам починає загрожувати застій в ділах, насувається ся примара крізи. Щоби їй запобігти, капіталісти починають дбати про те, щоби знайти для своїх товарів покупців в інших місцях, або як кажуть, знайти зовнішній ринок, дивлять ся, як би почати війну, силою захопити землю, підбити собі чужий народ. Коли пощастило се зробити, справи капіталістів стоять добре. До завойованої землі вони можуть везти без всякого мита свої товари; натомість для чужих капіталістів вони замикають ринок — плати на границі велике мито, або повертай голоблі назад. Щоби збільшити таким чином доходи капіталістів, тепер часто розпочинають ся великі війни, ллеться людська кров, робітників забирають в солдати, посилають на край світа, витрачують скажені гроші на гармати, рушниці, казарми, воєнні кораблі,. Збільшуючи своє військо, дужчі держави змушують слабші підписувати з ними договори, по котрим слабші держави відчинають свої ринки на корисних умовах для товарів дужчих держав. Нарешті велике, стало військо по-

трібне буржуазії й її спільникові — правительству для того, щоб держати в покорі народ, котрий своєю працею постачає потрібну для них додаткову вартість.

Удержане величезного війська, урядників, поліції, жандарів, без котрих капіталістичне господарство неможливе, страшним тягarem спадає на трудовий народ, а особливо на селянство. Селянин уважається самостійним господарем. На перший погляд здається, що він від своєї праці мусить одержувати не тільки повну її вартість, як її одержує при сприяючих умовах фабричний робітник, а ще й той лишок, додаткову вартість, котру найманий робітник мусить дати хазяйну, а селянин міг би затримати для себе. Але ми знаємо вже, що діється ся цілком інакше. З'убожене селянства погано відбивається і на робітниках. Шукаючи заробітків, селянин ідути до міст і згоджуються робити хоч за безцін, терпіти всякий утиск і самоволю з боку хазяїв. Хазяї користаються з цього, щоби поставити до праці замість упертих робітників та страйкарів зголоднілих та покірних бідарів-селян. Таким чином зростає утиск робітників, і хазяї тішать ся. З'убожене селянин причинюється до з'убоження робітників. Цар-голод спільним ланцюгом приковує селянина та міського робітника до каторжної тачки невільничої праці на користь капіталістів, правительства і всіх лихварів.

Ось через що у рільників-селян, що не користують з чужої праці, і у найманих робітників ті самі спільні вороги — капіталістичне господарство і царське самодержавство. І дійсно, яке тільки лихо не викликається ся капіталістичним господарством? Яке не завдає йому своєї сили? Нема на світі такого лиха, котре не було б або безпосередно викликане капіталізмом, або принаймні збільшене його впливом — опріч хиба смерти, котра вже від природи призначена для кожного. Але й смерть далеко частійше заглядає до убогих, робочих частин міста, ніж до тих частин, де живуть люди заможні. Особливо се справедливо відносно дітей; не маючи через убожество батьків потрібного догляду, доброї і здорової поживи,

теплої одежі — діти в убогих родинах мрут як мухи. Всякі хороби, особливо заразні, насамперед роблять собі гнізда в найбільше залюднених частинах міст, де в бруді і тісноті тулять ся нуждари, в сутеренах та халупах, де вони тиснуться, як оселедці в бочці. Те саме, тільки в іншій формі, бачимо і по селях: тіснота, бруд, погана пожива, темнота — тягнуть за собою хороби і нещастя. А коли завитає голод, то вже неминуло підуть такі хороби як тиф і цинга, котрі тисячами жenуть людей у гріб. А звернімося до великих міст — позолочених столиць царя-голода. В їх темних та вохкіх сутеренах, де гніздиться нужда, де робітничі родини живуть ціле життя без світла і повітря, в бруді та вохкості — там смерть і хороби справляють свої бенкети. А в великих фабриках та заводах, де на розказ царя-голода робочий люд віддає останню кервавицю — там надриваються сили, пусують ся легкі, сліпнуті очі, скороочується жите працюючого люду і його змучених жінок та дітей. Таким чином навіть такі природні нещастя, як смерть, старість та слабість — в величезній мірі збільшуються від панування капіталістичного господарства і витвореного ним убожества народу. А скільки ж є тих нещасть, котрі походять від людських учинків! Всі вони беруть початок з того самого жерела — з капіталістичного господарства, з панування богатого над убогим, сильного над слабим. Спинімося на кількох фактах життя, щоби краще вияснити се собі.

Тисячі людей сидять у нас по вязницях; майже 30.000 людей що року судить ся в ріжних судах, з них більша частина засуджується на заслане, або на тяжкі роботи. На удержаніє такої величезної кількості злочинців — на будову вязниць, купно арештантської одежі, на кайдани, на удержаніє сторожі, на перевозкуване вязнів з місця на місце, нарешті на удержаніє ріжних доглядачів і стражників — видається у нас майже 15.000.000 руб. річно. Звідки ж береться се військо „нешасливих“? Цар-голод — ось хто жене людей. Нема роботи день, нема другий, надходить голод, і чоловік з розпуки йде на злочин; коли

приходить неурожай і голод, а нії звідки нема допомоги, коли діти, як мухи вмирають від голоду, тоді батьки та матері готові на всякий злочин, щоб тільки не чути дитячого голодного плачу. Тепер вже стверджено, що в голодні часи вязниці переповняють ся. А скільки ж разів бував так, що по великих містах люде роблять злочини умисно на очах усіх, щоб тільки дістати ся до вязниці. Роблять злочини найбільше селяне та робітники, позбавлені запята та заробітку; у вязниці призначають ся до безчинного життя і переходят цілу науку злочинів. У нас право суворо карає незначні злочини, злоблені з холоду і голоду, але інші злочини — злочини велики, котрих є далеко більше, ніж дрібних злочинів — часто лишають ся без кари. Адже крадуть на кождім кроці спритні і оборотні купці — крадуть з цілим спокоєм, і ніхто їх за се не карає, хоч про се знає кождий; а фабриканти, щоrabують працю робітників, а пани, що окрадають селян — тих всіх не видко в вязницях, на них видко ще черга не прийшла.

Непомірне богатство і жите чужим коштом викликають не менше, але богато більше ріжних злочинів, ніж сурова нужда. З якого боку нії розглянути капіталізм, скрізь він веде до розпусти, злочину, смерті. Злочинці сидять по вязницях; то переважно мущини — жінок там менше. Жінок цар-голод посилає на улицю, до публичних домів, де вони продають своє тіло, де гинуть в розпусті від огидних хороб. В Парижі на кождих 8 жінок припадає 1 проститутка. В Москві самих зареєстрованих проституток налічується 20.000, а поза ними стоять купи тих нещасливих істот, котрих не знає поліція. Не ліпше в Петербурзі, а особливо по торговельних містах — в Одесі, Ризі і Варшаві. Нужда жене дівчата до великих міст, де дістають ся вони в руки богатих та розпустних паничів і гинуть тисячами. Вихованчі заклади рік річно приймають десятки тисяч підкінених дітей, з котрих виживає і виходить в люде тільки мала купка. Хто ж у сьому винен? Ми знаємо вже тепер відповідь: то капіталізм, котрий хапає людий в свою огидну пащеку,

псус їх своїм нікчемним отрутим диханем. А бороти ся з ним незвичайно тяжко при тім розбитю, котре витворилось під утиском капіталізму і правительства-ної самоволі. Трудовий народ завсігди намагав ся і намагається видерти ся з під сього утиску, та досі ще занадто міцно стоїть устрій в державі „царя-голода“: Правительство і цар підтримують богатих і віддають їм ни поталу убогих. По стороні богачів стоїть сила війська, наука, знане, вільний час, по стороні убогих тільки спільні недоля, спільні терпіння і вічна боротьба за кавалок черствого хліба. І як тут памятати про потребу розвитку і освіти людини, коли боротьба за існування захопила всі сили людини? Та подивіться на навколо себе, і ви побачите, що в усій сучасній суспільності від найнижчих і до найвищих верств кипить безперестанна міжлюдська боротьба, війна всіх проти всіх, боротьба за богатство, власть, а найбільше за черстивий кавалок хліба. Боротьба, в котрій люди забувають про ріжницю між правдою і брехнею, честю та безчеслом, — веде до страшенної розпусти, до жорстокості і незлічимих нещасть. По селах селяні воюють між собою за ті кавалки землі, які лишили їм цар і пани, і буться як мухи в павутині, яку розстелили на них ріжні сільські глитаї і купці. По містах робітники відбивають один від одного заробіток, на перебій продаючи свою робочу силу підприємцям, котрі без сорома користають з їх зліднів і змушують їх робити на себе 10, 12 і навіть 14 і більше годин за мізерну плату. Дрібні майстри того самого ремесла готові один одного втопити в ложці води, щоб позбавити ся зайвого конкурента, щоб перетягти до себе заказчика. Теж діється ся між дрібними купцями за покупця. Дрібним майстрям і крамарям загрожує конкуренція великих фабрикантів і власників великих склепів, котрі їх руйнують і примушують ставати приказчиками (субектами), найманими майстрами, або навіть звичайними робітниками у тих самих хижаків, котрі видерли з їх рук можливість провадити самостійне житє. Та й сі великі, пажерливі хижаки виступають разом тільки тоді, коли треба краще затягти

петлю на шию ослабленого суперника, коли треба міцнійше натягти мотуз, яким вони притягли до себе несвобідний робочий люд. Між собою вони безупинно гризуться за зиск. Пани, фабриканти і купці теж воюють між собою і силкоуються видерти один від одного ту здобич, яку вони награбували у працюючого народу.

Що дало замість цього капіталістичне господарство? Воно збільшило до неймовірних розмірів видатність праці. А з її збільшенем — зменшився неробочий час у робітників, і збільшилася кляса людей, що живуть коштом народної праці. За давніх часів усі дани і здобичі, які князі брали від півладніх громад, ледво вистарчали на удержання князя, його дружини і, може бути, ще невеликої кляси — духовних осіб. А тепер народня праця удержаняє царів (та ще й як удержаня!), іх міліонове військо, урядників, капіталістів і т. д. — ціле військо пявок, що тягнуть кров з народного тіла. Збільшена кляса людей, що живуть коштом чужої праці і не турбуються здобуванням собі насущного хліба, повело до того, що багато з членів сеї кляси заповнювали свій вільний час розумовою працею. Се вони розвинули всякі науки та уміlosti, котрі ставлять людський рід вище від всіх інших живих істот. Та все се куплено дорогою цілого життя міліонів робітників. Правда, людський розум, науки, всякі уміlosti стоять високо, але для робітників усі ці гарні річи недоступні: вони існують для невеликого числа людей, що живуть з чужої праці. Для робітників одно тільки є — робити до кривавого поту. Всі ці успіхи тримаються на спині робітників — час тепер і робітникам з них покористати ся. Видатність праці тепер величезна, хай же і робітники мають вільний час для розумових занять. Тепер для нас стануть зрозумілі всі ті явища життя, котрі вражають нас з першого погляду своєю суперечністю. Ми тепер знаємо, хто працює і хто ні, хто голодує і хто розкошує. Ми знаємо, як се дієть ся, Для нас зрозуміло, чому робітникові доводить ся тиняти ся світами за кавалком хліба. Нарешті для нас зрозуміло,

яку ролю грає при теперішніх порядках цар-голод. Він бере свою владу над людьми в капіталістичному господарстві, при котрому існує загальна війна, конкуренція всіх проти всіх, при котрій людина для людини ворог. Тепер подивімося, як можна влаштувати людське господарство на інших підставах, де не буде вже всіх лих капіталістичного господарства.

РОЗДІЛ IX.

Соціалістичне господарство.

З усіх лих, котрі спадають на людській рід, одні лиха залежать від причин чисто природних (наприклад смерть від старости), другі залежать від людських порядків, від людських відносин. Перших не можна знищити, але тільки ослабити, бо вони закони природи, другі можна і треба знищити. Оборонці капіталістичного господарства силкувалися довести, що воно — теж закон людської природи, що знищити капіталістичне господарство не можна так само, як знищити смерть. Хай через се робітники несуть свій хрест, а капіталісти свій. Для панів-капіталістів їх хрест звичайно дуже легкий. Опір утіх вони від нього нічого не почують; через се вони обома руками тримають ся за думку про те, що капіталістичне господарство — закон природи, і кричать „івалт“, як тільки мова йде про зміну існуючого ладу. На се оборонці робітничої кляси — соціалісти слушно пояснюють їм, що природа не творить одні руки для постійного неробства, а другі для постійної праці; одно черево для всяких вишуканих страв, а друге для хліба з половою; природа не витворює капіталістів і робітників. Вона творить просто людей; через се і в житю люди повинні бути рівні. А коли ми в житю бачимо зовсім що інше, природа тут ні при чому. Не природа утворила капіталістичне господарство, а люди: через се люди можуть і мусятъ змінити

його, коли воно показується для більшості людскості тяжким хрестом. Виходячи з такої засади, соціалісти думають, що треба утворити цілком інший порядок господарства — порядок соціалістичного господарства, при котрому будуть неможливі всі ті лиха, котрі походять від капіталістичного господарства. Підставою капіталістичного господарства і заразом усіх нещасть робітничої класи — служить наймана праця і конкуренція. Ми вже бачили, що перед капіталістичним господарством було господарство дрібних продуцентів, при котрому кожний господар мав знарядя продукції. Потім всячими насильствами та неправдами витворців відірвано від засобів продукції — з одного боку утворилася кляса капіталістів, з другого — „робочі руки“. Ми бачили всі застрашуючі наслідки такого ладу. Через се першою і головною підставою соціалістичного господарства мусить бути відсутність найманої праці. Робоча сила, а з нею й особа робітника, не повинна продавати ся як товар. Та щоби робітник міг не продавати робочої сили, він мусить мати в своїму розпорядженню знарядя продукції. Таким чином, здається, людськість мусить повернути ся до того, з чого вона почала: як в стародавньому господарстві витворець і знарядя продукції складали одну цілість, так і в новому соціалістичному господарстві витворець не буде відірваний від знарядь продукції. Та існує глибока ріжниця між господарством дрібних витворців і соціалістичним господарством. При суспільному поділі праці, кожний витворець виробляє в своєму господарстві один продукт, при чому окремі витворці (слюсарі, шевці і т. д.) не вступають між собою в союз для полегшення продукції. Таким чином дрібне господарство позбавлене всіх користей співробітництва і мануфактурного поділу праці, і ми вже бачили, в яких величезних розмірах мануфактурний поділ праці збільшує її видатність. Коли б тепер людськість повернула ся від разу до дрібного господарства, вона мала б величезні утрати. По 1-ше, зменшила би видатність праці; по 2-ге, всі знарядя продукції, витворені при капіталістичному господарстві, всі сі

фабрики і машини довело ся б кинути, бо не можна їх поділити між дрібними витворцями, ні ужити інакше, як за помічю спільної праці. Ось через що нове господарство не повинно бути господарством окремих дрібних витворців, при котрому кождий витворець окремо для себе володіє знаряддями продукції. Нове господарство буде суспільним, (соціалістичним) господарством, при котрому витворці будуть користати з усіх добрих сторін співробітництва і мануфактурного поділу праці. Занадто дорогою ціною купила людськість всій поліпшення, зроблені капіталістичним господарством, всю цівілізацію, щоби від разу відмовити ся від них і вернутися до первісного стану. Капіталістичне господарство сполучує богато робітників в одній якій небудь продукції, на одній фабриці, примушує їх робити гуртом, робить їх працю суспільною, збільшує сим видатність праці. Запропоноване машин повинно полегшити і скоротити працю робітників. При капіталістичному господарстві запропоноване машин не зменшує праці всіх робітників, але одну частину зовсім позбавляє праці і викидає на вулицю, а для другої частини робітників удовжувє понад міру робочий час. Машини скорочують і полегшують працю робітників, але при капіталістичному господарстві машини являють ся найлютішими ворогами робітників. При соціалістичному господарстві продукція лишається ся така сама як і при капіталістичному господарстві, себ-то праця робітників буде спільна, суспільна, бо тільки при суспільній праці можливе прикладане машин і взагалі великі поліпшення, що роблять людську працю незвичайно видатною. Та коли знаряддя продукції будуть належати до всеї суспільності, себ-то до тих, хто працює, тоді і додаткова вартість, яку вони вироблять, теж буде належати до них. В сьому лежить уся суть соціалістичного господарства. Капіталістів не буде, і цілию продукції буде не зиск, а заспокоєнє потреб людини. Через те при соціалістичному господарстві запропоноване машини не буде викидати „зайві робочі руки“ на вулицю, а для решти удовжувати робочий день, але для всіх робітників.

ників скоротить робочий день і полегшить працю. Коли на якій небудь фабриці працює 100 чоловіка, а винайдена машина може заступити 50 чоловіка, то при соціалістичному господарстві запроваджене машини не викине сих зайвих 50 чоловіка на вулицю, але зменшить у двоє робочий день усіх 100 чоловіка. Таким чином, щоби позбавити ся всіх лих капіталістичного ладу, товарового господарства і конкуренції, треба скасувати приватну власність на знарядя і засоби продукції і зробити їх спільною власністю всіх працюючих. Треба скасувати окрім приватні господарства і запровадити натомість спільне величезне господарство, в которому всі працювали б на спільну користь. Треба скасувати товарове господарство, продукцію для куплі-продажі і запровадити натомість продукцію для загального споживання.

Коротко кажучи, треба запровадити соціалістичний лад.

Та чи можна запровадити соціалістичне господарство? Чи дійсно суспільність зможе забезпечити кожного, як слід, уявивши на себе клопіт дбати про загальну працю для загального добра?

Учені прихвостні богачів кажуть, що коли б зібрали богацтва цілого світа і розділіти їх рівно між усіма, всі ледве ледве могли б животіти. Звідси вони виводять, що убожество, — се неминуче лихо. За теперішніх порядків, кажуть вони, справи стоять краще: принаймні деякі забезпечені працею інших і можуть посувати наперед науки, уміlosti, робити нові винаходи та відкритя, котрі збільшують видатність праці. Змусить — кажуть вони, всіх працювати однаково — наука і видатність праці підупадуть, людність по давньому буде збільшувати ся, і незабаром запанує загальне убожество і озлоблена боротьба за кавалок хліба. При сучасній нерівності істнue богато страждань, та такий уже світ; а запроваджене загальної рівності занапестило би світ.

Подивімо ся, чи се так. Вилічено, що в освічених країнах Європи і деяких інших частин світа що року вироблюється всяких продуктів і товарів на 89.630.000.000

рублів. На кожну людину припадає річно 208 рублів, значить, на родину з 5-ох чоловіка — 1040 руб. І се не так уже мало. Та ми брали всії ці країни разом а візьмім освічені країни. В Англії припадало би річно на родину 1685 рублів, а в Америці — 1950 рублів. Се вже й зовсім не зло.

Та хиба соціалізм лежить в тому, щоби зібрати і рівно поділити всії теперішні доходи? Зовсім ні. Тепер працюють не всі, значна кількість людей живе, нічого не роблячи, дуже багато людей займається безпожиточними справами, а часом і зовсім шкідливими.

В часі спокою на кожних 100 чоловіка здорової, робочої людності, 3—4 чоловіка, в часі війни навіть 10 чоловіка, відривається для війська від корисної праці. Се все найкращі робочі сили, і замість того, щоб вони своєю працею удержанували людність, доводиться людності удержанувати їх свою працею. Тепер з рільництва і ремесла живуть тільки три четверти частини людності. З одної чверті значна частина займається торгуванням, лихварством і подібними заняттями, які нічого не додають до богацтва країни. А скільки народу служить ледачим панам і вдоволяє їх забаганки! Ми вже бачили, як часто при сучасному ладі бувають торгово-промислові крізи. Скільки людей лишається ся тоді без роботи! Скільки товарів псуються, не знаходячи покупців! Вилічено, що самі тільки безпосередні банкротства під час крізькоштують країну 5 руб. на кожних 100 руб. капіталу! А скільки дурно тратить ся робочих днів під час страйків, без яких годі обійти ся при теперішніх порядках! В 1901 р. в Росії під час страйків страчено, по відомості міністерства фінансів, майже 100.000 робочих днів. А скільки люду в звичайних обставинах лишається ся без праці! Ясно, що при хоч трохи розумнішому розкладі праці доходи кождої країни повинні незвичайно зрости. Капіталістичний лад шкідливий для людськості, і кождий зайвий день його існування несе для неї величезні страти.

Візьмім видатність праці. Хиба за соціалістичного ладу вона б не почала зростати далеко швидше? Капіталістичні порядки, як ми вже бачили, дуже затримують зрост видатності праці. Візьмім наприклад рільництво. Воно ледви розвивається, і в сьому нема нічого дивного. Кому поліпшувати рільництво? Наш селянин забитий, неписьменний, убогий. Ледве він здобуде зйому копійку, її видушать з нього зборщики податків (закутори), або зручно видурить спритний глитай. Чиж можна при подібних обставинах думати про поліпшення систем і способів продукції? Звідки візьме селянин потрібні для цього засоби? Копирсає він собі виснажену, непіддобрену землю, кидає погане зерно і чекає, що дасть йому погода. Звязаний податками, малоземеллем, високою арендною працею, вічним безгрішем, задовженістю, непомірними проценами, продаючи все за безцін і купуючи все тричи дорожче, — селянин не може випростатись, не може вибити ся з під влади землі; його існування вічно висить на волоску, воно залежить від усіх випадків та примх природи.

З другого боку для великих власників часто нема користі робити які небудь поліпшення, бо вони дорого коштують і вимагають обережного поводження виученого робітника. А коли такого робітника нема де взяти, і коли натомість можна мати за безцін селянина, готового обробляти панські лани своєю худобою, своїм плугом, своєю бороною, або, коли можна без всякої турботи здати землю тричі дорожче за гроші, або за частину врожаю тому самому робітникові, то нашо колишньому панові селянських душ дбати про видатність праці, коли він до ніякої корисної роботи не привик, коли він уміє тільки проживати, а не наживати. Страшно і подумати, яку величезну шкоду і для всієї людності роблять такі порядки. Але і при такій невеликій видатності праці сільські господарі ще нарікають на надмірну продукцію збіжга, на низькі ціни і дуже часто зменшують кількість управної рілі.

В тих небогатьох благословенних кутках, де, або рільник міг вільно відіткнути, взяти ся як слід до

поліпшення свого промислу, або, де земельні власники не мали можливості безпосередно грабувати селян, а мусіли звернути увагу на поліпшене способів оброблення — в таких кутках уже й тепер ми бачимо справжні чуда людського розуму і рук.

При теперішньому пасінню корів на звичайних лугах пересічно на одну корову потрібно 3 десятини. При штучному обводненню лугів можна випасті голову худоби менше, ніж на одній десятині; при сіянні трави, уживаню на пашу бураків та іншого в деяких місцях уже тепер уміють випасати до 5-и голов рогатої худоби на одній десятині, а на кращих землях люди умудрялися випасті на одній десятині 8—10 корів.

Тоді як для нашого селянина урожай в 5—6 четвертей з десятини являється ся добрым, на півночі Франції в рільники, що одержують від 15 до 19, а в деяких особливо добре обставлених господарствах, навіть до 56 і 28 четвертей — на одній десятині землі таким чином в тих випадках може мати удержані 12 чоловік. Звичайно, вони оруть землю поліпшеним, иноді паровим плугом; в друге переорють і боронують; бեрутъ насіннє з під машини до сортовання; насіннє не сіють, а при помочі особливих приладів садять рядами, обводнюють і піддобрюють землю річами, про котрі наші селяни нечували і не швидко може й почути...

Під Парижом огородники часто платять за землю арендної плати на наші гроші 700, 800, 1000 руб. за десятину. Яким чином вони можуть виплачувати таку величезну суму? Тільки довівши видатність праці до незвичайної висоти. Вони, можна сказати, самі роблять собі землю і погоду. Піддобрюючи і підпушуючи землю, вони одержують особливий легкий садовий ґрунт — не землю, а золото; в ліпших господарствах огородник по скінченю арендного контракту увозить з собою всю землю. Вони сіють під склом, покривають ростини скляними рамами, роблять теплиці іogrівають їх; особливими приладами глибоко прогрівають землю. Один з таких огородників на просторії землі 46 сажнів довгій і 50 широкій — біля десятини — одержує

річно 670 пудів моркви, 6000 качанів звичайної капусти, 3000 цвітної, 5000 кошів помідорів і т. д. і т. д. — усього коло семи з половиною тисяч пудів ріжних овочів.

Правда, ми казали про виїмкові випадки. Та вони виїмкові і рідкі тепер. А завдане соціалізму саме в тому і полягає, щоби дати всім людям ті сприяючі умови для праці, при котрих сі виїмкові випадки стануть звичайними, і всім людям буде забезпечений цілковитий добробут і щастє.

Бачучи такі чуда людського розуму і уміlosti, можна тільки посміяти ся над людьми, котрі кажуть, ніби то через те так богато убогих, що за багато розвело ся народу і на землі стало їм тісно. Ні, лиха та нещастя так багато є через те, що теперішні порядки пригноблюють людей убожеством і темнотою, каторжною невільничою працею; їх повертають в робочу худобу, їм не дають заволодіти природою, опанувати її. І се не тільки в рільництві є; те саме, тільки в меншій мірі, ми бачимо і в фабричній промисловості. І там капіталістичні порядки не дають відповідного простору для збільшення видатності праці. В Росії наприклад капіталісти ще не мають користі запроваджувати багато машин, які вже запроваджено в Англії. Через що? Бо в Росії робочі руки дешевіші, ніж там. При соціалістичних порядках можна було би зараз запровадити богато машин, для котрих тепер нема і не може бути місця. Коли машина заощаджує більше праці, ніж скільки треба витратити на її виріб, вона вже буде корисна при соціалістичному устрою. Не те ми бачимо тепер. Тепер капіталістові не те важне, скільки машина заощадила праці, а те, скільки заощадила вона йому оплаченій праці. А оплачує він тільки частину праці своїх робітників. За машину капіталіст мусить заплатити її дійсну вартість, а за працю робітників — тільки половину її вартості. Ось через що капіталістичний порядок затримує поширене і прикладане богатство машин, затримує зрост відатності праці. І тільки соціалістичний устрій дасть їй повний простір.

А скільки ж здібних людей гине марно, скількох нищить брак освіти! Ті нечисленні самоуки з простого народу, котрі якимсь чудом здобули собі дорогу до знання, дивують світ своїми відкриттями. Їх подивляють, їх славлять, але не думають про те, що, може бути, ще більше так само здібних і талановитих людей гине для суспільності під тягарем каторжної праці, що збогачує нечисленну клясу людей, ні до чого нездатних ледарів.

І тільки соціалізм розкус ті кайдани, що сковують людський розум, розбуркає ті богаті сили і здібності, які тепер сплять в народі, і незвичайно збільшить владу людини над природою. Теперішні чуда видатності праці будуть видавати ся діточкою забавкою в порівнанню з тим, що дасть соціалізм. Та не будемо говорити про будуччину. Уже і сучасна видатність праці зросла на стільки, що при правильному провадженню загальної господарки, можна було би забезпечити кожного всім тим, що потрібне для розумного людського істновання. Один німецький вчений, приятель робочого народу, зробив докладний обрахунок для німецької держави, скільки людей повинно робити і скільки саме часу, щоб забезпечити всіх громадян шістьдесят міліонової держави усіма продуктами рільництва, промисловості, ремесл і кольоніального господарства (чай, кава і т. д.). В своєму обрахунку він уявив на увагу тільки теперішню пересічну видатність праці, хоча дуже добре знат, що ся видатність що року збільшується. Він запитав себе: якого добробуту може нарид осягнути тепер, і скільки він мусить витратити на се праці? Коли ж видатність праці в будуччині збільшиться ся, зрозуміло, що й добробут теж збільшиться і треба буде працювати ще менше. Ось що виходить з його обрахунку.

Щоби забезпечити шістьдесят міліонову людність усіми річами, потрібними для доброго життя, досить, щоби п'ять міліонів мужчин і три міліони вісімсот тисяч жінок робили що року не більше як 8 годин на день. Разом потрібно, значить, вісім міліонів вісімсот тисяч робітників і робітниць, себ то при-

ближно одна сєма частина всеї людності. Інакше кажучи, праця одного робітника може давати добре удержане для сімох чоловіка. Щоб справедливо розділити між усіма сю конечну для суспільности працю вистарчає наприклад запровадити загальну трудову повинність, котра тягла ся б не більше 10-и літ для мужчин і не більше 7-и для женщин, наприклад від 17 до 27 літ для мужчин і від 17 до 24 літ для жінок. До 17 літ усі вчили ся б на громадський кошт в школі і одержували б там розумну освіту і виховане. Потім всі йшли б на трудову службу, і по скінченю її мали б постійне удержане, на котре могли б цілком добре жити разом з дітьми, доки вони не підуть на трудову службу. Коли б хто, oprіч конечних річей, забажав ще мати річи роскоші, він міг би по скінченю своєї служби, вступити до вільних ремісничих союзів, де разом з іншими виробляв би річи роскоші після свого уподобання і смаку. Таким чином 10 літ праці мужчини і 7 літ праці женщини могли би забезпечити цілій родині гарне удержане на цілі життя. Мужчина і незамужна жінка, вислуживши термін обовязкової суспільної праці, мали би повну волю в розцвіті літ і сил і могла би уживати свій час або на дальшу працю, щоби ще збільшити рівень свого добробуту, або тільки на розумовий розвиток та ріжні втіхи, коли хочуть задовольнити ся таким достатком, який тепер мають пересічно заможні люди. Сього ще мало. Шістъдесять міліонова людність має п'ять міліонів триста тисяч мужчин і коло чотирох міліонів жінок, що становить разом дев'ять міліонів триста тисяч людей, здатних до праці. А тому що треба тільки вісім міліонів вісімсот душ, то можна було би річно біля шестидесяти тисяч людей увільнювати від обовязкової праці (трийцять тисяч мужчин, що за десять літ дасть триста тисяч, і трийцять тисяч жінок, що за 7 літ дасть двіста десять тисяч, а разом п'ятьсот десять тисяч). З сього прівілею могли би користати найталановитіші люди, які забажали б посвятити ся науці і штуці, щоби пізнійше принести користь суспільности свою просвітною діяльністю.

Дуже легко було би опріч того зробити так, щоби трудова служба, котра буде відбувати ся при найкращих і найбільше корисних для здоровля умовах, не була подібна до сучасного життя в касарнях, щоби було яко мoga більше свободи при виборі заняття і місця служби. Було би занадто довго оповідати про потрібні для цього заходи. Для цього була би потрібна ціла книжка. Зауважимо тільки, що виконавці найтруднійших і найнеприємнійших робіт могли би користати з ріжних полекш, як наприклад коротший робочий день, або менша кількість літ трудової повинності, а коли б не зважаючи на се, не знайшлося б досить охочих, сї роботи виконували б усі по черзі, або по жеребку. Усе се, як ми зазначили, відноситься до німецької держави, числячи її людність в шістьдесят міліонів. Легко зрозуміти, що справа зовсім не змінить ся, коли ми зробимо обрахунок для якої іншої держави з довільним числом мешканців, господарство котрої подібне до теперішнього господарства німецької держави. Скрізь буде те саме. Десятилітною повинністю працї для мужчин і семилітною для женичин можна буде при соціалістичному устрою досягнути незвичайно високий розвиток освіти і забезпечене всіх на ціле життя.

В соціалістичному устрою кождий з радістю буде відбувати свою працю, котра стане для нього жерелом вільності, незалежності, щастя і цілковитого достатку. В соціалістичному устрою не буде дармодів, що нічого не роблять і живуть коштом чужої працї, не буде також і убогих, що угинаються під яром невільничої працї — всі будуть працювати стільки, скільки належить, і достатку вистарчить для всіх. Не буде також того, що бачимо тепер на кождім кроці, що побіч склепів, де поліція угинається від убрання і обуви, ходять півголі і босі робітники, що своїми руками виробили сю обув і одежду; що перед величезними вікнами пекарень, реставрацій та споживчих скlepів блукають півгодинні люди працї, що часом не їли по кілька день. Не буде й того, що завсігди буває тепер: в країні голод, а з неї купці вивозять збіже за гра-

ници; тисячі, міліони людей не мають порядного убрання, а купці та фабриканти матерії царікають, що за багато виготовлено товару і нема для нього збуту; що в цілих областях лютув голодовий тиф, а великі господарі зменшують засіви і замінюють ріло на луги — кажуть, що ціни на збіже зменшилися, що збут за малий і засів не оплачується ся.

Тільки визволивши ся з під ярма невільничої праці, людина застановить ся над тим, що не з самого хліба живе людина, що треба дати поживу і свому духові. Тільки тоді в усіх людей ясним полум'ям вибухне бажане знання, тільки тоді людина зрозуміє всю привабність науки, де людський розум вдумується в усі твори природи, розкриває її таємниці і тішиться тим глибоким змістом, який вона знаходить в усьому, що її оточує; тільки тоді людина глибоко відчує всю велич краси, навчиться розуміти, цінити і знаходити її скрізь — в зоряному небі і в гірських вершинах і в безмежному морі, і в барвній зелени піль і лугів і в тайниках людської душі.

Визволивши ся від усіх поганих бажань, викликаних куплею-продажю і боротьбою з близкім за істнуване, людський дух відродить ся, стане чутливішим до духового життя близжніх, бо в сих близжніх він буде бачити не своїх ворогів, яких треба бояти ся і поборювати, але своїх приятелів і товаришів праці, з ко-тими приемно працювати разом для загального добра.

Ще богато богато відбудеться великих перемін з упадком держави „Царя-Голода“, коли наступить держава „Визволеної Праці“. Не легко буде здобути сю нову державу, але працючий люд все ліпше й ясніше починає розуміти, що має в своїх руках могутню, незломну силу. А коли він остаточно се зрозуміє, тоді скине з себе царську, шляхетську і купецьку неволю і з гордо піднесеною головою вступить до нової держави „Праці і Вольності!“.



II

Греко-Латин.
2 міс

ПРОД
С. № 1987

Р.І
№ 255545

375 *Дар перекладиця.*

Виданнє У. Л. С. Р.

„Боротьбою здобудеш ти право своє!“

А. БАХ.

ЦАР=ГОЛОД.

Переклав

Микола Задізняк.

Купувати і замовляти сю книжку можна в книжарні „Наукового Товариства ім. Шевченка“ (Львів, Ринок, ч. 10). Ціна 40 сот.

У ЛЬВОВІ, 1909.